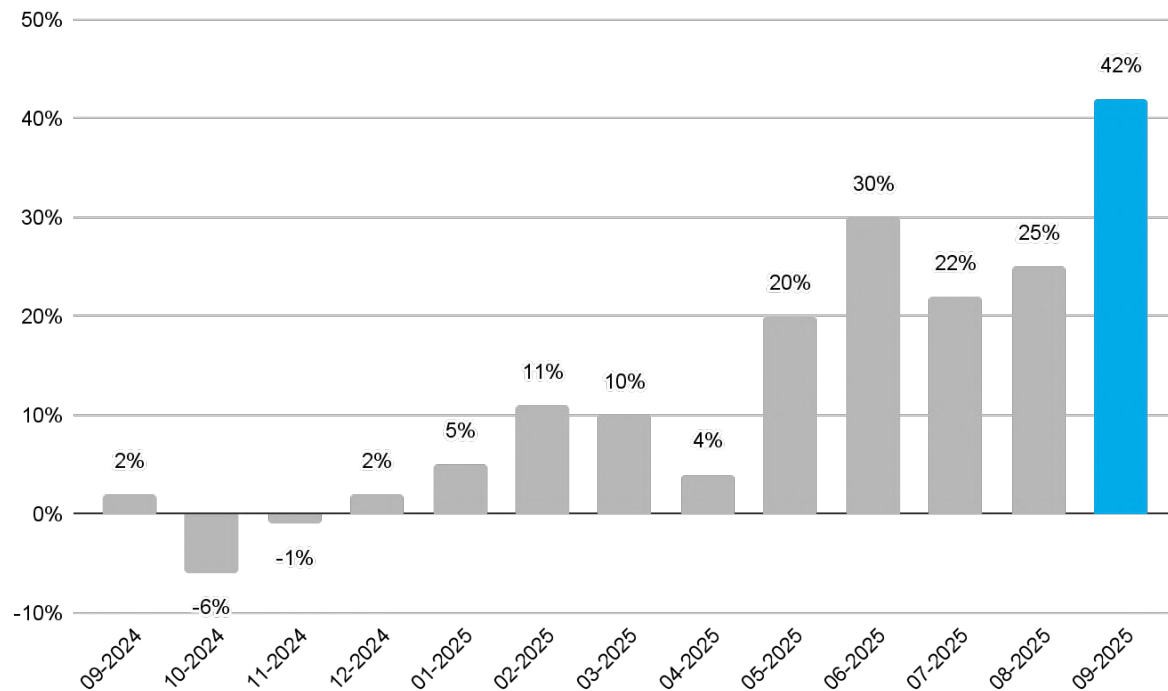




Wyniki finansowe Q3 2025

24 listopada 2025 roku

Dynamika sprzedaży danych do kluczowych klientów



Podsumowanie wyników finansowych za Q3 2025

Q3 2025

najlepszy Q3 w historii
pod względem
sprzedaży danych

Sprzedaż danych

12,4

mln PLN

+17,4%*
vs Q3 2024

EBITDA

5,5

mln PLN

-7,5% vs Q3 2024
EBITDA

Zysk netto

1,7

mln PLN

-0,7% vs Q3 2024
Zysk netto

* Dynamika sprzedaży danych wyrażona w USD wynosi +25%. Wartość sprzedaży danych po dokonanej reklasyfikacji.

Podsumowanie wyników finansowych za Q1-Q3 2025

Q1-Q3 2025

rekordowy poziom
sprzedaży danych
w okresie Q1-Q3

Sprzedaż danych

33,7

mln PLN

+8,3%*
vs Q1-Q3 2024

EBITDA

15,0

mln PLN

-18,1% vs Q1-Q3
2024 EBITDA

Zysk netto

1,3

mln PLN

-83,4% vs Q1-Q3 2024
Zysk netto

* Dynamika sprzedaży danych wyrażona w USD wynosi +13,5%. Wartość sprzedaży danych po dokonanej reklasyfikacji.

