



# Grupa kapitałowa Cloud Technologies

Skonsolidowane roczne  
sprawozdanie finansowe  
za rok 2024

## Podsumowanie 2024 roku

	2024	2023	% zmiana r/r
Przychody	<b>47,0</b> mln PLN	<b>54,7</b> mln PLN	-14,2%
EBITDA skorygowana*	<b>27,5</b> mln PLN	<b>27,6</b> mln PLN	-0,2%
Zysk netto skorygowany**	<b>14,9</b> mln PLN	<b>11,1</b> mln PLN	+34,3%

\* Przez **EBITDA skorygowana** Grupa rozumie wskaźnik EBITDA kalkulowany jako wynik z działalności operacyjnej powiększony o amortyzację i skorygowany o koszt programu motywacyjnego.

\*\* Przez **zysk netto skorygowany** Grupa rozumie zysk netto, skorygowany o koszt programu motywacyjnego.

<b>WYBRANE DANE FINANSOWE .....</b>	<b>4</b>
<b>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU .....</b>	<b>5</b>
<b>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH .....</b>	<b>7</b>
<b>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ .....</b>	<b>8</b>
<b>SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM .....</b>	<b>10</b>
<b>INFORMACJA DODATKOWA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....</b>	<b>11</b>
INFORMACJE OGÓLNE .....	11
OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI .....	13
ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH .....	19
<b>NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....</b>	<b>21</b>
NOTA 1. PRZYCHODY Z UMÓW Z KLIENTAMI .....	21
NOTA 2. SEGMENTY OPERACYJNE .....	21
NOTA 3. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ .....	22
NOTA 4. AMORTYZACJA .....	23
NOTA 5. USŁUGI OBCE .....	23
NOTA 6. WYNAGRODZENIA I ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE .....	23
NOTA 7. KOSZT PROGRAMU MOTYWACYJNEGO .....	23
NOTA 8. POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE .....	24
NOTA 9. PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE .....	24
NOTA 10. PODATEK DOCHODOWY I ODROZCZONY PODATEK DOCHODOWY .....	25
NOTA 11. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ .....	26
NOTA 12. NORMALIZACJA WYNIKU .....	26
NOTA 13. OBJAŚNIENIA DO GŁÓWNYCH PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH .....	27
NOTA 14. WARTOŚCI NIEMATERIALNE .....	27
NOTA 15. WARTOŚĆ FIRMY .....	28
NOTA 16. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE .....	30
NOTA 17. LEASING .....	30
NOTA 18. NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE .....	31
NOTA 19. ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE .....	32
NOTA 20. DŁUGOTERMINOWE NALEŻNOŚCI I AKTYWA FINANSOWE .....	32
NOTA 21. INWESTYCJE KRÓTKOTERMINOWE, W TYM ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY .....	32
NOTA 22. KAPITAŁ ZAKŁADOWY .....	32
NOTA 23. AKCJE WŁASNE .....	33
NOTA 24. SKUMULOWANE ZYSKI Z LAT UBIEGŁYCH ORAZ POZOSTAŁE KAPITAŁY .....	34
NOTA 25. ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE .....	34
NOTA 26. ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE I POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA .....	35
NOTA 27. DOTACJE ORAZ ZOBOWIĄZANIA DO WYKONANIA ŚWIADCZENIA .....	35
NOTA 28. INSTRUMENTY FINANSOWE .....	36
NOTA 29. POZOSTAŁE REZERWY .....	36
NOTA 30. CELE I ZASADY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM .....	36
NOTA 31. ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM .....	37
NOTA 32. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI .....	37
NOTA 33. WYNAGRODZENIE WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ ORAZ RADY NADZORCZEJ .....	38
NOTA 34. OSOBY ZATRUDNIONE I WSPÓŁPRACUJĄCE .....	38
NOTA 35. TRANSAKCJE Z FIRMA AUDYTORSKĄ PRZEPROWADZAJĄCĄ BADANIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO .....	38
NOTA 36. ZNACZĄCY AKCJONARIUSZE JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ .....	38
NOTA 37. ROSZCZENIA I SPRAWY SPORNE .....	38
NOTA 38. KOREKTY BŁĘDU .....	39
NOTA 39. ZNACZĄCE ZDARZENIA DOTYCZĄCE LAT UBIEGŁYCH .....	39
NOTA 40. ZMIANA PREZENTACJI .....	39
NOTA 41. ZDARZENIA PO DACIE BILANSOWEJ .....	39
NOTA 42. ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI .....	40

## Wybrane dane finansowe

Wyszczególnienie	Q1–Q4 2024		Q1–Q4 2023	
	01.01.2024–31.12.2024		01.01.2023–31.12.2023	
	PLN	EUR	PLN	EUR
<b>SPRAWOZDANIE Z WYNIKU</b>				
Przychody netto ze sprzedaży	46 971 071	10 912 951	54 717 923	12 083 368
Zysk (strata) EBITDA*	25 740 417	5 980 360	25 260 018	5 578 174
Zysk (strata) EBIT	12 086 052	2 807 994	13 210 466	2 917 270
Zysk (strata) brutto	12 897 621	2 996 549	10 112 190	2 233 077
Zysk (strata) netto	13 126 313	3 049 682	8 778 694	1 938 601
Liczba akcji	5 000 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000
<b>Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (PLN/euro)</b>	<b>2,63</b>	<b>0,61</b>	<b>1,76</b>	<b>0,39</b>
<b>SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ</b>				
Aktywa trwałe	60 922 486	14 257 544	63 241 948	14 545 066
Aktywa obrotowe	37 250 388	8 717 620	29 877 147	6 871 469
Kapitał własny	86 260 488	20 187 336	76 691 439	17 638 325
Zobowiązania długoterminowe i rezerwy	4 023 300	941 563	7 479 341	1 720 180
Zobowiązania krótkoterminowe, RMB i pozostałe	7 889 086	1 846 264	8 948 315	2 058 030
<b>Wartość księgową na akcję (PLN/euro)</b>	<b>17,25</b>	<b>4,04</b>	<b>15,34</b>	<b>3,53</b>
<b>SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH</b>				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	22 343 281	5 191 092	17 827 295	3 936 805
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(9 989 789)	(2 320 962)	(22 931 670)	(5 064 005)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(7 872 946)	(1 829 149)	(26 524 311)	(5 857 368)
<b>Kurs EUR/PLN</b>				
- dla danych bilansowych		4,2730		4,3480
- dla danych wynikowych i przepływów pieniężnych		4,3042		4,5284

Do przeliczenia danych sprawozdania z sytuacji finansowej użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji sprawozdania z wyniku i sprawozdania z przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.

\*Przez EBITDA Grupa rozumie wynik z działalności operacyjnej powiększony o amortyzację

## Skonsolidowane sprawozdanie z wyniku

Działalność kontynuowana	Nota	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
<b>Przychody ze sprzedaży</b>	1	<b>46 971 071</b>	<b>54 717 923</b>
<b>Koszty działalności operacyjnej</b>	3	<b>37 258 560</b>	<b>43 673 735</b>
Amortyzacja projektów z dotacją	4	4 314 600	3 653 918
Amortyzacja pozostałych aktywów	4	9 339 765	8 395 634
Zużycie materiałów i energii		272 677	359 868
Koszt programu motywacyjnego	7	1 802 000	2 340 000
Usługi obce	5	18 710 584	25 253 374
Podatki i opłaty		6 633	35 365
Koszty wynagrodzeń i świadczeń pracowniczych	6	2 275 474	2 838 634
Pozostałe koszty rodzajowe		536 827	796 942
<b>Zysk (strata) na sprzedaży</b>		<b>9 712 511</b>	<b>11 044 188</b>
Pozostałe przychody operacyjne - dotacje	8	2 562 980	2 126 392
Pozostałe przychody operacyjne - inne	8	204 520	264 894
Pozostałe koszty operacyjne	8	393 959	225 008
<b>Zysk (strata) na działalności operacyjnej</b>		<b>12 086 052</b>	<b>13 210 466</b>
Przychody finansowe	9	1 624 192	745 640
Koszty finansowe	9	812 623	3 843 916
<b>Zysk (strata) przed opodatkowaniem</b>		<b>12 897 621</b>	<b>10 112 190</b>
Podatek dochodowy	10	(228 692)	1 333 496
<b>Zysk (strata netto) z działalności kontynuowanej</b>		<b>13 126 313</b>	<b>8 778 694</b>
<b>Zysk (strata) netto łącznie, przypadający na:</b>		<b>13 126 313</b>	<b>8 778 694</b>
- właścicieli jednostki dominującej		13 126 313	8 778 694
- udziałowców niekontrolujących		0	0

## Zysk na akcję

### Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej na jedną akcję

Podstawowy za okres obrotowy	11	2,63	1,76
Rozwodniony za okres obrotowy	11	2,63	1,76

## Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
<b>Zysk (strata) po opodatkowaniu</b>	13 126 313	8 778 694
<b>Pozostałe całkowite dochody:</b>	<b>(19 354)</b>	<b>(1 025 057)</b>
Pozycje, które będą reklasyfikowane do zysku i straty:	(19 354)	(1 025 057)
Różnice kursowe z przeliczenia wyników spółek zagranicznych	(19 354)	(1 025 057)
<b>Całkowite dochody ogółem, w tym przypadające na:</b>	<b>13 106 959</b>	<b>7 753 637</b>
- właścicieli jednostki dominującej	13 106 959	7 753 637
- udziałowców niekontrolujących	0	0

## Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Wartości w PLN	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
<b>Przepływy środków pieniężnych z dział. operacyjnej</b>		
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>12 897 621</b>	<b>10 112 190</b>
<b>Korekty razem, w tym:</b>	<b>12 725 350</b>	<b>9 325 111</b>
Amortyzacja	13 654 365	12 049 552
Odsetki i różnice kursowe	(484 059)	(55 069)
Zmiana stanu rezerw	96 400	0
Zmiana stanu należności	543 432	1 390 184
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek	1 308 656	(3 126 724)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(841 217)	(1 520 753)
Zmiana stanu zobowiązań do wykonania świadczeń	(3 177 209)	(2 526 393)
Inne korekty	1 624 982	3 114 314
<b>Gotówka z działalności operacyjnej</b>	<b>25 622 971</b>	<b>19 437 301</b>
Zapłacony podatek	(3 279 690)	(1 708 000)
<b>Przepływy pieniężne netto z dział. operacyjnej</b>	<b>22 343 281</b>	<b>17 729 301</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z dział. inwestycyjnej</b>		
Zakup udziałów w spółce zależnej	(7 895 345)	0
Nabycie wartości niematerialnych	(39 446)	(17 290 152)
Nakłady na prace rozwojowe	(2 485 063)	(1 957 049)
Nabycie środków trwałych	(147 642)	(692 323)
Otrzymane spłaty pożyczek	2 312 099	858 982
Udzielone pożyczki	(2 187 998)	(2 393 150)
Pozostałe wypływy/wydatki inwestycyjne	453 606	(1 233 442)
<b>Przepływy pieniężne netto z dział. inwestycyjnej</b>	<b>(9 989 789)</b>	<b>(22 707 134)</b>
<b>Przepływy środków pieniężnych z dział. finansowej</b>		
Wydatki na nabycie akcji własnych	0	(20 031 337)
Spłaty kredytów i pożyczek	(42 461)	(264 689)
Płatności zobowiązań leasingowych i odsetek	(2 254 970)	(1 794 791)
Wypłata dywidendy	(5 618 301)	(4 581 105)
Inne	42 786	21 068
<b>Przepływy pieniężne netto z dział. finansowej</b>	<b>(7 872 946)</b>	<b>(26 650 854)</b>
<b>Przepływy pieniężne netto przed uwzględnieniem różnic kursowych</b>	<b>4 480 546</b>	<b>(31 628 687)</b>
<b>Zmiana stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów z tytułu różnic</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Zmiana stanu środków pieniężnych po uwzględnieniu różnic kursowych</b>	<b>4 480 546</b>	<b>(31 628 687)</b>
<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>10 931 321</b>	<b>42 560 008</b>
<b>Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>15 411 867</b>	<b>10 931 321</b>

## Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	Nota	31.12.2024	31.12.2023
<b>Aktywa trwałe</b>		<b>60 922 486</b>	<b>63 241 948</b>
Wartości niematerialne	14	24 622 366	32 217 428
Wartość firmy	15	19 094 177	11 855 109
Rzeczowe aktywa trwałe	16	3 702 717	4 369 277
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	17	4 955 295	2 902 291
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	20	2 301 739	4 996 011
Należności długoterminowe	20	1 902 806	2 500 000
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	10	3 771 341	2 323 157
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	19	572 045	2 078 675
<b>Aktywa obrotowe</b>		<b>37 250 388</b>	<b>29 877 147</b>
Należności handlowe i pozostałe należności	18	12 818 009	13 361 441
Należności z tytułu podatku dochodowego		549 940	96 499
Środki pieniężne i ekwiwalenty	21	15 411 867	10 931 321
Inwestycje krótkoterminowe	21	6 377 325	3 179 506
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	19	2 093 247	2 308 380
<b>Aktywa razem</b>		<b>98 172 874</b>	<b>93 119 095</b>



<b>PASYWA</b>	<b>Nota</b>	<b>31.12.2024</b>	<b>31.12.2023</b>
<b>Kapitał własny razem</b>		<b>86 260 488</b>	<b>76 691 439</b>
<b>Kapitał własny przypadający na właścicieli jedn. dominującej</b>		<b>86 260 488</b>	<b>76 691 439</b>
Kapitał zakładowy	22	500 000	500 000
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej		16 423 055	16 423 055
Akcje własne	23	(29 319 147)	(31 635 940)
Kapitał z różnic kursowych		(145 034)	(125 680)
Skumulowane zyski (straty) lat ubiegłych oraz pozostałe kapitały	24	85 675 301	82 751 310
Zysk (strata) netto bieżącego okresu		13 126 313	8 778 694
<b>Udziały niekontrolujące</b>		<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Zobowiązania i rezerwy razem</b>		<b>11 912 386</b>	<b>16 427 656</b>
<b>Zobowiązania i rezerwy długoterminowe</b>		<b>4 023 300</b>	<b>7 479 341</b>
Długoterminowe zobowiązania leasingowe	25	3 026 633	2 450 755
Długoterminowe dotacje	27	0	2 487 397
Długoterminowe zobowiązania do świadczenia usług	27	996 667	2 541 189
<b>Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe</b>		<b>7 889 086</b>	<b>8 948 315</b>
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	26	2 716 183	1 407 527
Krótkoterminowe zobowiązania leasingowe	25	2 344 235	837 542
Krótkoterminowe kredyty i pożyczki	25	18 477	21 068
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	25	2 916	656 276
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	26	646	1 607 403
Krótkoterminowe dotacje	27	1 281 489	1 357 072
Krótkoterminowe zobowiązania do świadczenia usług i zaliczki	27	1 428 740	3 061 427
Pozostałe rezerwy	29	96 400	0
<b>Pasywa razem</b>		<b>98 172 874</b>	<b>93 119 095</b>

## Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Akcje własne	Kapitał z różnic kursowych	Skumulowane zyski (straty) lat ubiegłych oraz pozostałe kapitały	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny razem
<b>Stan na 1 stycznia 2024 roku</b>	<b>500 000</b>	<b>16 423 055</b>	<b>(31 635 940)</b>	<b>(125 680)</b>	<b>82 751 310</b>	<b>8 778 694</b>	<b>76 691 439</b>
Przeniesienie na wynik niepodzielony	0	0	0	0	8 778 694	(8 778 694)	0
Rozliczenie nabycia udziałów w spółce zależnej	0	0	2 316 793	0	(2 038 402)	0	278 391
Koszt programu motywacyjnego	0	0	0	0	1 802 000	0	1 802 000
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	(5 618 301)	0	(5 618 301)
<b>Całkowite dochody razem</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(19 354)</b>	<b>0</b>	<b>13 126 313</b>	<b>13 106 959</b>
Inne całkowite dochody	0	0	0	(19 354)	0	0	(19 354)
Wynik finansowy bieżącego okresu	0	0	0	0	0	13 126 313	13 126 313
<b>Zmiany w okresie razem</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2 316 793</b>	<b>(19 354)</b>	<b>2 923 991</b>	<b>4 347 619</b>	<b>9 569 049</b>
<b>Stan na 31 grudnia 2024 roku</b>	<b>500 000</b>	<b>16 423 055</b>	<b>(29 319 147)</b>	<b>(145 034)</b>	<b>85 675 301</b>	<b>13 126 313</b>	<b>86 260 488</b>

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Akcje własne	Kapitał z różnic kursowych	Skumulowane zyski (straty) lat ubiegłych oraz pozostałe kapitały	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny razem
<b>Stan na 1 stycznia 2023 roku</b>	<b>500 000</b>	<b>16 423 055</b>	<b>(11 604 603)</b>	<b>899 377</b>	<b>72 226 724</b>	<b>12 765 553</b>	<b>91 210 106</b>
Przeniesienie na wynik niepodzielony	0	0	0	0	12 765 553	(12 765 553)	0
Nabycie akcji własnych	0	0	(20 031 337)	0	0	0	(20 031 337)
Koszt programu motywacyjnego	0	0	0	0	2 340 000	0	2 340 000
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	(4 580 967)	0	(4 580 967)
<b>Całkowite dochody razem</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(1 025 057)</b>	<b>0</b>	<b>8 778 694</b>	<b>7 753 637</b>
Inne całkowite dochody	0	0	0	(1 025 057)	0	0	(1 025 057)
Wynik finansowy bieżącego okresu	0	0	0	0	0	8 778 694	8 778 694
<b>Zmiany w okresie razem</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>(20 031 337)</b>	<b>(1 025 057)</b>	<b>10 524 586</b>	<b>(3 986 859)</b>	<b>(14 518 667)</b>
<b>Stan na 31 grudnia 2023 roku</b>	<b>500 000</b>	<b>16 423 055</b>	<b>(31 635 940)</b>	<b>(125 680)</b>	<b>82 751 310</b>	<b>8 778 694</b>	<b>76 691 439</b>

## Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Niniejsze roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, sporządzone za rok zakończony 31 grudnia 2024, zostało sporządzone w oparciu o zasadę memoriałową.

Spółka Cloud Technologies S.A. jest jednostką dominującą grupy kapitałowej Cloud Technologies i sporządza zarówno jednostkowe, jak i skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

## Informacje ogólne

### Dane jednostki dominującej

Nazwa:	Cloud Technologies S.A.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Siedziba:	Polska
Adres zarejestrowania biura jednostki:	ul. Żeromskiego 7, 05-075 Warszawa
Kraj rejestracji:	Polska
Organ prowadzący rejestr:	Sąd Rejestrowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS:	0000405842
NIP:	9522106251
REGON:	142886479

Cloud Technologies S.A. (dalej „Spółka dominująca, „Jednostka dominująca”), Jednostka Dominująca w Grupie Kapitałowej Cloud Technologies (Dalej „Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest notowana na głównym rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie. Spółka dominująca Cloud Technologies S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony. Siedziba spółki dominującej jest jednocześnie podstawowym miejscem prowadzenia działalności gospodarczej.

Grupa prowadzi działalność na rynku marketingu internetowego, w szczególności koncentrując się na międzynarodowej sprzedaży cyfrowej danych do targetowania kampanii marketingowych.

### Skład Grupy Kapitałowej

#### Grupa Kapitałowa Cloud Technologies

Spółka	Siedziba	Udział Cloud Technologies (%)
Nordic Data Resources A.S.	Oslo	100%
OnAudience Ltd.	Londyn	100%
Online Advertising Network Sp. z o.o.	Warszawa	100%
OnProspects Ltd.	Londyn	100%
The Linea1 MKT S.L.	Kordoba	100%

Spółki OnAudience Ltd oraz OnProspects Ltd z siedzibą w Londynie prowadzą międzynarodową działalność w zakresie pozyskiwania oraz monetyzacji danych. Pozostałe spółki, w tym The Linea 1 MKT S.L. oraz Online Advertising Network Sp. z o.o. prowadzą działalność z zakresu dystrybucji danych do zewnętrznych klientów Grupy. W lipcu 2024 roku do Grupy dołączyła spółka Nordic Data Resources A.S., w której Spółka dominująca zakupiła 100% udziałów. Spółka NDR zajmuje się sprzedażą danych do targetowania reklamy internetowej na rynkach skandynawskich. Dodatkowe informacje o transakcji zostały zamieszczone w nocie nr 15.

Udział Grupy w kapitale oraz prawach głosu wynosił 100% przez cały okres sprawozdawczy dla wszystkich podmiotów zależnych.

## Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Niniejsze roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami wydanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości (Radę MSR) i ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, zwanymi dalej „Standardami”.

Sporządzając roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2024 Grupa stosuje takie same zasady rachunkowości jak przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2023, z wyjątkiem zmian do standardów, nowych standardów i interpretacji zatwierdzonych przez Unię Europejską dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2024 roku. W 2024 roku Grupa przyjęła wszystkie nowe i zatwierdzone standardy i interpretacje wydane przez Radę MSR i zatwierdzone do stosowania w UE, mające zastosowanie do prowadzonej przez nią działalności i obowiązujące w okresach sprawozdawczych od 1 stycznia 2024 roku.

