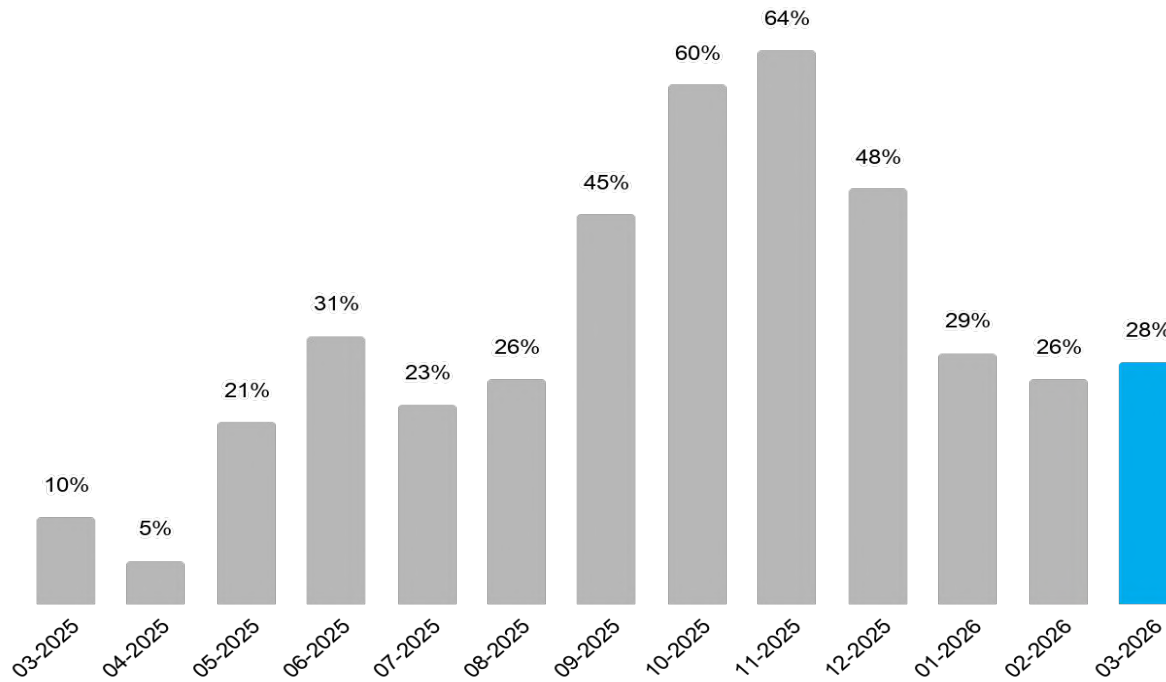




Wyniki finansowe Q1 2026

25 maja 2026 roku

Dynamika sprzedaży danych do kluczowych klientów



Podsumowanie wyników finansowych za Q1 2026

Sprzedaż danych

12,4

mIn PLN

+23,7%*
vs Q1 2025

EBITDA

5,5

mIn PLN

+29,5%
vs Q1 2025 EBITDA

Zysk netto

1,7

mIn PLN

+1,8 mln PLN
vs Q1 2025 Zysk netto

* Dynamika sprzedaży danych wyrażona w USD wynosi +37,3%.