Podsumowanie wyników finansowych za Q3 2025

- Pod względem sprzedaży danych był to najlepszy III kwartał w historii Cloud Technologies. Wzrost przychodów w tym obszarze sięgnął 17,4% w ujęciu r/r w walucie PLN, ale 25% r/r w walucie bazowej, czyli USD. Przychody ze sprzedaży danych przekroczyły 12 mln PLN. W okresie Q1-Q3 2025 przychody ze sprzedaży danych zwiększyły się do poziomu 33,7 mln PLN, czyli o 8,3% r/r (13,5% w USD).
- Grupa inwestuje w długoterminowy rozwój, przede wszystkim w rozbudowę bezpośrednich kanałów sprzedaży na rynku międzynarodowym. Główna część kosztów występujących w Q3 2025, a nieobecnych w Q3 2024 to inwestycje w międzynarodowy zespół sprzedaży (Londyn) oraz nabycie 100% udziałów w kanadyjską spółkę Data Desk (wpływ - cały kwartał). Stale inwestujemy w rozwój naszej autorskiej platformy DMP.
- Marża EBITDA Grupy utrzymuje się na wysokim poziomie, w Q3 2025 sięgnęła 42,9%, co dowodzi, że wypracowany model biznesowy jest wysokomarżowy. Wartość EBITDA w Q3 2025 wyniosła 5,5 mln PLN. Na tymczasowe obniżenie marży i wyniku EBITDA miały wpływ głównie dokonane inwestycje.
- Zysk netto Grupy wyniósł 1,7 mln PLN w Q3 2025 (+0,7% względem Q3 2024). Narastająco zysk netto ukształtował się na poziomie 1,3 mln PLN w okresie Q1-Q3 2025 (-6,3 mln PLN w stosunku do okresu Q1-Q3 2024).
- Poziom gotówki Grupy na koniec Q3 2025 wyniósł 10,8 mln PLN. Grupa notuje dodatnie przepływy operacyjne (+3,0 mln PLN r/r). Dług netto Grupy pozostaje ujemny.

Istotne wydarzenia

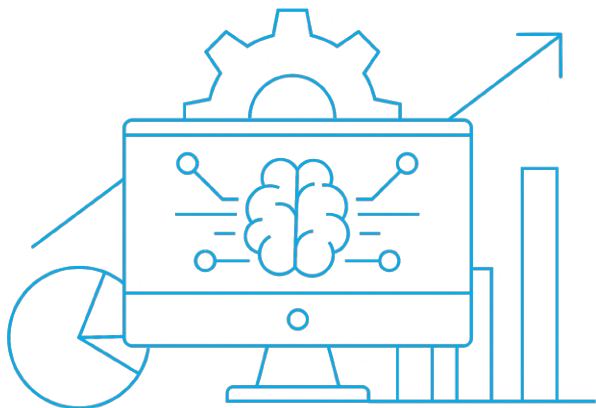
**Integracja narzędzia ai.onaudience.com
z The Trade Desk**