### Zmiany standardów lub interpretacji

1. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały zastosowane w roku obrotowym 2024

Następujące zmiany do istniejących standardów wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz zatwierdzone do stosowania w Unii Europejskiej (UE) zostały po raz pierwszy zastosowane w sprawozdaniu finansowym Grupy za 2024 rok:

- Zmiany do MSSF 16 „Leasing” – Zobowiązanie z tytułu leasingu w ramach sprzedaży i leasingu zwrotnego, zatwierdzone w UE w dniu 20 listopada 2023 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe, zatwierdzone w UE w dniu 19 grudnia 2023 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych”: Zobowiązania długoterminowe z kowenantami, zatwierdzone w UE w dniu 19 grudnia 2023 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później),
- Zmiany do MSR 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych” oraz do MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji”: Umowy finansowania dostawców, zatwierdzone w UE w dniu 15 maja 2024 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2024 roku lub później).

Wyżej wymienione zmiany do standardów nie miały istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy za 2024 rok.

2. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały wydane przez RMSR i zatwierdzone przez UE, ale nie weszły w życie i nie zostały przyjęte przez Spółkę do wcześniejszego zastosowania

Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów, jakie zostały już wydane przez RMSR i zatwierdzone przez UE, ale jeszcze nie weszły w życie a Grupa nie zdecydowała się na ich wcześniejsze zastosowanie:

- Zmiany do MSR 21 „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych”: Brak wymienialności walut, zatwierdzone w UE w dniu 12 listopada 2024 r. (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2025 roku lub później),
3. Standardy i interpretacje oraz zmiany do standardów i interpretacji, które zostały wydane przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych nowych standardów oraz zmian do standardów, które nie zostały jeszcze zatwierdzone do stosowania w UE:

- Coroczne poprawki do standardów MSSF ( vol. 11, obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później), obejmujące zmiany do MSSF 1 „Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej po raz pierwszy”, MSSF 7 „Instrumenty finansowe; ujawnianie informacji”, MSSF 7 „Instrumenty finansowe; ujawnianie informacji”, MSSF 9 „Instrumenty finansowe”, MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 7 „Sprawozdanie z przepływów pieniężnych”: metoda kosztowa,

- Umowy odnoszące się do energii elektrycznej zależnej od sił natury (zmiany do MMSF 9 i MSSF 7) (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub później).

Według szacunków Grupy wyżej wymienione nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Grupę.

### **Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność sprawozdań finansowych**

Roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Zarząd Spółki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

### **Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości**

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym Grupy. Niniejsze skonsolidowane roczne sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), o ile nie wskazano inaczej.

#### **Zasady konsolidacji**

Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przystaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli. Przejęcie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Jednostki stowarzyszone wycena się metodą praw własności.

#### **Kursy walutowe stosowane do przeliczania danych spółek zagranicznych**

Do przeliczeń kursów walutowych danych spółek działających zagranicą dla celów konsolidacji Grupa stosuje następujące zasady:

- aktywa i zobowiązania przelicza po kursie średnim NBP z końca okresu sprawozdawczego;
- dla przeliczenia przychodów i kosztów Grupa stosuje uproszczenie polegające na przeliczeniu transakcji średnim kursem kwartalnym.

#### **Prezentacja sprawozdań z uwzględnieniem segmentów działalności**

Segment operacyjny jest częścią Grupy zaangażowaną w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody oraz ponosić koszty, w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami Grupy.

Wyniki operacyjne każdego segmentu operacyjnego są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w Grupie.

Wyniki operacyjne każdego segmentu, które są raportowane do organu odpowiedzialnego za podejmowanie decyzji operacyjnych w Grupie, obejmują pozycje, które mogą zostać bezpośrednio przypisane do danego segmentu (przychody, koszty operacyjne, należności handlowe). Grupa analizuje wyniki segmentu do poziomu EBITDA (rozumianego jako zysk na sprzedaży, powiększony o amortyzację).

#### **Instrumenty finansowe inne niż instrumenty pochodne**

Pożyczki, należności i depozyty ujmowane są w dacie powstania. Wszystkie pozostałe aktywa finansowe (w tym aktywa wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy) są ujmowane w dniu dokonania transakcji, który jest dniem, gdy Grupa staje się stroną wzajemnego zobowiązania dotyczącego danego instrumentu finansowego.

Grupa klasyfikuje instrumenty finansowe, inne niż pochodne aktywa finansowe do następujących kategorii: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, aktywa/zobowiązania wyceniane według zamortyzowanego kosztu.

## Pożyczki i należności

Pożyczki i należności są aktywami finansowymi o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, które nie są notowane na aktywnym rynku. Takie aktywa są początkowo ujmowane według wartości godziwej powiększonej o bezpośrednio dające się przyporządkować koszty transakcyjne. Wycena pożyczek i należności w terminie późniejszym odbywa się według zamortyzowanego kosztu z uwzględnieniem szacowanych oczekiwanych strat kredytowych.

Model strat oczekiwanych ma zastosowanie do aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite, z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe.

Grupa przeanalizowała należności handlowe pod kątem utraty wartości, opierając się na analizie historycznej różnicy pomiędzy umownymi oraz faktycznymi terminami płatności, a także udziałem należności nieodzyskanych.

W przypadku należności handlowych Grupa stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia.

Na podstawie danych historycznych na temat udziału nieodzyskiwalnych należności oszacowano dla każdego przedziału czasowego poziom oczekiwanych strat kredytowych.

Po analizie danych historycznych przyjęto następujące zasady tworzenia odpisu na oczekiwane straty kredytowe w zależności od okresu przeterminowania:

- 1-365 dni – wskaźniki procentowe oszacowane w oparciu o dane historyczne,
- powyżej 365 dni – 100%.

W okresie 2019-2024 objętym historycznymi informacjami finansowymi udział sumy nowych odpisów indywidualnych oraz należności spisanych odniesionych bezpośrednio w koszty danego okresu wynosił w zależności od roku od 0,2% do 1,1% sumy należności handlowych, zaś udział tej samej wartości w przychodach Grupy wyniósł w każdym z lat poniżej 1%. Grupa stosuje podejście polegające na założeniu, że przekroczenie progu 365 dni przeterminowania jest indykatorem wystąpienia istotnego ryzyka nieściągalności.

Subiektywna ocena wiarygodności kontrahentów oparta jest na wielu czynnikach i przesłankach, obejmujących m.in.:

- historię współpracy kontrahenta z Grupą, jej długość i dotychczasowy profil spłaty należności,
- specyfikę kontrahenta: wielkość firmy, skala obrotów, renoma rynkowa, rozpoznawalność na rynku, ryzyko reputacyjne dla kontrahenta w przypadku upublicznienia informacji o braku uregulowania należności,
- wyniki finansowe kontrahenta (jeżeli są dostępne),
- czy kontrahent jest podmiotem międzynarodowym czy też jego działalność jest skoncentrowana na rynku polskim,
- dostępne informacje o kontrahencie i jego działalności z publicznych źródeł (głównie internetowych), ze szczególnym naciskiem na portale i serwisy poświęcone branży marketingu internetowego.

Większość głównych kontrahentów Grupy to podmioty z siedzibą w USA o nieporównywalnie większej skali działalności w stosunku do poziomu obrotów Grupy. Ponadto są to podmioty, z którymi Grupa współpracuje od co najmniej kilkunastu miesięcy i co do których nie zostały rozpoznane przesłanki wystąpienia wzrostu ryzyka strat kredytowych w żadnym momencie dotychczasowej współpracy.

Odpis statystyczny na straty kredytowe wyliczany jest oddzielnie dla każdej spółki z Grupy oraz w podziale na segmenty działalności tj. odbiorców danych i pozostałą działalność. Wyliczenie takie oraz rewizja założeń co do poziomu % oczekiwanych strat dla danej grupy kontrahentów jest wykonywane co kwartał. Ponadto w przypadku wystąpienia przesłanek opisanych poniżej dokonywany jest odpis indywidualny, przy zastosowaniu wyższych wskaźników oczekiwanych strat kredytowych.

W razie zidentyfikowania przesłanek wskazujących na wystąpienie wzrostu ryzyka kredytowego, stosowane są wyższe stawki oczekiwanych strat kredytowych. Mogą one wówczas przekroczyć poziom szacowany dla danego poziomu przeterminowania. Ma to miejsce m.in. w sytuacji:

- otrzymania informacji o nagłym i niespodziewanym pogorszeniu się sytuacji finansowej kontrahenta, lub o wiarygodnych problemach z wypłacalnością kontrahenta,
- uzyskania bezpośrednio od kontrahenta informacji o zagrożeniu lub niemożności uregulowania należności,
- wszczęcia wobec kontrahenta postępowania upadłościowego, komorniczego, restrukturyzacyjnego lub złożenia przez niego wniosku o upadłość,
- uzyskania informacji o nieskutecznym procesie zewnętrznej windykacji,

- nagłego i istotnego pogorszenia warunków prowadzenia działalności przez kontrahenta (np. w wyniku pandemii, konfliktu zbrojnego, decyzji administracji skarbowej itp.).

### **Środki pieniężne i ich ekwiwalenty**

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie oraz depozyty bankowe na żądanie o okresie zapadalności do trzech miesięcy.

Transakcje przeprowadzane w walutach obcych są ujmowane według kursu wymiany z dnia poprzedzającego przeprowadzenie transakcji. Pieniężne aktywa i pasywa wyrażone w walutach obcych przeliczane są według kursów wymiany walut obowiązujących na dzień bilansowy.

Zyski i straty powstałe w wyniku zmian kursów walut po dacie transakcji są wykazywane jako przychody lub koszty finansowe w sprawozdaniu z wyniku. Różnice kursowe ujmowane są w kwocie netto. Dla celów sprawozdania z przepływów pieniężnych środki pieniężne i ich ekwiwalenty zdefiniowane są w identyczny sposób, jak dla celów ujmowania w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

### **Zobowiązania handlowe i pozostałe**

Zobowiązania handlowe i pozostałe są wyceniane wg zamortyzowanego kosztu lub wartości nominalnej, jeżeli wycena wg zamortyzowanego kosztu nie odbiega w sposób istotny od wartości nominalnej.

### **Inne zobowiązania finansowe**

Wyemitowane instrumenty dłużne oraz zobowiązania podporządkowane są ujmowane przez Grupę na dzień ich powstania. Wszystkie pozostałe zobowiązania finansowe, w tym zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy oraz wyceniane według zamortyzowanego kosztu, są ujmowane na dzień zawarcia transakcji, który jest dniem, w którym Grupa staje się stroną umowy zobowiązującej do wydania instrumentu finansowego.

Do innych zobowiązań finansowych zalicza się kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne oraz kredyty w rachunku bieżącym. Wszystkie zobowiązania finansowe Grupy wycenia się metodą zamortyzowanego kosztu.