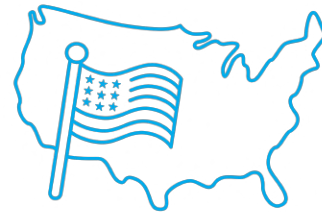
Ważne wydarzenia



Nowa strategia
2026+



Dynamiczny rozwój
produktu Data Curation



Potencjalne przejęcie
spółki z rynku USA

Q1 2026: rekordowa sprzedaż danych w Q1 i wyższa rentowność

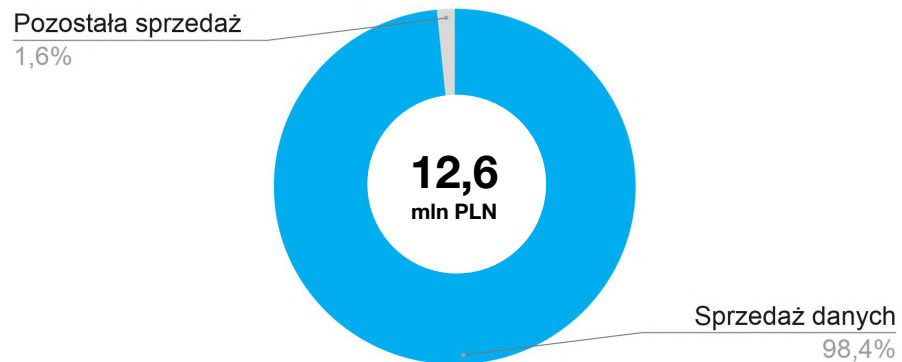
- Najlepszy pierwszy kwartał w historii sprzedaży danych: przychody z kluczowego, skalowalnego segmentu wzrosły do **12,4 mln PLN / 3,4 mln USD**, tj. **+23,7% r/r w PLN** oraz **+37% r/r w USD**.
- **Dynamiczny wzrost mimo niekorzystnego kursu walutowego:** wyniki zostały osiągnięte pomimo ok. 10% osłabienia średniego kursu USD/PLN r/r, co podkreśla realną dynamikę biznesu w walucie bazowej.
- **Wysoka i rosnąca marża EBITDA:** marża EBITDA Grupy wzrosła do **44% wobec 40% rok wcześniej**, a EBITDA zwiększyła się do **5,5 mln PLN z 4,3 mln PLN w Q1 2025**, potwierdzając operacyjną dźwignię skalowalnego modelu biznesowego.
- **Poprawa wyniku netto:** Grupa wypracowała **1,7 mln PLN zysku netto wobec 0,1 mln PLN straty rok wcześniej**, wspierana zarówno wzrostem operacyjnym, jak i niższym obciążeniem kosztami finansowymi, w tym różnicami kursowymi.
- **Silna generacja gotówki i bezpieczny bilans:** przepływy operacyjne wzrosły do **5,6 mln PLN wobec 3,1 mln PLN w Q1 2025**, cash flow ogółem wyniósł **+4,2 mln PLN**, poziom gotówki sięgnął **9,3 mln PLN**, a dług netto pozostał ujemny.



Wyniki finansowe
Q1 2026

Struktura przychodów Q1 2026 vs Q1 2025

Przychody Q1 2026

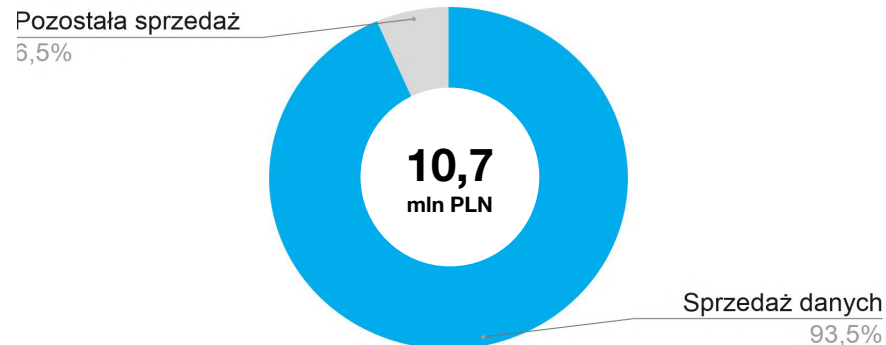


Przychody ze sprzedaży danych Q1 2026

12,4 mln PLN

(+24% w PLN, +37% w USD)

