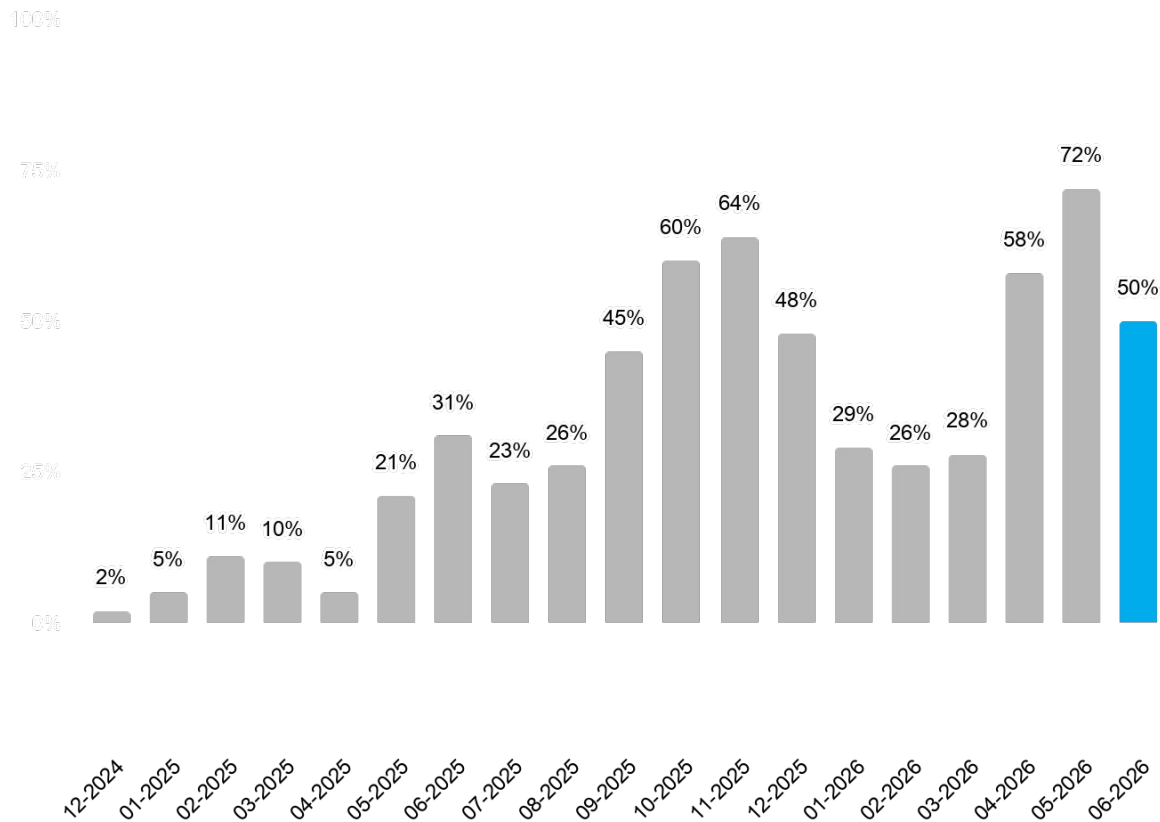




Wyniki finansowe Q2 2026

14 września 2026 roku

Dynamika sprzedaży danych do kluczowych klientów



Podsumowanie wyników finansowych za Q2 2026

Q2 2026

najlepszy kwartał w historii pod względem sprzedaży danych i poziomu EBITDA

Sprzedaż danych

18,1

mln PLN

+60%*
vs Q2 2025

EBITDA

10,4

mln PLN

+99% vs
Q2 2025 EBITDA

Zysk netto

6,5

mln PLN

+6,9 mln PLN vs
Q2 2025 Zysk netto

* Dynamika sprzedaży danych wyrażona w USD wynosi +64,2%.