**Integracja narzędzia ai.onaudience.com
z Amazon Ads**



Cele krótkoterminowe



Rozwój sprzedaży danych

Rozszerzenie zbioru danych

Dodatkowe pola eksploatacji danych

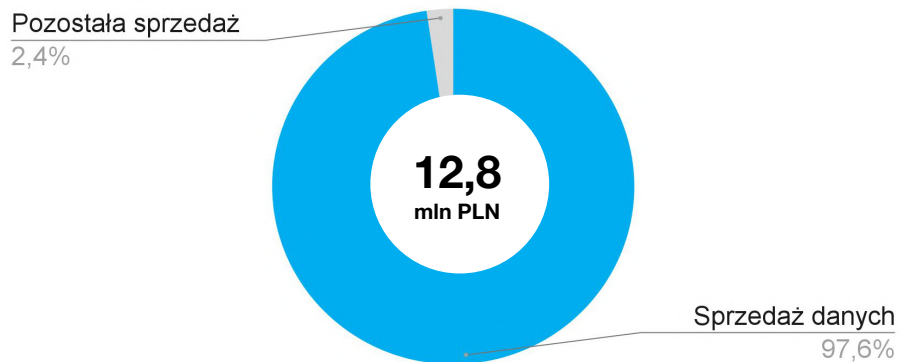


Wyniki finansowe

Q3 2025 i Q1-Q3 2025

Struktura przychodów Q3 2025 vs Q3 2024

Przychody Q3 2025

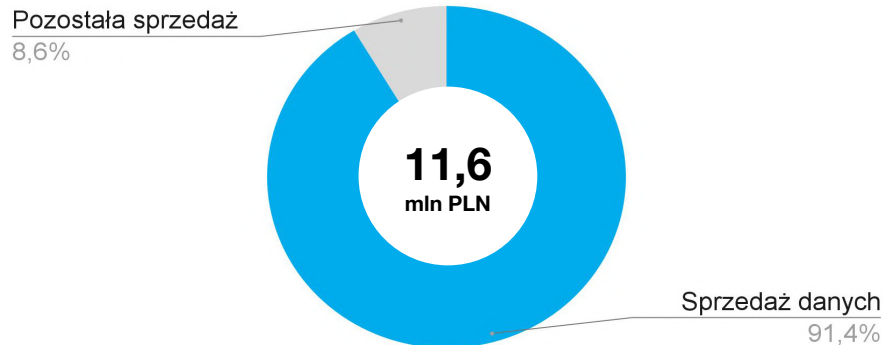


Przychody ze sprzedaży danych Q3 2025

12,4 mln PLN
(+17,4% w PLN, +25% w USD)