Przychody Q1 2025



Przychody ze sprzedaży danych Q1 2025

10,0 mln PLN

Podsumowanie Q1 2026

	Q1 2026	Q1 2025	zmiana %
Przychody łącznie, z czego:	12,6	10,7	+17,2%
Sprzedaż danych	12,4	10,0	+23,7%
Pozostałe	0,2	0,7	-74,0%
Koszty łącznie, z czego:	6,8	6,4	+6,9%
Dane i media	1,7	2,2	-22,9%
Pozostałe*	5,1	4,2	+22,2%
Wynik na PDO**	(0,3)	(0,1)	
Skorygowana EBITDA Grupy	5,5	4,3	+29,5%
% marża EBITDA Grupy	43,9%	39,7%	

*Skorygowane w okresie porównawczym o koszty programu motywacyjnego (462 tys. PLN) **Skorygowane w okresie porównawczym o przychody z dotacji (641 tys. PLN)

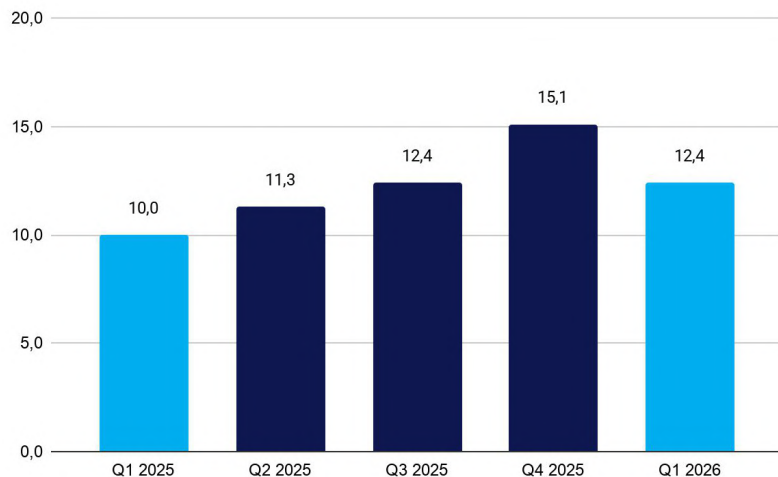
Podsumowanie Q1 2026

	Q1 2026	Q1 2025	zmiana %
Skorygowana EBITDA Grupy	5,5	4,3	+29,5%
% marża EBITDA Grupy	43,9%	39,7%	
Amortyzacja	(2,7)	(3,4)	-18,3%
Wynik na działalności finansowej	(0,3)	(1,1)	-77,3%
CIT	(0,8)	0,1	
Skorygowany zysk netto Grupy*	1,7	(0,1)	
% marża zysku netto Grupy	13,5%	-1,0%	

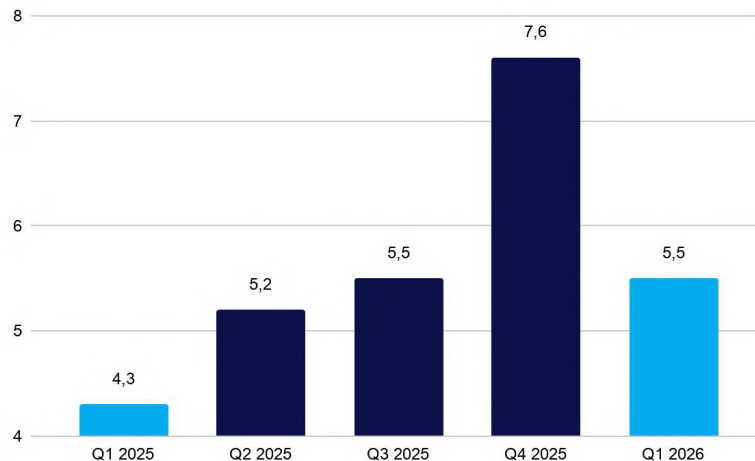
*Skorygowany o przychody z dotacji i koszt programu motywacyjnego w okresie porównawczym.