Podsumowanie wyników finansowych za H1 2026

H1 2026

rekordowy poziom
sprzedaży danych i
EBITDA w H1
w historii Grupy

Sprzedaż danych

30,5

mln PLN

+43%*
vs H1 2025

EBITDA

16,0

mln PLN

+68% vs H1 2025
EBITDA

Zysk netto

8,2

mln PLN

+8,7 mln PLN vs H1
2025 Zysk netto

* Dynamika sprzedaży danych wyrażona w USD wynosi 52,0%.

Q2 i H1 2026: rekordowy poziom przychodów i EBITDA

- **Rekordowa sprzedaż danych**

W Q2 2026 przychody ze sprzedaży danych przekroczyły **18 mln PLN**, rosnąc o **60,1% r/r**. W USD wzrost wyniósł **64,2% r/r**, do **4,9 mln USD**. W H1 2026 przychody osiągnęły **30,5 mln PLN** (+43,0% r/r), czyli **8,4 mln USD** (+52,0% r/r). Były to najlepsze Q2 i H1 pod względem sprzedaży danych w historii Grupy.

- **Silna dźwignia operacyjna**

EBITDA wzrosła w Q2 2026 o **99% r/r**, z 5,2 mln PLN do **10,4 mln PLN**, a marża EBITDA przekroczyła **57%** wobec 46% rok wcześniej. W H1 2026 EBITDA wyniosła **16,0 mln PLN** (+68% r/r), przy marży blisko 52% wobec 44% w H1 2025. Wzrost rentowności odzwierciedla skalowalność modelu biznesowego, opartego w większości na kosztach niezależnych od poziomu sprzedaży. Były to najlepsze Q2 i H1 również pod względem zysku EBITDA w historii Grupy.

- **Istotna poprawa wyniku netto**

Zysk netto w Q2 2026 wyniósł **6,5 mln PLN**, co oznacza poprawę o 6,9 mln PLN r/r. W H1 2026 Grupa wypracowała **8,2 mln PLN zysku netto** wobec straty 0,5 mln PLN rok wcześniej. Wynik wspierały dodatnie różnice kursowe w wysokości 0,4 mln PLN, wobec ujemnych 1,7 mln PLN w Q2 2025.

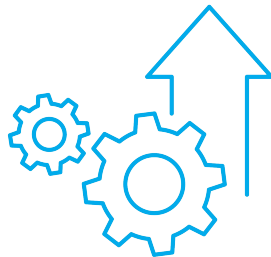
- **Bezpieczna pozycja finansowa**

Na koniec Q2 2026 Grupa posiadała **9,6 mln PLN gotówki** i utrzymała pozycję gotówki netto. Łączne przepływy pieniężne były dodatnie i wyniosły **0,3 mln PLN**, pomimo wypłaty **4,8 mln PLN dywidendy**. Wyniki osiągnięto przy średnim osłabieniu USD wobec PLN o około 7% r/r w H1 2026.