Dynamika Pozostalej sprzedaży w PLN: -66,8%

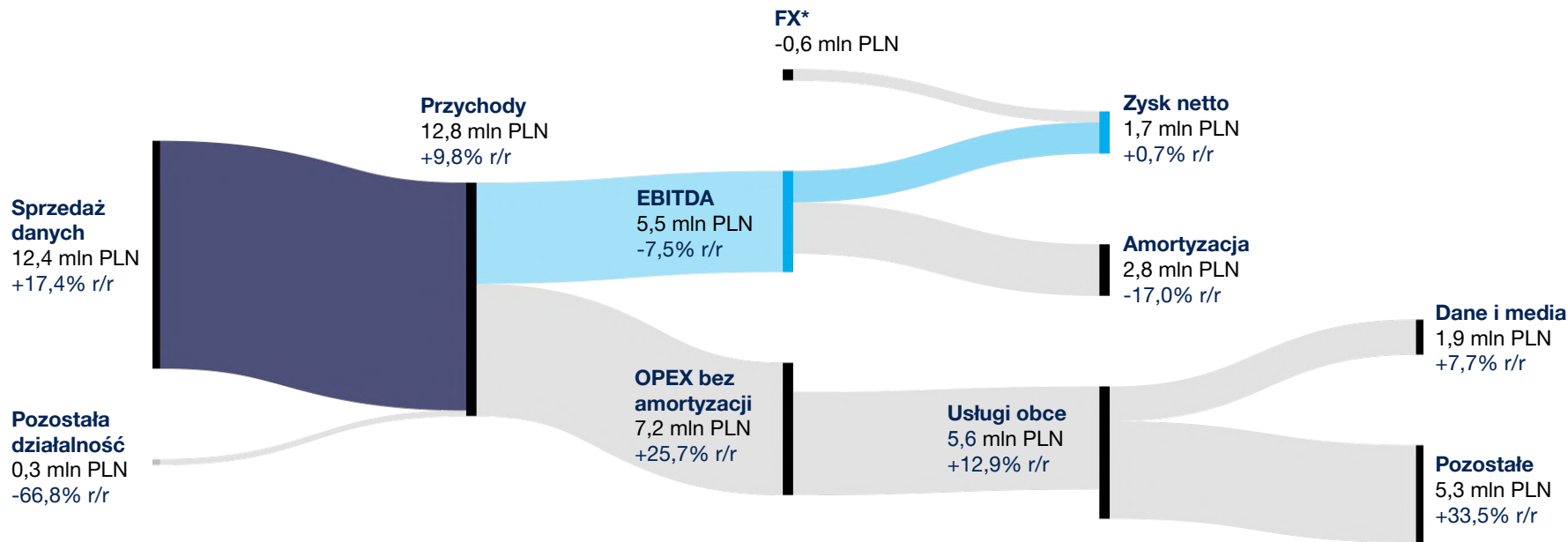
Przychody Q3 2024



Przychody ze sprzedaży danych Q3 2024

10,6 mln PLN

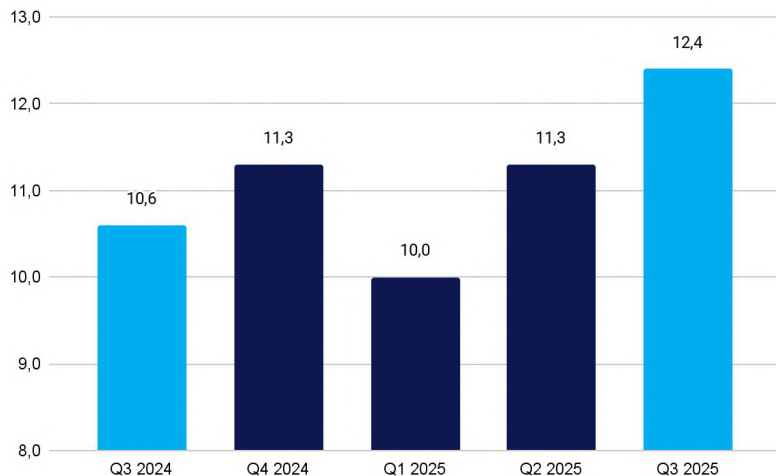
Podsumowanie Q3 2025



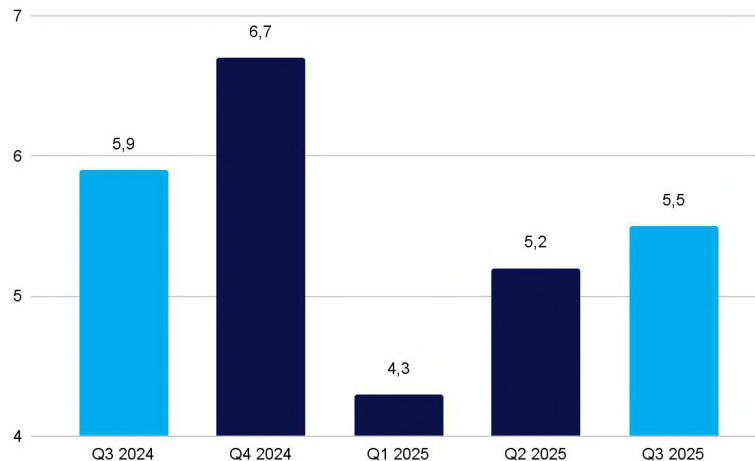
*FX wyniósł -0,6 mln PLN w Q3 2024

Q3 2025: Sprzedaż danych i EBITDA

Sprzedaż danych, Q3 2024-Q3 2025 (mln PLN)

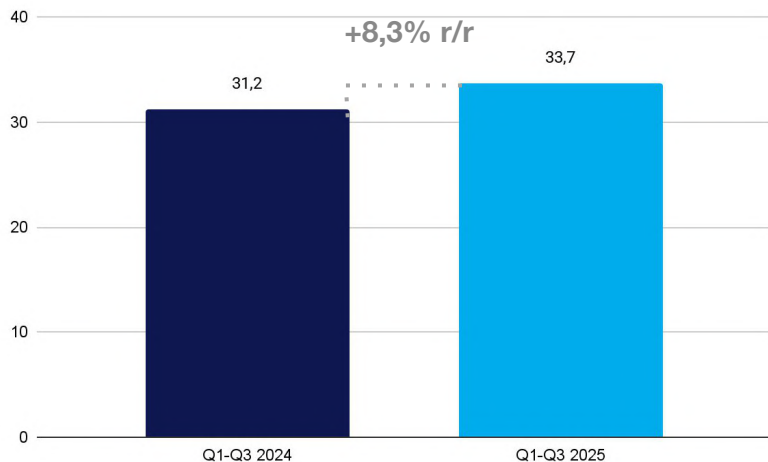


EBITDA, Q3 2024-Q3 2025 (mln PLN)

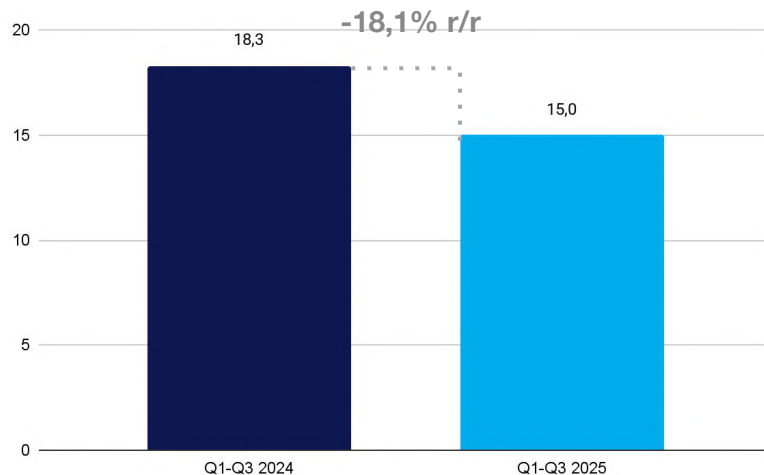


Q1-Q3 2025: Wysoki poziom sprzedaży danych

Sprzedaż danych (mln PLN)