### **Akcje zwykłe**

Akcje zwykłe ujmuje się w kapitale własnym. Koszty bezpośrednio związane z emisją akcji zwykłych pomniejszają wartość kapitału. Akcje własne wyceniono wg ceny nabycia. Wartość ta nie podlega dalszej aktualizacji.

### **Zakup akcji własnych**

W przypadku zakupu akcji własnych, kwota zapłaty z tego tytułu wraz z kosztami bezpośrednimi przeprowadzenia transakcji, wykazywana jest jako pomniejszenie kapitału własnego. Zakupione akcje własne wykazywane są jako odrębna pozycja kapitału własnego. W momencie sprzedaży lub powtórnej emisji, otrzymane kwoty ujmuje się jako zwiększenie kapitału własnego, a powstałą nadwyżkę lub niedobór z tytułu tej transakcji odnosi się na kapitał zapasowy.

### **Rzeczowe aktywa trwałe**

Składniki rzeczowych aktywów trwałych ujmuje się w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Cena nabycia obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem składnika majątku.

Zysk lub stratę ze zbycia składnika rzeczowych aktywów określa się na podstawie porównania przychodów ze zbycia z wartością bilansową zbytych aktywów i ujmuje się je w kwocie netto w zysku lub stracie bieżącego okresu w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

Wysokość odpisów amortyzacyjnych ustala się w oparciu o cenę nabycia danego składnika aktywów.

Koszt amortyzacji ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Grupę okresu użytkowania każdego elementu składnika rzeczowych aktywów trwałych.

W sprawozdaniu finansowym za okres sprawozdawczy i okresy porównawcze, Grupa zakłada niższe okresy użytkowania dla poszczególnych kategorii rzeczowych aktywów trwałych:

- urządzenia techniczne i maszyny 2-5 lat,
- środki transportu 5 lat.

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych rzeczowych aktywów trwałych jest weryfikowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego i w uzasadnionych przypadkach korygowana.

Szacunki dotyczące określonych pozycji rzeczowych aktywów trwałych zostały zweryfikowane w 2024 roku.

Grupa stosując zasadę istotności, środki trwałe o wartości początkowej do 10 000 PLN odnosi jednorazowo w wynik okresu, w którym został poniesiony wydatek.

## **Połączenia przedsięwzięć i wartość firmy**

Transakcje połączenia przedsięwzięć, objęte zakresem MSSF 3, rozliczane są metodą nabycia. Na dzień objęcia kontroli dokonywana jest wycena aktywów i zobowiązań do wartości godziwej, identyfikowane są aktywa i zobowiązania uprzednio nie ujemowane w sprawozdaniu finansowym przejmowanej jednostki. Zapłata za kontrolę obejmuje wartość godziwą ceny na dzień nabycia, w tym również wartość godziwą odroczonej płatności przyrzeczonych i warunkowych. Wartość firmy wyceniana jest na dzień przejęcia jako kwota nadwyżki sumy zapłaty oraz wartości udziałów niekontrolujących nad wartością godziwą zidentyfikowanych na dzień nabycia aktywów netto przejmowanej jednostki. W przypadku, gdy tak oszacowana wartość jest ujemna, Grupa ujmuje zysk na okazyjnym nabyciu w wyniku okresu.

Wartość firmy, która powstaje w związku z przejściem jednostek zależnych jest ujemowana jako składnik wartości niematerialnych. Po początkowym ujęciu wartość firmy ustalona zgodnie z metodą przejęcia jest pomniejszana o skumulowane odpisy aktualizujące wynikające z przeprowadzonych zgodnie z MSR 36 testów utraty wartości sporządzanych co najmniej przy okazji rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy. Test na utratę wartości firmy polega na porównaniu wartości bilansowej ośrodka, do którego ta wartość firmy została przypisana, z jego wartością odzyskiwalną.

## **Pozostałe wartości niematerialne**

Wartość niematerialne obejmują nakłady na własną technologię do zarządzania danymi o zachowaniach użytkowników w Internecie (ang. Data Management Platform, DMP) oraz technologię wsparcia automatycznego zakupu powierzchni reklamowej. Okres użyteczności nowo przyjmowanych funkcjonalności został oszacowany na 4 lata. Wartość początkowa oprogramowania wytworzonego we własnym zakresie została wyznaczona w oparciu o koszt wytworzenia.

Okresy użyteczności nabytego programowania komputerowego oraz licencji na oprogramowanie DSP (Demand Side Platform) zostały oszacowane na okres od 5 do 7 lat. Wartość początkowa obu kategorii aktywów została wyznaczona w oparciu o koszt nabycia.

Okresy użytkowania poszczególnych wartości niematerialnych poddawane są corocznej weryfikacji, a w razie konieczności korygowane od początku następnego roku obrotowego. W trakcie 2024 roku ze skutkiem od 1 stycznia 2024 roku dokonano skrócenia przewidywanego okresu użytkowania oprogramowania wytworzonego z wykorzystaniem dotacji unijnej (z listopada 2026 na czerwiec 2025).

## **Badania i rozwój**

Wydatki poniesione na etapie prac badawczych z zamiarem pozyskania nowej wiedzy naukowej lub technicznej ujemowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu w momencie ich poniesienia.

Koszty prac rozwojowych, po spełnieniu odpowiednich kryteriów uprawdopodobniających odzyskanie tych kosztów, ujemowane są jako wartości niematerialne w oparciu o ich cenę nabycia lub koszt wytworzenia pomniejszoną o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości.

Zgodnie z MSR 36 Grupa co najmniej raz w roku przeprowadza test na utratę wartości sprawdzające, czy nastąpiła utrata wartości składników wartości niematerialnych, który nie są jeszcze dostępny do użytkowania, poprzez porównanie ich wartości bilansowej z wartością odzyskiwalną.

Grupa zgodnie z przyjętą polityką dokonuje indywidualnej analizy wszystkich projektów rozpoznanych w ramach prac rozwojowych zakończonych oraz wartości niematerialnych pozostałych pod kątem możliwości ich wykorzystania w prowadzonej działalności oraz przedawnienia się praw do posiadanych aktywów. Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ujemowany jest w sprawozdaniu z wyniku w pozycji pozostałe koszty operacyjne.

## **Amortyzacja wartości niematerialnych**

Odpisy amortyzacyjne oblicza się w oparciu o cenę nabycia danego składnika aktywów.

Koszt amortyzacji ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Grupę okresu użytkowania danego składnika wartości niematerialnych, innego niż wartość firmy, od momentu stwierdzenia jego przydatności do użytkowania.

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych wartości niematerialnych jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i w uzasadnionych przypadkach korygowana.

Grupa stosując zasadę istotności, wartości niematerialne o wartości początkowej do 10 000 PLN odnosi jednorazowo w rachunek zysków i strat w okresie, w którym został poniesiony wydatek.



## Aktywa z tytułu prawa do użytkowania i zobowiązania leasingowe

W ramach swojej działalności Grupa ma podpisane umowy najmu, dzierżawy, użytkowania i leasingu, które zgodnie z MSSF 16 spełniły warunki zakwalifikowania ich jako leasing. Zgodnie z MSSF 16 w przypadku umów leasingu Grupa ujmuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej zobowiązanie odzwierciedlające przyszłe płatności leasingowe „zobowiązania z tytułu leasingu” i składnik aktywów z tytułu „prawa do użytkowania aktywa”. W sprawozdaniu z wyniku Grupa wykazuje koszty odsetkowe od zobowiązania z tytułu leasingu i amortyzację składnika aktywów z tytułu „prawa do użytkowania”.

W dacie rozpoczęcia Grupa wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania według kosztu.

Koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje:

- kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu,
- wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe,
- wszelkie początkowe koszty bezpośrednio poniesione przez Grupę,
- szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez Grupę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów, przeprowadzeniem renowacji miejsca, w którym się znajdował, lub przeprowadzeniem renowacji bazowego składnika aktywów do stanu wymaganego przez warunki leasingu, chyba że te koszty są ponoszone w celu wytworzenia zapasów.

Po dacie rozpoczęcia Grupa wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania według kosztu pomniejszonego o łączne odpisy amortyzacyjne (umorzenie) i łączne straty z tytułu utraty wartości oraz skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązania z tytułu leasingu.

Amortyzacja aktywów z tytułu prawa do użytkowania naliczana jest metodą liniową. Jeżeli z końcem okresu leasingu nastąpi przeniesienie prawa własności do bazowego składnika aktywów na leasingobiorcę lub jeżeli koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania uwzględnia to, że leasingobiorca skorzysta z opcji kupna, amortyzacja składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania naliczana jest począwszy od daty rozpoczęcia aż do końca okresu użytkowania bazowego składnika aktywów. W przeciwnym razie amortyzacja składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania naliczana jest od daty rozpoczęcia leasingu aż do końca okresu użytkowania tego składnika lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza.

Opierając się o dane historyczne, zapisy w umowach i ocenę zarządu co do przyszłości wykorzystania wskazanych umów Grupa określiła szacowany okres trwania leasingu dla poszczególnych typów umów jak poniżej:

- umowy najmu samochodów – okres przydatności ekonomicznej 3-5 lat (wyznaczany indywidualnie per umowa),
- umowy najmu infrastruktury technicznej – okres przydatności ekonomicznej 2-2,5 roku,
- umowa najmu powierzchni biurowej – okres trwania zgodnie z zapisami umowy.

Grupa dokonuje szczegółowej analizy okresu trwania swoich umów, w szczególności pod kątem opcji przedłużenia jakie przysługują jej w wybranych kontraktach. Przyjęty okres wynika z racjonalności biznesowej, jaka może być zastosowana do przyjętej analizy.

## Odpisy z tytułu utraty wartości aktywów

Na koniec każdego okresu sprawozdawczego Grupa ocenia, czy istnieją przesłanki świadczące o utracie wartości składników aktywów finansowych innych niż wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy. Uznaje się, że składnik aktywów finansowych utracił wartość, gdy po jego początkowym ujęciu pojawiły się przesłanki wystąpienia zdarzenia mogącego mieć negatywny, wiarygodnie oszacowany wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Grupa ocenia przesłanki świadczące o utracie wartości pożyczek udzielonych, należności lub inwestycji utrzymywanych do terminu wymagalności zarówno na poziomie pojedynczego składnika aktywów jak i w odniesieniu do grup aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością księgową, a wartością bieżącą oszacowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu efektywnej stopy procentowej.

## Płatności w formie akcji

Jednostka dominująca wdrożyła program motywacyjny dla władz Grupy oraz kluczowych współpracowników. W ramach tego programu Jednostka dominująca emituje swoje akcje po cenie nominalnej celem objęcia ich przez te osoby. Wartość godziwa akcji jest ujęta jako koszty z tytułu wynagrodzeń w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego.