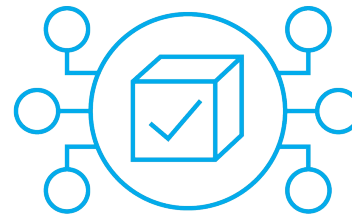
Ważne wydarzenia



Nowa strategia
2026+



Dynamiczny wzrost
sprzedaży danych



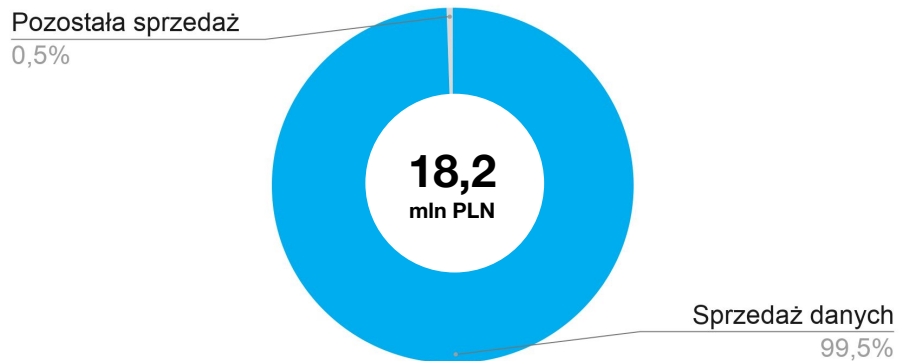
Sukces nowego produktu
Data Curation



Wyniki finansowe Q2 2026 i H1 2026

Struktura przychodów Q2 2026 vs Q2 2025

Przychody Q2 2026

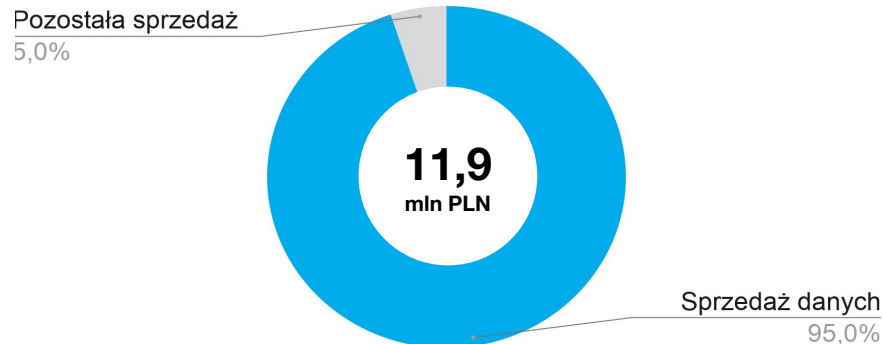


Przychody ze sprzedaży danych Q2 2026

18,1 mln PLN
(+60% w PLN, +64% w USD)

Dynamika Pozostalej sprzedaży w PLN: -74%

Przychody Q2 2025



Przychody ze sprzedaży danych Q2 2025

11,3 mln PLN

Podsumowanie Q2 i H1 2026

	Q2 2026	Q2 2025	Zmiana %	H1 2026	H1 2025	Zmiana %
Przychody łącznie, z czego:	18,2	11,9	+53,8%	30,8	22,6	36,4%
Sprzedaż danych	18,1	11,3	+60,1%	30,5	21,3	43,0%
Pozostałe	0,1	0,6	-74,1%	0,3	1,3	-74,1%
Koszty łącznie, z czego:	7,7	6,5	+19,5%	14,5	12,8	13,2%
Dane i media	1,4	1,6	-14,8%	3,1	3,8	-19,4%
Pozostałe*	6,4	4,8	+31,0%	11,5	9,0	26,9%
Wynik na PDO**	(0,0)	(0,1)	-69,8%	(0,3)	(0,2)	21,0%
Skorygowana EBITDA Grupy	10,4	5,2	+99,4%	16,0	9,5	68,1%
% marża EBITDA Grupy	57,3%	44,2%		51,8%	42,1%	

*Skorygowane w okresie porównawczym o koszty programu motywacyjnego (462 tys. PLN kwartalnie) **Skorygowane w okresie porównawczym o przychody z dotacji (641 tys. PLN kwartalnie)