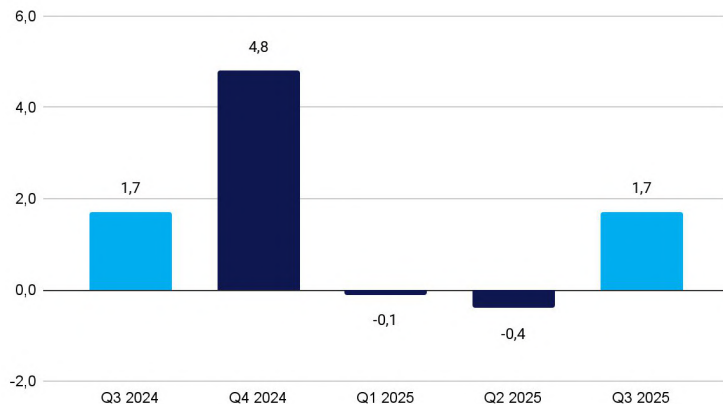


EBITDA (mln PLN)

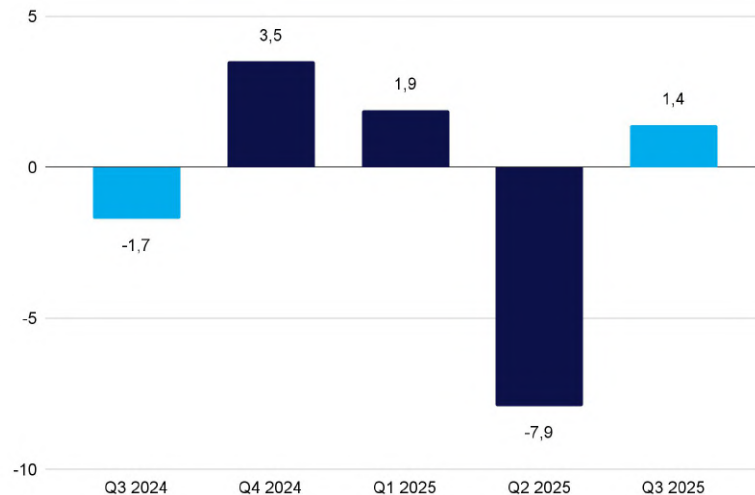


Q3 2025: Zysk netto i cash flow

Zysk netto, Q3 2024-Q3 2025 (mln PLN)

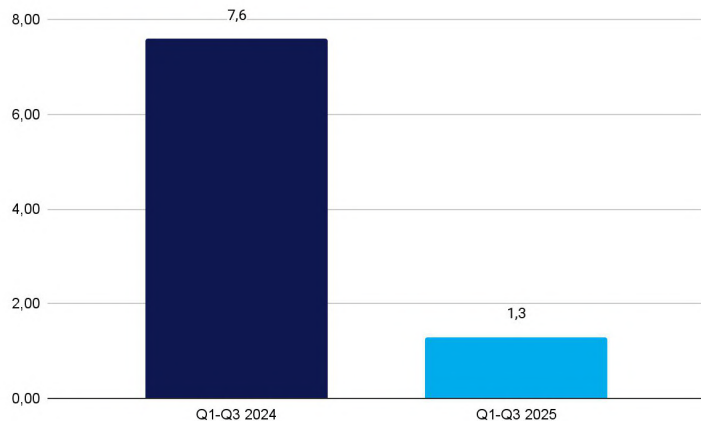


Cash flow, Q3 2024-Q3 2025 (mln PLN)

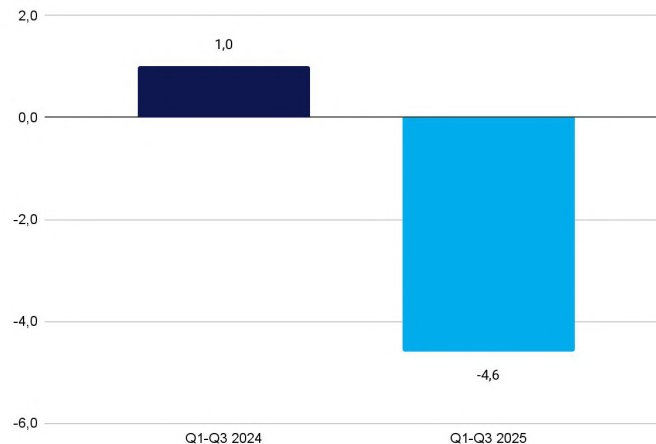


Q1-Q3 2025: Zysk netto i cash flow

Zysk netto (mln PLN)