Q1 2026: Sprzedaż danych i EBITDA

Sprzedaż danych, Q1 2025-Q1 2026 (mln PLN)

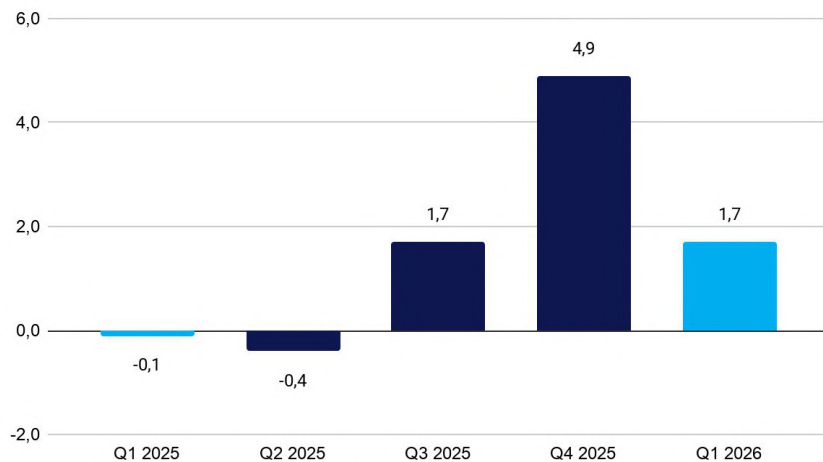


EBITDA, Q1 2025-Q1 2026 (mln PLN)

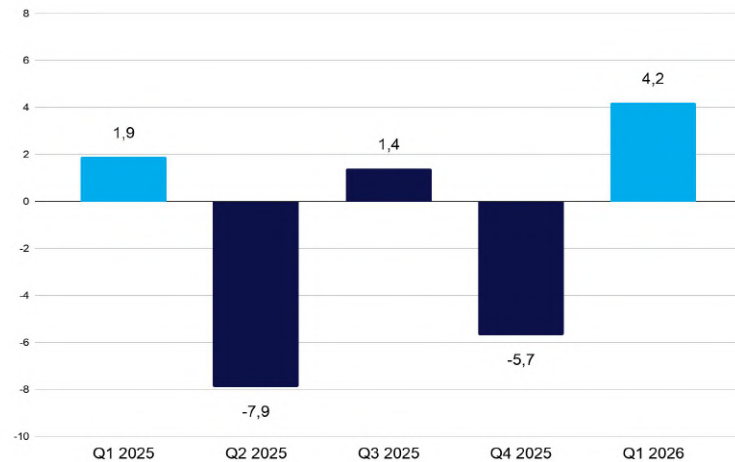


Q1 2026: Zysk netto i cash flow

Zysk netto, Q1 2025-Q1 2026 (mln PLN)



Cash flow, Q1 2025-Q1 2026 (mln PLN)



Q1 2026 Bilans: bezpieczna struktura



Bilans

Wybrane pozycje

- Istotny udział WN: autorska technologia do zarządzania danymi, oprogramowanie sporządzone dzięki dotacjom, technologia DSP oraz wartość firm z akwizycji.
- Postępująca stabilizacja poziomu należności na poziomie około kwartalnej sprzedaży danych.
- Powiększenie salda gotówki, z uwagi na pozytywny cash flow operacyjnych i brak istotnych wydatków w kwartale.
- Zadłużenie odsetkowe obejmujące umowy leasingu biura oraz serwerów, jak również earnout wynikający z zakupu spółki Data Desk.
- Spadek przychodów przyszłych okresów z uwagi na zakończony okres rozpoznania dotacji (Q2 2025) oraz stopniowe wygaszenie przychodów z długoterminowych licencji na technologię do zarządzania danymi (stopniowy spadek do końca 2028).