## Rezerwy

Rezerwy ujmuje się, gdy na Grupie ciąży wynikający z przeszłych zdarzeń obecny prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek, którego wartość można wiarygodnie oszacować i prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku wiązać się będzie z wypływem korzyści ekonomicznych.

## Przychody i koszty działalności operacyjnej

Grupa ujmuje przychody zgodnie z MSSF 15 Przychody z umów z klientami. Standard ten ustanawia tzw. Model Pięciu Kroków rozpoznawania przychodów wynikających z umów z klientami. Zgodnie z MSSF 15 przychody ujmuje się w kwocie wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem jednostki – przysługuje jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Grupa ujmuje przychody w momencie spełnienia (lub w trakcie spełniania) zobowiązania do wykonania świadczenia poprzez przekazanie przyrzonego dobra lub usługi (tj. składnika aktywów) klientowi. Przekazanie składnika aktywów następuje w momencie, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tym składnikiem aktywów.

Przychody ze sprzedaży obejmują otrzymane lub należne kwoty ze sprzedaży usług. Przychody ze sprzedaży wykazywane są w wartościach netto, tj. po pomniejszeniu o należny VAT.

Przychody z tytułu świadczenia usług (głównie internetowe kampanie reklamowe rozliczane w modelu efektywnościowym, jak również sprzedaż anonimowych danych o zachowaniach użytkowników Internetu) są ujmowane w momencie wykonania usług.

Przychody z tytułu licencji udzielanych na określony czas, rozpoznawane są sukcesywnie przez okres trwania umowy.

Do kosztów powstałych w toku podstawowej działalności zalicza się koszty działalności operacyjnej w ujęciu rodzajowym.

Koszty zakupu danych, w ramach których dostawca zobowiązuje się do świadczenia usług na rzecz Grupy przez cały czas trwania umowy, rozliczane są liniowo przez okres jej obowiązywania.

## Pozostałe przychody, koszty, zyski i straty

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to koszty i przychody niezwiązane bezpośrednio z działalnością podstawową.

Przychody finansowe i koszty finansowe to przede wszystkim różnice kursowe oraz w mniejszym stopniu odsetki. Grupa prezentuje różnice kursowe per saldo, to znaczy wykazuje nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi jako przychód finansowy lub nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi jako koszt finansowy.

## Dotacje

Dotacje ujmuje się w momencie, w którym istnieje uzasadnione przekonanie, że Grupa spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Dotacje przyznane jako forma rekompensaty kosztów ujmuje się jako przychód na przestrzeni jednego lub większej liczby okresów. W momencie przyznania dotacji rozpoznawana jest ona w pasywach. Następnie dotacja ta jest stopniowo rozliczana jako pozostały przychód operacyjny w okresie równym okresowi amortyzacji środka trwałego lub wartości niematerialnej na wytworzenie, którego lub której dotacja została przyznana.

## Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Bieżący i odroczony podatek dochodowy ujmowany jest w zysku lub stracie bieżącego okresu, z wyjątkiem sytuacji, kiedy dotyczy połączenia jednostek oraz pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym lub jako inne całkowite dochody.

Podatek odroczony ujmuje się w związku z różnicami przejściowymi pomiędzy wartością bilansową aktywów i zobowiązań i ich wartością ustalaną dla celów podatkowych.

Podatek odroczony jest wyceniany z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą stosowane wtedy, gdy przejściowe różnice odwrócą się, przy tym za podstawę przyjmowane są przepisy podatkowe obowiązujące prawnie lub faktycznie do dnia sprawozdawczego.

Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, służący przeniesieniu nierozliczonej straty podatkowej i niewykorzystanej ulgi podatkowej oraz ujemnych różnic przejściowych, ujmuje się w zakresie, w którym jest prawdopodobne, że będzie dostępny przyszły dochód do opodatkowania, który pozwoli na ich rozliczenie.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego podlegają ocenie na każdy dzień sprawozdawczy i obniża się je w zakresie, w jakim nie jest prawdopodobne zrealizowanie związanych z nimi korzyści w podatku dochodowym.

Aktywo i rezerwa z tytułu podatku odroczonego są kompensowane i prezentowane per saldo w odniesieniu do tych podmiotów z Grupy, w przypadku których podatek dochodowy nałożony jest przez tę samą władzę podatkową i gdy istnieje tytuł prawny do kompensaty należności i zobowiązań.

## **Zysk na jedną akcję**

Grupa prezentuje podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję dla akcji zwykłych. Podstawowy zysk na jedną akcję jest wyliczany przez podzielenie zysku lub straty przypadającej posiadaczom akcji zwykłych przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych w roku, skorygowaną o posiadane przez Spółkę dominującą akcje własne. Rozwodniony zysk na jedną akcję jest wyliczany przez podzielenie skorygowanego zysku lub straty przypadającej dla posiadaczy akcji zwykłych przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych skorygowaną o posiadane akcje własne oraz o efekty rozwadniające potencjalnych akcji, które obejmują obligacje zamienne na akcje, a także opcje na akcje przyznane pracownikom.

## **Zobowiązanie do wykonania usług**

Grupa oferuje swoim kontrahentom możliwość nabycia wieloletnich umów licencyjnych na technologię, będącą własnością Spółki dominującej. Licencje są opłacone jednorazowo, z góry. Klient uzyskuje pełny dostęp do technologii z chwilą podpisania umowy licencyjnej. Przychód ze sprzedaży licencji rozpoznawany jest liniowo, przez cały okres obowiązywania licencji. Pozostały do rozpoznania przychód prezentowany jest w pasywach jako zobowiązanie do wykonania usługi.

## **Identyfikacja jednostek powiązanych**

Podmioty powiązane z Grupą obejmują kluczowy personel kierowniczy oraz pozostałe podmioty powiązane, do których Grupa zalicza podmioty kontrolowane przez zarząd oraz akcjonariuszy wywierających znaczny wpływ na Spółkę dominującą, a także członków ich najbliższej rodziny oraz podmioty przez nich kontrolowane.

## **Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji**

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym Grupa prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Grupy.

## **Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach**

Sporządzenie sprawozdania finansowego wymaga dokonania przez Zarząd jednostki dominującej szacunków i założeń, które znajdują odzwierciedlenie w sprawozdaniu oraz w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do tego sprawozdania.

Szacunki i osądy księgowy wynikają z dotychczasowych doświadczeń oraz innych czynników, w tym przewidywań odnośnie do przyszłych zdarzeń, które w danej sytuacji wydają się zasadne.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

### ***Profesjonalny osąd***

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

## **Klasyfikacja umów leasingowych**

Ujęcie umów leasingu oparte jest na subiektywnej ocenie Zarządu uwzględniającej ogólnie przyjęte praktyki oraz interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości. Ponadto Zarząd dokonuje osądu w zakresie oszacowania okresu leasingu, struktury stałych i zmiennych płatności w umowie oraz stosowanej stopy dyskonta.

## **Analiza szacowanych oczekiwanych strat kredytowych**

Grupa oszacowała i ujęła w księgach odpis na szacowane straty kredytowe w oparciu o osąd dotyczący wystąpienia ryzyka takich strat. Osąd ten został oparty o strukturę wiekową należności, dane historyczne w zakresie nieściągalności przeterminowanych należności oraz indywidualną analizę sytuacji poszczególnych kontrahentów.

## **Kalkulacja aktywa na podatek odroczony**

Grupa oszacowała potencjalną wielkość aktywa na podatek odroczony, uwzględniającą przewidywania odnośnie możliwości wykorzystania przez Grupę potencjalnych strat podatkowych, jak również ewentualność skorzystania przez Grupę z przysługujących ulg podatkowych. W przypadku zaistnienia okoliczności uniemożliwiających wykorzystanie utworzonego aktywa, wysokość tego aktywa zostanie skorygowana.

## **Koszty prac rozwojowych**

Koszty wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie są określane i kapitalizowane zgodnie z polityką rachunkowości Grupy.

Grupa zaczyna aktywować nakłady na prace rozwojowe w momencie, kiedy możliwe jest do udowodnienia, iż wskazane prace będą stanowiły prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne oraz pod warunkiem, że Grupa posiada wystarczające środki potrzebne do ukończenia, użytkowania i pozyskiwania korzyści ze składnika wartości niematerialnych. Spełnienie obu kryteriów, tj. możliwości osiągnięcia przyszłych korzyści ekonomicznych jak i warunku posiadania wystarczających środków opiera się na szacunku Zarządu wynikającym z analizy rynku oraz sytuacji finansowej Grupy.

### **Okres ekonomicznej użyteczności aktywowanych wartości niematerialnych**

Zarząd określa szacowane okresy użytkowania, a poprzez to stawki amortyzacji dla aktywowanych w pozycji wartości niematerialnych kwot poniesionych kosztów prac rozwojowych. Szacunek ten opiera się na oczekiwanym okresie ekonomicznej użyteczności tych aktywów. W przypadku zaistnienia okoliczności powodujących zmianę spodziewanego okresu użytkowania (np. zmiany technologiczne, wycofanie z użytkowania itp.) mogą się zmienić stawki amortyzacji, co nastąpiło w trakcie 2024 roku w przypadku jednego ze składników wartości niematerialnej (oprogramowanie wytworzone z użyciem dotacji).

### **Niepewność szacunków**

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

### **Odpisy aktualizujące wartość należności**

Grupa ocenia, czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności lub grupy należności. Jeżeli dla danego składnika aktywów wartość możliwa do odzyskania jest niższa od jego wartości bilansowej Grupa dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości przewidywanych przepływów pieniężnych.

Jednocześnie zgodnie z zapisami MSSF 9 Grupa dokonuje podziału kontrahentów na główne grupy, następnie cyklicznie dla poszczególnych grup kontrahentów dokonuje analizy zagrożenia niespłacalności danych należności. W przypadku uznania za prawdopodobne, iż należności od danych kontrahentów mogą nie zostać spłacone w całości, dokonuje się oszacowania „oczekiwanych strat”, tj. poziomu prawdopodobnych przyszłych odpisów na należności, które odnosi się w wynik Grupy w momencie oszacowania. Poziom obliczonych „oczekiwanych strat” jest cyklicznie poddawany sprawdzeniu i aktualizacji.

### **Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego**

Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

### **Stawki amortyzacyjne**

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

### **Utrata wartości aktywów**

Grupa przeprowadziła testy na utratę wartości składnika wartości niematerialnych – wartości firmy. Wymagało to oszacowania wartości użytkowej ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego ta wartość firmy została przypisana. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i wymaga przyjęcia szeregu założeń odnośnie potencjalnych długoterminowych wyników finansowych danego ośrodka. Rzeczywiste wyniki finansowe ośrodka mogą znacząco odbiegać od założeń przyjętych na potrzeby testu utraty wartości aktywów. Grupa przeprowadziła również testy na utratę wartości rzeczowych aktywów trwałych. Przeprowadzone testy nie wykazały potrzeby dokonywania odpisów aktualizujących.