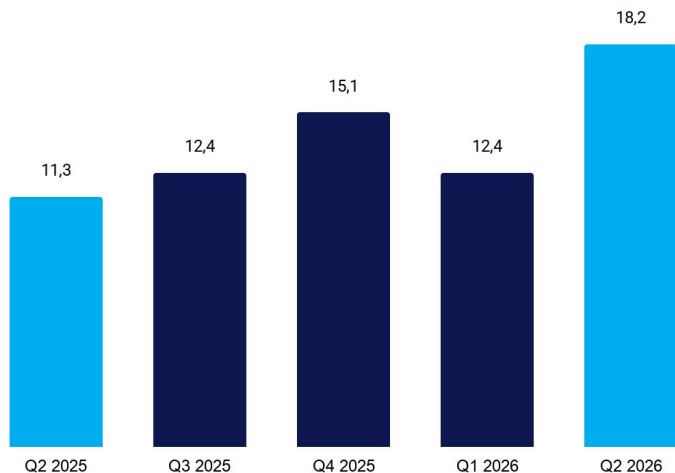
Podsumowanie Q2 i H1 2026

	Q2 2026	Q2 2025	Zmiana %	H1 2026	H1 2025	Zmiana %
Skorygowana EBITDA Grupy*	10,4	5,2	+99,4%	16,0	9,5	68,1%
% marża EBITDA Grupy	57,3%	44,2%		51,8%	42,1%	
Amortyzacja	(2,7)	(3,7)	-27,9%	(5,4)	(7,1)	-23,4%
Wynik na działalności fin.	0,6	(1,6)	-133,6%	0,3	(2,7)	-110,8%
CIT	(1,8)	(0,2)	+641,4%	(2,6)	(0,1)	1689,0%
Skorygowany zysk netto Grupy*	6,5	(0,4)		8,2	(0,5)	
% marża zysku netto Grupy	35,6%	-3,3%		26,6%	-2,2%	

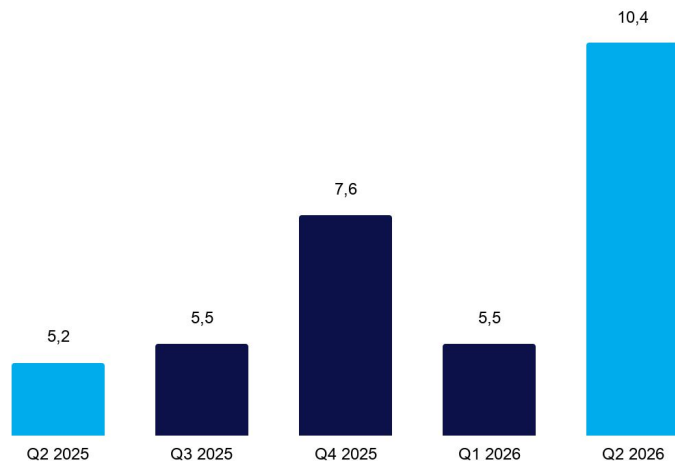
*Skorygowany o przychody z dotacji i koszt programu motywacyjnego w okresie porównawczym.

Q2 2026: Sprzedaż danych i EBITDA

Sprzedaż danych, Q2 2025-Q2 2026 (mln PLN)

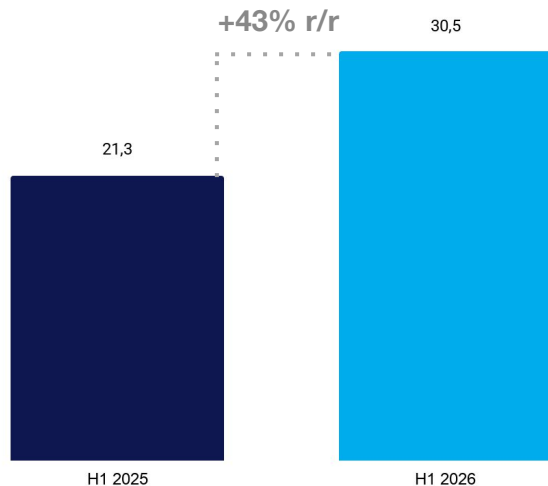


EBITDA, Q2 2025-Q2 2026 (mln PLN)

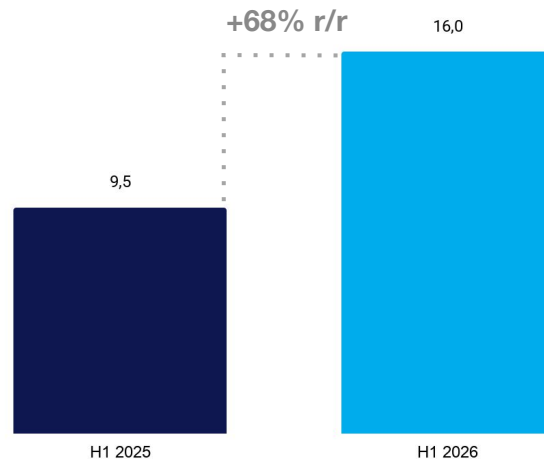


H1 2026: Wysoki poziom sprzedaży danych

Sprzedaż danych (mln PLN)