w mln PLN	31.03.2026	31.12.2025	31.03.2025
Aktywa trwałe:	57,9	61,3	57,2
(a) WN	43,0	44,2	41,4
(b) Pozostałe	14,9	17,2	15,8
Aktywa obrotowe:	33,0	28,8	39,1
(a) Należności	17,8	19,5	12,1
(b) Gotówka i ekwiwalenty	9,3	5,1	17,3
(c) Pozostałe	5,9	4,2	9,7
Aktywa razem	90,9	90,1	96,3
Kapitał własny	81,4	79,1	86,4
Zobowiązania i rezerwy:	9,5	11,0	9,9
(a) Zobowiązania handlowe	2,5	3,3	2,6
(b) Zadłużenie odsetkowe	6,0	6,6	4,8
(c) Przychody przyszłych okresów	0,8	1,0	2,4
(d) Pozostałe	0,3	0,2	0,1
Pasywa Razem	90,9	90,1	96,3

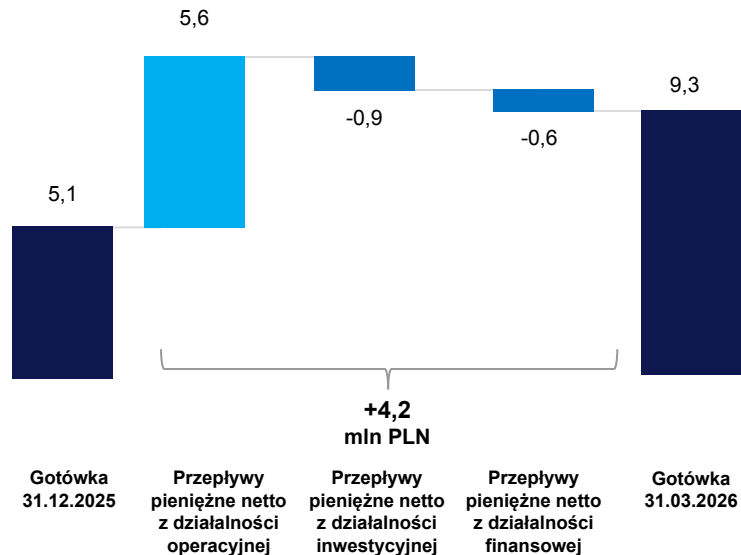
Q1 2026: Cash Flow



Cash flow

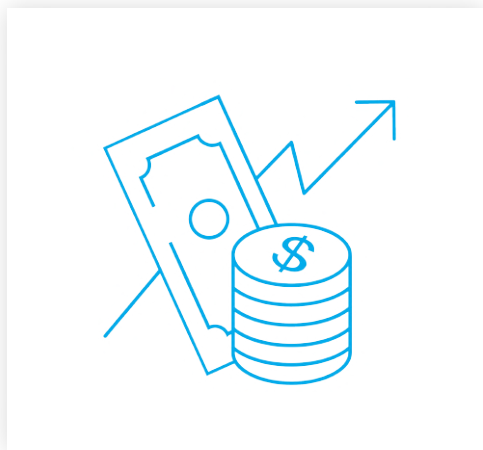
Wybrane pozycje w mln pln

- Typowa struktura Cash Flow dla Grupy: pozytywne przepływy operacyjne, ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej i finansowej.
- Brak istotnych jednorazowych wydatków inwestycyjnych i finansowych poza stałymi pozycjami (CAPEX odtworzeniowy oraz spłata umów leasingu).
- Łącznie wzrost Cash Flow o 4,2 mln PLN i 9,3 mln PLN gotówki na koniec okresu. Zabezpieczony poziom środków na wypłatę dywidendy oraz realizację planów akwizycyjnych.



Zwyczajne Walne Zgromadzenie
8 czerwca 2026 r.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie



Dywidenda za 2025 rok



ESOP 2026 - 2028

Dziękujemy za uwagę

Piotr Prajsnar

Prezes Zarządu, CEO

Piotr Soleniec

Członek Zarządu, CFO