Cash flow (mln PLN)



Q3 2025 Bilans: bezpieczna struktura



Bilans

Wybrane pozycje

- Istotny udział WN: autorska technologia DMP, oprogramowanie sporządzone dzięki dotacjom, technologia DSP oraz wartość firm z akwizycji (wzrost w Q2 2025 w wyniku przejęcia Data Desk).
- Niewielki wzrost poziomu należności (na poziomie około kwartalnej sprzedaży danych) z uwagi na wzrost sprzedaży danych.
- Spadek salda gotówki, pomimo pozytywnego cash flow operacyjnego z uwagi na wypłatę dywidendy oraz zakup Data Desk.
- Zadłużenie odsetkowe obejmujące umowy leasingu biura oraz serwerów, jak również zobowiązanie z tytułu dopłaty ceny do zakupu Data Desk (uzależnione od przyszłych wyników).
- Spadek przychodów przyszłych okresów z uwagi na zakończenie okresu rozpoznania dotacji (Q2 2025) oraz stopniowe wygaszenie przychodów z długoterminowych licencji na technologię DMP (stopniowy spadek do końca 2028).

w mln PLN	30.09.2025	31.12.2024	30.09.2024
Aktywa trwałe:	59.3	60.9	64.9
(a) WN	45.5	43.7	45.7
(b) Pozostałe	13.8	17.2	19.3
Aktywa obrotowe:	34.8	37.3	31.6
(a) Należności	16.1	12.8	11.7
(b) Gotówka i ekwiwalenty	10.8	15.4	11.9
(c) Pozostałe	7.9	9.0	8.0
Aktywa razem	94.1	98.2	96.6
Kapitał własny	82.8	86.3	80.8
Zobowiązania i rezerwy:	11.3	11.9	15.8
(a) Zobowiązania	2.4	2.7	3.1
(b) Zadłużenie odsetkowe	3.6	5.4	6.0
(c) Przychody przyszłych okresów	1.2	3.7	5.2
(d) Pozostałe	4.1	0.1	1.5
Pasywa Razem	94.1	98.2	96.6

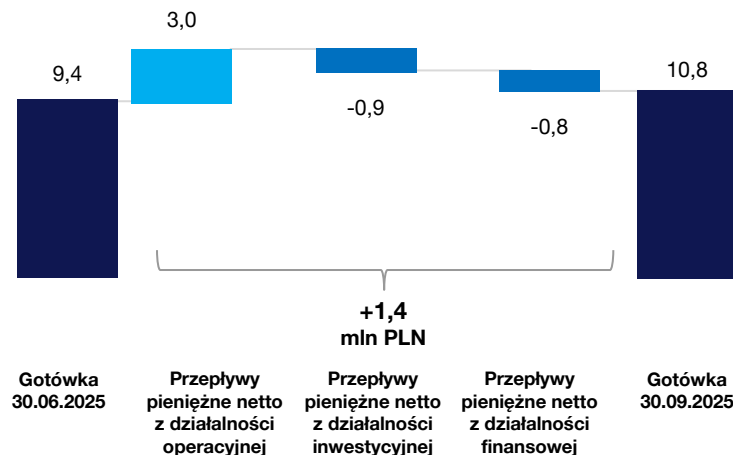
Q3 2025 Cash Flow: realizacja planów strategicznych



Cash flow

Wybrane pozycje w mln pln

- Typowa struktura Cash Flow dla Grupy: pozytywne przepływy operacyjne, ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej i finansowej, bez istotnych zdarzeń jednorazowych w kwartale.
- W ramach działalności inwestycyjnej zaprezentowano m.in. nakłady na rozwój platformy DMP.
- W ramach działalności finansowej uwzględniono przede wszystkim obsługę umów leasingowych.
- Łącznie stan środków pieniężnych wyniósł 10,8 mln PLN (wzrost o 1,4 mln PLN w okresie Q2 2025).





Dziękujemy za uwagę

Piotr Prajsnar

Prezes Zarządu, CEO

Piotr Soleniec

Członek Zarządu, CFO