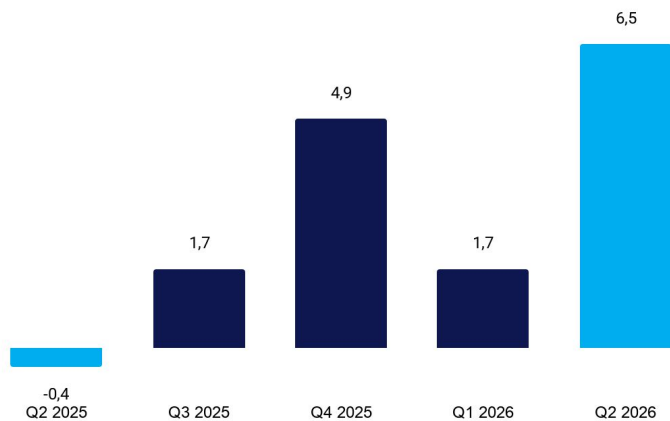


EBITDA (mln PLN)

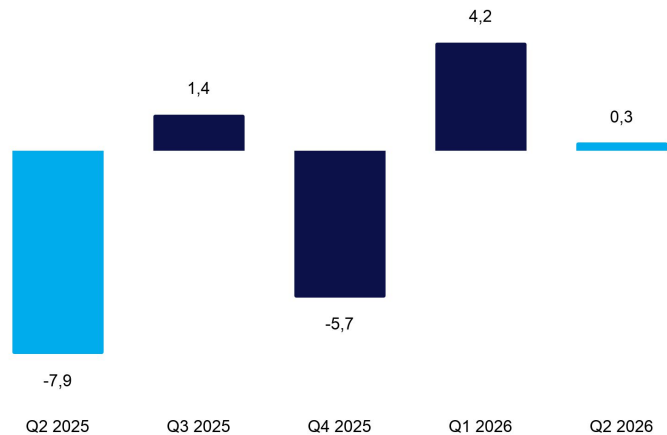


Q2 2026: Zysk netto i cash flow

Zysk netto, Q2 2025-Q2 2026 (mln PLN)

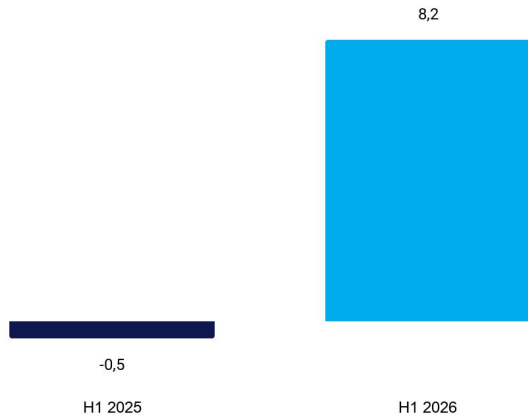


Cash flow, Q2 2025-Q2 2026 (mln PLN)

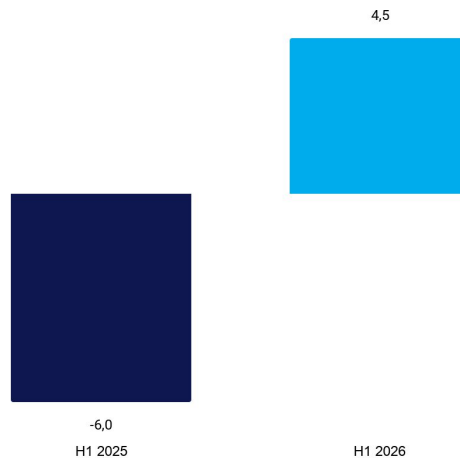


H1 2026: Zysk netto i cash flow

Zysk netto (mln PLN)



Cash flow (mln PLN)