## Noty i objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

### Nota 1. Przychody z umów z klientami

Grupy odbiorców	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2023 - 31.12.2023
<i>Działalność kontynuowana:</i>		
Sprzedaż danych	46 370 356	44 553 331
Pozostała działalność	600 714	10 164 592
<b>Przychody z działalności kontynuowanej</b>	<b>46 971 071</b>	<b>54 717 923</b>
Przychody z działalności zaniechanej	0	0
<b>Przychody ze sprzedaży łącznie</b>	<b>46 971 071</b>	<b>54 717 923</b>

Przychody ze sprzedaży danych, będące głównym obszarem prowadzenia działalności przez Grupę wyniosły w 2024 roku 46,4 mln PLN i wzrosły o 4,1% w porównaniu do roku 2023. Spadek przychodów ogółem o 14% wynika z przeprowadzonej i zakończonej transformacji modelu biznesowego Grupy polegającej na koncentracji na rozwoju wysokomarżowej działalności w zakresie sprzedaży danych oraz zaprzestaniu pozostałej działalności w zakresie sprzedaży mediów.

W roku 2024 udział sprzedaży do dwóch odbiorców przekroczył 10% wartości sprzedaży Grupy. Przychody ze sprzedaży na rzecz Kontrahenta 1 (Platforma DSP) wyniosły 13,9 mln PLN (30% przychodów ogółem), a na rzecz Kontrahenta 2 (Platforma DMP) wyniosły 6,3 mln PLN (14% przychodów ogółem).

W roku 2023 udział sprzedaży do dwóch odbiorców przekroczył 10% wartości sprzedaży Grupy. Przychody ze sprzedaży na rzecz Kontrahenta 1 (Platforma DSP) wyniosły 8,6 mln PLN (16% przychodów ogółem), a na rzecz Kontrahenta 2 (Platforma DMP) wyniosły 5,6 mln PLN (10% przychodów ogółem).

#### Geograficzna struktura sprzedaży Grupy

	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
<b>Segment sprzedaż danych, w tym:</b>	<b>46 370 356</b>	<b>44 553 331</b>
Kraj	4 067 517	5 019 984
Eksport	42 302 840	39 533 347
<b>Segment pozostała działalność, w tym:</b>	<b>600 714</b>	<b>10 164 592</b>
Kraj	120 790	4 913 378
Eksport	479 924	5 251 214
<b>Razem</b>	<b>46 971 071</b>	<b>54 717 923</b>

### Nota 2. Segmenty operacyjne

Z uwagi na przeprowadzoną w trzecim kwartale 2023 roku transakcję sprzedaży spółki zależnej Audience Network Sp. z o.o., wyniki której prezentowano w ramach segmentu 'Pozostała działalność', począwszy od 1 stycznia 2024 roku Grupa postanowiła zmienić identyfikowane segmenty i raportować jeden segment oraz jednocześnie uprościć prezentację wyników segmentu, adekwatnie do zmian w modelu biznesowym Grupy.

Historycznie Grupa identyfikowała dwa podstawowe segmenty działalności: (a) Sprzedaż danych, (b) Pozostała działalność.

Segment działalności jest analizowany do poziomu zysku EBITDA.

Dla segmentu wyodrębniono następujące, zarządcze grupy kosztów operacyjnych:

- koszty zakupu danych i powierzchni reklamowych (mediów);
- pozostałe koszty tj. koszty infrastruktury technicznej, osobowe, administracyjne, biurowe, opłat i prowizji bankowych, doradców, obecności na giełdzie, księgowości, powierzchni biurowej, promocji, marketingu, sprzętu oraz wyjazdów.

## Wyniki segmentu operacyjnego w okresie

Wyszczególnienie	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023	% zmiana
<b>Przychody łącznie:</b>	<b>46 971 071</b>	<b>54 717 923</b>	<b>(14,2%)</b>
Sprzedaż danych i dostępu do technologii	46 370 356	44 553 331	4,1%
Pozostałe	600 714	10 164 592	(94,1%)
<b>Koszty łącznie:</b>	<b>23 604 195</b>	<b>31 624 183</b>	<b>(25,4%)</b>
Zakup danych i mediów	5 468 638	12 862 675	(57,5%)
Pozostałe	18 135 557	18 761 508	(3,3%)
<b>EBITDA segmentu</b>	<b>23 366 876</b>	<b>23 093 740</b>	<b>1,2%</b>
Korekta o koszt program motywacyjnego	1 802 000	2 340 000	
<b>Skorygowana EBITDA segmentu</b>	<b>25 168 876</b>	<b>25 433 740</b>	<b>(1,0%)</b>
% marża EBITDA segmentów	53,6%	46,5%	
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	2 373 541	2 166 278	9,6%
<b>Skorygowana EBITDA Grupy</b>	<b>27 542 417</b>	<b>27 600 018</b>	<b>(0,2%)</b>
% marża EBITDA Grupy	58,6%	50,4%	

## Uzgodnienie wyników segmentów do wyniku przed opodatkowaniem

Wyszczególnienie	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
<b>EBITDA segmentów ogółem</b>	<b>23 366 876</b>	<b>23 093 740</b>
Amortyzacja	13 654 365	12 049 552
Pozostałe przychody operacyjne	2 767 500	2 391 286
Pozostałe koszty operacyjne	393 959	225 008
<b>Wynik na działalności operacyjnej</b>	<b>12 086 052</b>	<b>13 210 466</b>
Przychody finansowe	1 624 192	745 640
Koszty finansowe	812 623	3 843 916
<b>Wynik przed opodatkowaniem</b>	<b>12 897 621</b>	<b>10 112 190</b>

## Nota 3. Koszty działalności operacyjnej

Udział procentowy poszczególnych kategorii kosztów	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023	zmiana %
Amortyzacja	13 654 365	12 049 552	13,3%
<i>jako % sprzedaży</i>	29,1%	22,0%	
Zużycie materiałów i energii	272 677	359 868	(24,2%)
<i>jako % sprzedaży</i>	0,6%	0,7%	
Program motywacyjny	1 802 000	2 340 000	(23,0%)
<i>jako % sprzedaży</i>	3,8%	4,3%	
Usługi obce	18 710 584	25 253 374	(25,9%)
<i>jako % sprzedaży</i>	39,8%	46,2%	
Podatki i opłaty	6 633	35 365	(81,2%)
<i>jako % sprzedaży</i>	0,0%	0,1%	
Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze	2 275 474	2 838 634	(19,8%)
<i>jako % sprzedaży</i>	4,8%	5,2%	
Pozostałe koszty rodzajowe	536 827	796 942	(32,6%)
<i>jako % sprzedaży</i>	1,1%	1,5%	
<b>Razem koszty działalności operacyjnej</b>	<b>37 258 560</b>	<b>43 673 735</b>	<b>(14,7%)</b>
<i>jako % sprzedaży</i>	79,3%	79,8%	

<b>Razem OPEX bez amortyzacji oraz kosztów Programu Motywacyjnego</b>	<b>21 802 195</b>	<b>29 284 183</b>	<b>(25,5%)</b>
<i>jako % sprzedaży</i>	<i>46,4%</i>	<i>53,5%</i>	

Najważniejszą pozycją kosztów operacyjnych Grupy pozostają usługi obce szczegółowo opisane w nocie nr 5. Koszty amortyzacji zostały szczegółowo opisane w nocie nr 4.

#### Nota 4. Amortyzacja

Amortyzacja Grupy za 2024 roku została zaprezentowana w tabeli poniżej:

<b>Amortyzacja</b>	<b>01.01.2024-31.12.2024</b>	<b>01.01.2023-31.12.2023</b>
Amortyzacja wartości niematerialnych objętych dotacją	4 314 600	3 653 918
Amortyzacja pozostałych wartości niematerialnych	8 266 705	7 181 202
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych	751 990	749 926
Amortyzacja prawa do użytkowania	2 284 537	1 799 558
Kapitalizacja amortyzacji	(1 963 467)	(1 335 053)
<b>Koszt amortyzacji łącznie</b>	<b>13 654 365</b>	<b>12 049 552</b>

#### Nota 5. Usługi obce

<b>Usługi obce</b>	<b>01.01.2024-31.12.2024</b>	<b>01.01.2023-31.12.2023</b>
Zakup mediów i danych	5 468 638	12 862 675
Pozostałe usługi obce	13 241 946	12 390 699
<b>Koszt usług obcych łącznie</b>	<b>18 710 584</b>	<b>25 253 374</b>

Koszt zakupu mediów i danych - uwzględnia zakup powierzchni reklamowej lub oddzielnie samych danych. W większości przypadków w ramach zakupu powierzchni reklamowej Grupa pozyskuje jednocześnie w ramach tego samego kosztu dane, związane bezpośrednio z wyświetloną reklamą, za którą Grupa zapłaciła. Istotny spadek kosztów zakupu mediów i danych w 2024 roku wynika z dokonanej w trzecim kwartale 2023 roku transakcji sprzedaży spółki Audience Network, która generowała większość kosztów w tej kategorii.

Pozostałe usługi obce - uwzględniają koszty osób świadczących usługi na rzecz spółek Grupy w oparciu o kontrakty typu B2B, koszty narzędzi, w szczególności usług utrzymania, wsparcia i rozwoju, a także najmu i obsługi serwerów, jak również koszty powierzchni biurowej, mediów, zewnętrznego biura księgowego oraz doradców i ekspertów.

#### Nota 6. Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze

<b>Wynagrodzenia i świadczenia społeczne</b>	<b>01.01.2024-31.12.2024</b>	<b>01.01.2023-31.12.2023</b>
Wynagrodzenia	2 065 503	2 632 510
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	209 971	206 124
<b>Koszt wynagrodzeń i świadczeń pracowniczych łącznie</b>	<b>2 275 474</b>	<b>2 838 634</b>

#### Nota 7. Koszt programu motywacyjnego

Zgodnie ze strategią na lata 2021-2023 Grupa realizowała program motywacyjny dla kadry kierowniczej, uchwalony przez WZA w styczniu 2022 roku. W celu realizacji programu Grupa rozpoczęła na początku 2022 roku skup akcji własnych. Łącznie Grupa skupiła 250 000 akcji. Wydanie akcji nastąpi po zatwierdzeniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2023, pod warunkiem osiągnięcia KPI w wysokości 55 mln skumulowanej EBITDA za lata 2021-2023 (nie uwzględniającej kosztów realizacji programu). Beneficjenci programu będą mogli nabyć akcje po cenie 25 PLN sztuka, z możliwym dyskontem w maksymalnej wartości 20% w przypadku przekroczenia wartości wskaźnika KPI o 20%. Skumulowana EBITDA za lata 2021-2023 wyniosła ponad 66 mln PLN (ponad 120% KPI). W przypadku objęcia przez Beneficjentów wszystkich 250 000 akcji po cenie 20 PLN, Grupa pozyska 5,0 mln PLN.

Zgodnie z informacją w notcie nr 1 począwszy od pierwszego kwartału 2024 roku Grupa rozpoczęła rozpoznawanie kosztu nowego programu motywacyjnego. Celem programu jest zwiększenie zaangażowania kadry kierowniczej w budowę wartości dla akcjonariuszy oraz długoterminowe związanie jej z Grupą Kapitałową. Zgodnie z zapisami MSSF 2 Grupa dokonała wyceny kosztu realizacji programu, która została sporządzona przez niezależny, profesjonalny podmiot specjalizujący się w tego typu wycenach. Łączny koszt realizacji programu przez Grupę został oszacowany na 3,6 mln PLN i zostanie rozpoznany w ciągu kolejnych kwartałów zgodnie z następującą tabelą:

Koszty programu motywacyjnego	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025
Liczba miesięcy	2,7	3,00	3,00	3,00	3,00	3,00	3,00	3,00
Koszt programu	416 000	462 000	462 000	462 000	462 000	462 000	462 000	462 000

## Nota 8. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
Dotacje	2 562 980	2 126 392
Zmiana stanu odpisów aktualizujących i inne	204 520	264 894
<b>Razem</b>	<b>2 767 500</b>	<b>2 391 286</b>

Informacja na temat rozliczanych w czasie dotacji otrzymanych przez Grupę została zamieszczona w notcie 27.

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
Zmiana stanu odpisów aktualizujących i spisanie należności	247 995	120 479
Darowizny przekazane i inne	145 964	104 529
<b>Razem</b>	<b>393 959</b>	<b>225 008</b>

## Nota 9. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
Odsetki	642 137	745 640
Dodatnie różnice kursowe	772 399	0
Pozostałe	209 656	0
<b>Razem</b>	<b>1 624 192</b>	<b>745 640</b>

Koszty finansowe	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
Odsetki	404 442	315 828
Ujemne różnice kursowe	0	3 040 143
Inne	408 181	487 945
<b>Razem</b>	<b>812 623</b>	<b>3 843 916</b>

Zdecydowana większość przychodów realizowana jest w walutach obcych, w tym przede wszystkim w USD, natomiast koszty ponoszone są głównie w PLN (oraz w mniejszym stopniu w USD).

Przychody z tytułu odsetek pochodzą przede wszystkim z udzielonych w ramach zarządzania płynnością Grupy oprocentowanych pożyczek. Koszty finansowe z tytułu odsetek wynikają z obsługi zobowiązań leasingowych.



## Nota 10. Podatek dochodowy i odroczony podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego za lata zakończone 31 grudnia 2024 i 2023 roku przedstawiają się następująco:

Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z wyniku	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
<b>Bieżący podatek dochodowy</b>	<b>1 219 492</b>	<b>2 114 159</b>
Dotyczący roku obrotowego	1 219 492	2 347 754
Korekty dotyczące lat ubiegłych	0	(233 595)
<b>Odroczony podatek dochodowy</b>	<b>(1 448 184)</b>	<b>(780 663)</b>
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	(1 448 184)	(780 663)
<b>Obciążenie podatkowe wykazane w sprawozdaniu z wyniku</b>	<b>(228 692)</b>	<b>1 333 496</b>

Bieżący podatek dochodowy	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>12 897 621</b>	<b>10 112 190</b>
Zmiana wynikająca z ujemnych wyników podatkowych spółek zależnych	5 809 103	0
Inne korekty	3 764 634	188 507
Przychody przejściowo wyłączone z opodatkowania	(4 768 259)	(1 677 974)
Przychody wyłączone z opodatkowania	(23 399)	(3 862 403)
Koszty przejściowo niezaliczane do kosztów podatkowych	98 538	3 690 667
Koszty lat ubiegłych zmniejszające podstawę opodatkowania	(3 327 403)	(1 977)
Koszty niebędące kosztami uzyskania przychodów	6 042 923	5 233 401
<b>Dochód do opodatkowania</b>	<b>20 493 758</b>	<b>13 682 411</b>
Odliczenia od dochodu - darowizna, strata	5 946 592	1 357 072
Odliczenia od dochodu	11 031 932	0
<b>Podstawa opodatkowania</b>	<b>3 515 235</b>	<b>12 325 339</b>
Podatek dochodowy przy zastosowaniu stawki 19%	1 219 492	2 341 814
<b>Efektywna stawka podatku</b>	<b>9%</b>	<b>23%</b>

Ujemne różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia aktywa z tytułu podatku odroczonego	01.01.2024	zwiększenia	zmniejszenia	31.12.2024
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	19 851	0	0	19 851
Pozostałe rezerwy	650 064	33 150	0	683 214
Odsetki	4 418 675	134 211	3 540 444	1 012 442
Ujemne różnice kursowe	1 033 191	124 558	1 059 412	98 337
Straty od odliczenia od przyszłych dochodów	26 228	4 677 341	0	4 703 569
Przychody przyszłych okresów	5 611 005	0	2 999 341	2 611 664
Odpisy aktualizujące należności	283 629	149 879	43 207	390 301
Różnica w wartości bilansowej i podatkowej aktywów trwałych	(1 306 388)	24 274	736 003	(2 018 117)
Strata podatkowa	7 127 967	7 023 172	393 868	13 757 271
Inne	14 003	817 230	5 589	825 644
<b>Suma ujemnych różnic przejściowych</b>	<b>17 878 225</b>	<b>12 983 814</b>	<b>8 777 864</b>	<b>22 084 176</b>
stawka podatkowa	9%/19%/25%			9%/19%/25%
<b>Aktywa z tytułu odroczonego podatku</b>	<b>3 791 738</b>			<b>4 442 435</b>

Dodatnie różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia rezerwy z tytułu podatku odroczonego	01.01.2024	zwiększenia	Zmniejszenia	31.12.2024
Dodatnie różnice kursowe	307 565	340 329	202 592	445 302
Odsetki	4 814 051	95 354	3 320 766	1 588 639
Różnica w wartości bilansowej i podatkowej aktywów trwałych	567 787	0	2 640 791	(2 073 004)
Inne	(29 995)	1 398 858	0	1 368 863
<b>Suma dodatnich różnic przejściowych</b>	<b>5 659 408</b>	<b>1 834 541</b>	<b>6 164 149</b>	<b>1 329 800</b>
stawka podatkowa	9%/19%/25%			9%/19%/25%
<b>Rezerwa z tytułu podatku odroczonego na koniec okresu:</b>	<b>1 468 581</b>			<b>671 094</b>

Wyszczególnienie	31.12.2024	31.12.2023
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	4 442 434	3 791 738
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego – działalność kontynuowana	671 094	1 468 581
<b>Aktywa/Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego</b>	<b>3 771 341</b>	<b>2 323 157</b>

## Nota 11. Zysk przypadający na jedną akcję

Wyszczególnienie za rok 2023	Brak umorzenia akcji własnych	Całkowite umorzenie akcji własnych
Zysk netto okresu	8 778 694	8 778 694
Średnia ważona ilość akcji w okresie	5 000 000	4 456 105
<b>Rozwodniony zysk na akcję</b>	<b>1,76</b>	<b>1,97</b>

Wyszczególnienie za rok 2024	Brak umorzenia akcji własnych	Całkowite umorzenie akcji własnych
Zysk netto okresu	13 126 313	13 126 313
Średnia ważona ilość akcji w okresie	5 000 000	4 494 641
<b>Rozwodniony zysk na akcję</b>	<b>2,63</b>	<b>2,92</b>

Metodyka wyliczenia zysku na akcję oraz rozwodnionego zysku na akcję została opisana w polityce rachunkowości w sekcji „Zysk na akcję”.

## Nota 12. Normalizacja wyniku

W celu zapewnienia lepszej porównywalności wyników między prezentowanymi okresami oraz z uwagi na fakt, iż Grupa rozpoznaje koszty programu motywacyjnego, dokonano normalizacji wyników okresów o zdarzenia jednorazowe i nietypowe. Normalizacji tej poddano następujące kategorie wyników Grupy:

- EBITDA (obliczona jako zysk na działalności operacyjnej powiększony o amortyzację);
- Zysk netto.

Uzgodnienie wyników raportowanych do wyników znormalizowanych, wraz z podaniem specyfikacji korekt zaprezentowano w tabelach poniżej:

Normalizacja EBITDA	2024	2023
<b>EBITDA przed normalizacją</b>	<b>25 740 417</b>	<b>25 260 018</b>
Korekta 1: koszt programu motywacyjnego	1 802 000	2 340 000
<b>EBITDA po normalizacji</b>	<b>27 542 417</b>	<b>27 600 018</b>

  

Normalizacja zysku netto	2024	2023
<b>Zysk netto przed normalizacją</b>	<b>13 126 313</b>	<b>8 778 694</b>
Korekta 1: koszt programu motywacyjnego	1 802 000	2 340 000
<b>Zysk netto po normalizacji</b>	<b>14 928 313</b>	<b>11 118 694</b>

Z uwagi na fakt, iż rozpoznana korekta (program motywacyjny) stanowi pozycję niepodatkową, normalizacja w przypadku zysku netto nie uwzględnia ewentualnego ponownego przeliczenia podatku dochodowego. Z wyjątkiem tej korekty wyników nie poddano dalszej normalizacji.

Wartości znormalizowane są stosowane przez Grupę w wybranych fragmentach sprawozdania rocznego za 2024 rok. Wyniki znormalizowane są każdorazowo oznaczone odpowiednim wyróżnikiem graficznym. W przypadku braku takiej informacji, prezentowane wyniki należy uważać za niepoddane normalizacji.

### Nota 13. Objasnienia do głównych przepływów pieniężnych

W trakcie 2024 roku odnotowano poniższe najistotniejsze zdarzenia mające wpływ na przepływy pieniężne wygenerowane przez Grupę:

- +22,2 mln PLN: przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej;
- -7,9 mln PLN: nabycie udziałów w NDR oraz rozliczenie transakcji TL1;
- -5,6 mln PLN: wypłata dywidendy;
- -2,5 mln PLN: nakłady na prace rozwojowe;
- -2,3 mln PLN: spłata zobowiązań z tytułu umów leasingu;
- +2,3 mln PLN: spłaty udzielonych pożyczek;
- -2,2 mln PLN: udzielenie pożyczek;
- +1,0 mln PLN: otrzymane transze płatności za udziały w Audience Network.

Ostatecznie Grupa zwiększyła poziom środków pieniężnych w 2024 roku o 4,5 mln PLN. Poziom środków pieniężnych na koniec 2023 roku wyniósł 15,4 mln PLN.