Q2 2026 Bilans: bezpieczna struktura



Bilans

Wybrane pozycje

- Istotny udział WN: autorska technologia DMP, oprogramowanie sporządzone dzięki dotacjom, technologia DSP oraz wartość firm z akwizycji (wzrost w Q2 2025 w wyniku przejęcia Data Desk).
- Rosnący poziom należności z uwagi na wzrost skali działalności oraz przyrost sprzedaży Data Curation (początek płatności w Q3 2026).
- Wzrost salda gotówki w porównaniu do końca 2025 dzięki pozytywnemu cash flow operacyjnego, uwzględniając wypłatę dywidendy.
- Zadłużenie odsetkowe obejmujące umowy leasingu biura oraz serwerów, jak również zobowiązanie z tytułu dopłaty ceny do zakupu Data Desk (uzależnione od przyszłych wyników).
- Spadek przychodów przyszłych okresów z uwagi na zakończenie okresu rozpoznania dotacji (Q2 2025) oraz stopniowe wygaszenie przychodów z długoterminowych licencji na technologię (stopniowy spadek do końca 2028).

w mln PLN	30.06.2026	31.12.2025	30.06.2025
Aktywa trwałe:	54,9	61,3	61,3
(a) WN	41,9	44,2	47,1
(b) Pozostałe	13,1	17,2	14,3
Aktywa obrotowe:	37,6	28,8	31,7
(a) Należności	22,8	19,5	14,4
(b) Gotówka i ekwiwalenty	9,6	5,1	9,4
(c) Pozostałe	5,2	4,2	7,9
Aktywa razem	92,5	90,1	93,0
Kapitał własny	82,8	79,1	81,2
Zobowiązania i rezerwy:	9,7	11,0	11,9
(a) Zobowiązania	2,3	2,4	2,0
(b) Zadłużenie odsetkowe	5,3	6,6	7,8
(c) Przychody przyszłych okresów	0,7	1,0	1,3
(d) Pozostałe	1,4	1,1	0,8
Pasywa Razem	92,5	90,1	93,0

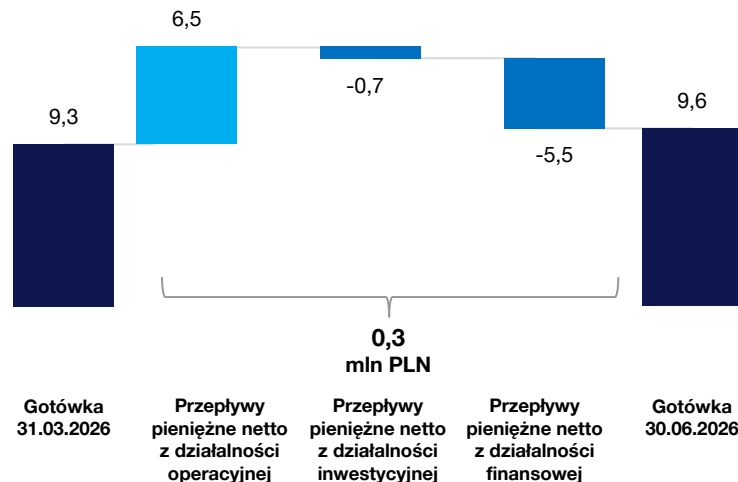
Q2 2026 Cash Flow: realizacja planów strategicznych



Cash flow

Wybrane pozycje w mln pln

- Typowa struktura Cash Flow dla Grupy: pozytywne przepływy operacyjne, ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej i finansowej.
- W ramach działalności inwestycyjnej zaprezentowano m.in. nakłady na rozwój platformy DMP.
- W ramach działalności finansowej uwzględniono wypłatę dywidendy w wysokości 4,8 mln PLN.
- Łącznie stan środków pieniężnych wyniósł 9,6 mln PLN (wzrost o 0,3 mln PLN w okresie Q2 2026 oraz łączny wzrost o 4,5 mln PLN wobec końca 2025).





Dziękujemy za uwagę

Piotr Prajsnar

Prezes Zarządu, CEO

Piotr Soleniec

Członek Zarządu, CFO