### Nota 14. Wartości niematerialne

#### Tabele wartości niematerialnych i prawnych

Wyszczególnienie za rok 2023	Nabyte oprogramowanie komputerowe	Pozostałe wartości niematerialne	Ukończone prace rozwojowe	Wartości niematerialne w budowie	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023</b>	<b>26 150 996</b>	<b>22 699 980</b>	<b>3 462 439</b>	<b>1 895 485</b>	<b>54 208 900</b>
Zwiększenia	42 000	17 248 152	4 299 252	3 292 102	24 881 506
Zmniejszenia	0	0	0	4 299 252	4 299 252
Utrata kontroli nad jednostką zależną	9 146 496	0	0	0	9 146 496
Różnice kursowe z przeliczenia	0	(2 088 174)	0	0	(2 088 174)
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023</b>	<b>17 046 500</b>	<b>37 859 958</b>	<b>7 761 691</b>	<b>888 335</b>	<b>63 556 484</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2023</b>	<b>12 350 712</b>	<b>13 384 804</b>	<b>1 442 499</b>	<b>0</b>	<b>27 178 015</b>
Amortyzacja za okres	3 833 336	5 867 471	1 134 313	0	10 835 120
Utrata kontroli nad jednostką zależną	5 943 573	0	0	0	5 943 573
Różnice kursowe z przeliczenia	0	(730 506)	0	0	(730 506)
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2023</b>	<b>10 240 474</b>	<b>18 521 769</b>	<b>2 576 812</b>	<b>0</b>	<b>31 339 056</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023</b>	<b>6 806 026</b>	<b>19 338 188</b>	<b>5 184 879</b>	<b>888 335</b>	<b>32 217 428</b>

Wyszczególnienie za rok 2024	Nabyte oprogramowanie komputerowe	Pozostałe wartości niematerialne	Ukończone prace rozwojowe	Wartości niematerialne w budowie	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2024</b>	<b>17 046 500</b>	<b>37 859 958</b>	<b>7 761 691</b>	<b>888 335</b>	<b>63 556 484</b>
Zwiększenia	36 138	3 307	0	4 448 530	4 487 975
Różnice kursowe z przeliczenia	0	990 870	0	0	990 870
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2024</b>	<b>17 082 638</b>	<b>38 854 135</b>	<b>7 761 691</b>	<b>5 336 865</b>	<b>69 035 329</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2024</b>	<b>10 240 474</b>	<b>18 521 769</b>	<b>2 576 812</b>	<b>0</b>	<b>31 339 056</b>
Amortyzacja za okres	4 475 850	6 356 462	1 748 993	0	12 581 305
Różnice kursowe z przeliczenia	0	492 603	0	0	492 603
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2024</b>	<b>14 716 324</b>	<b>25 370 834</b>	<b>4 325 805</b>	<b>0</b>	<b>44 412 963</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2024</b>	<b>2 366 314</b>	<b>13 483 301</b>	<b>3 435 886</b>	<b>5 336 865</b>	<b>24 622 366</b>

Do najistotniejszych składowych wartości niematerialnych Grupy należy platforma DMP (podstawa technologicznej działalności Grupy, umożliwiająca generowanie danych do monetyzacji),

Inne kluczowe składowe wartości niematerialnych to platforma DSP, czyli narzędzie umożliwiające zautomatyzowany zakup powierzchni reklamowej oraz pozostałe oprogramowanie, zakupione przy wykorzystaniu dotacji unijnych, wspierające podstawową działalność.

### Analiza pod kątem utraty wartości prac rozwojowych

Test na utratę wartości prac rozwojowych polega na porównaniu wartości bilansowej posiadanego stacku technologicznego z jego wartością odzyskiwalną. Wartość bilansową ośrodka ustalana jest jako suma wartości bilansowej posiadanych wartości niematerialnych oraz wartości niematerialnych w budowie.

W ramach przeprowadzonych testów zdecydowano się na obliczenie wartości odzyskiwalnej ośrodków poprzez obliczenie ich wartości użytkowej tj. wartości bieżącej szacunkowych przyszłych przepływów pieniężnych, których uzyskania oczekuje się z tytułu dalszego użytkowania ośrodka wypracowującego środki pieniężne – segmentu Sprzedaż danych.

W celu obliczenia wartości użytkowej sporządzono model finansowy, w ramach którego oszacowano potencjalne wyniki finansowe segmentu w perspektywie najbliższych lat. Tak opracowane prognozy posłużyły do stworzenia wyceny DCF.

Wartość użytkowa ośrodka została obliczona na bazie następujących założeń:

- Prognozy wyników finansowych ośrodka w okresie 2025-2029 oraz szacunków Zarządu odnośnie do dalszej dynamiki wzrostu przychodów ośrodka (szacowanych na 5-15% w zależności od okresu);
- Historycznej dynamiki wzrostu rynku AdTech, zgodnie z danymi i raportami IAB Polska;
- Wyliczenia stopy dyskontowej dla modelu DCF równej stopie średnioważonego kosztu kapitału (WACC), obliczonego na bazie kosztu kapitału własnego (wyznaczonego zgodnie z modelem CAPM dla każdego okresu prognozy) w średniej wysokości 12%.

Sporządzona wycena została przyrównana z wartością bilansową ośrodka generującego przepływy pieniężne.

W efekcie przeprowadzonej analizy Zarząd Spółki dominującej nie zidentyfikował utraty wartości.

### Nota 15. Wartość firmy

Wartość firmy	31.12.2024	31.12.2023
OAN	2 526 018	2 526 018
TL1	9 329 091	9 329 091
NDR	7 239 069	0
<b>Razem</b>	<b>19 094 177</b>	<b>11 855 109</b>

W lipcu 2024 roku Spółka dominująca zawarła umowę nabycia 100% udziałów w Nordic Data Resources AS ("NDR ") za kwotę 19,1 mln NOK. Cena zawiera się w przedziale zewnętrznej wyceny przygotowanej przez profesjonalnego i niezależnego doradcę. Cena została zapłacona w całości w gotówce. Przedmiotowa transakcja ma na celu rozbudowę międzynarodowej sieci dystrybucji danych, a tym samym stanowi realizację strategii Grupy na lata 2023 - 2025. NDR to norweska firma technologiczna z branży marketingu internetowego, działająca na rynkach nordyckich i współpracująca z globalnymi odbiorcami danych. NDR dzięki akwizycji może wzbogacić posiadane przez siebie zasoby o dane dostarczane przez Grupę i w ten sposób przyczynić się do szybkiego wzrostu przychodów obu stron. Po przeprowadzonej transakcji NDR będzie w dalszym ciągu zarządzany przez jednego z dotychczasowych udziałowców będącego jednocześnie współzałożycielem spółki. W wyniku przeprowadzonej transakcji w sprawozdaniu skonsolidowanym Grupy rozpoznana zostanie wartość firmy w wysokości 7,2 mln PLN. Wartość firmy wynikająca z przejęcia NDR została wyliczona w sposób następujący:

Data transakcji	12.07.2024
<b>I. Cena nabycia w NOK</b>	<b>19 146 188</b>
Kurs NBP z dnia poprzedzającego nabycie	0.3655
<b>II. Cena nabycia w PLN</b>	<b>6 997 932</b>
III. Aktywa netto na dzień zakupu w PLN	17 869
IV. Koszty transakcyjne w PLN	259 996
<b>V. Wartość firmy w PLN (II-III+IV)</b>	<b>7 239 069</b>

Wartość firmy rozpoznana w wyniku transakcji, reprezentująca oczekiwane efekty synergii oraz potencjał sprzedażowy rynków nordyckich, została alokowana do ośrodka wypracowującego środki pieniężne w ramach jedyne go segmentu działalności Grupy tj. Sprzedaży danych.

Począwszy od końca trzeciego kwartału 2022 roku Grupa prezentuje ponadto wartość firmy rozpoznaną w wyniku objęcia kontroli nad spółką The Linea MKT S.L. Za 100% udziałów w TL1 Spółka dominująca zapłaciła łącznie 1.870.000 EUR, przy czym 437.500 EUR (odroczone część płatności) opłacono w styczniu 2024 roku

Wartość firmy OAN wynika z przeprowadzonej w 2017 roku transakcji nabycia ZCP OAN.

### Analiza pod kątem utraty wartości firmy

Test na utratę wartości firmy polega na porównaniu wartości bilansowej ośrodka, do którego ta wartość firmy została przypisana, z jego wartością odzyskiwalną. Wartość bilansową ośrodka ustalana jest jako suma wartości bilansowej aktywów wchodzących w skład ośrodka oraz wartości firmy.

W ramach przeprowadzonych testów zdecydowano się na obliczenie wartości odzyskiwalnej ośrodków poprzez obliczenie ich wartości użytkowej tj. wartości bieżącej szacunkowych przyszłych przepływów pieniężnych, których uzyskania oczekuje się z tytułu dalszego użytkowania ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

W celu obliczenia wartości użytkowej sporządzono trzy niezależne modele finansowe, osobno dla spółki zależnej Online Advertising Network Sp. z o.o., spółki zależnej The Linea1 MKT SL oraz spółki zależnej Nordic Data Resources A.S., w ramach, których oszacowano potencjalne wyniki finansowe spółek w perspektywie najbliższych lat. Tak opracowane prognozy posłużyły do stworzenia wyceny DCF dla każdej z nich.

Wartość użytkowa ośrodków została obliczona na bazie następujących założeń:

- prognozy wyników finansowych ośrodka w okresie 2025-2029;
- rezydualnej wartości firmy wyliczonej na bazie mnożnika wolnych przepływów pieniężnych z ostatniego roku szczegółowej prognozy;
- historycznej dynamiki wzrostu rynku AdTech, zgodnie z danymi i raportami IAB Polska oraz raportami międzynarodowymi;
- wyliczenia stopy dyskontowej dla modelu DCF równej stopie średnioważonego kosztu kapitału (WACC), obliczonego na bazie kosztu kapitału własnego (wyznaczonego zgodnie z modelem CAPM dla każdego okresu prognozy) w średniej wysokości 12%.

Sporządzone wyceny zostały przyrównane z wartością bilansową skonsolidowanych aktywów netto spółek z uwzględnieniem przypisanej do nich wartości firmy.

W efekcie przeprowadzonej analizy Zarząd Spółki dominującej nie zidentyfikował utraty wartości firmy.

Obliczoną wartość użytkową poddano również analizie wrażliwości, w ramach której sprawdzono niezależnie wpływ zmian kluczowych założeń wyceny DCF na obliczoną wartość użytkową, celem wyliczenia krańcowych wartości parametrów wejściowych przy których wartość użytkowa zbliżona jest do wartości bilansowej. W szczególności zweryfikowano, iż utrata wartości nie wystąpi nawet w przypadku istotnego wzrostu poziomu WACC czy znaczącego obniżenia przyjętego mnożnika wartości rezydualnej. W zależności od testowanego modelu finansowego, przy wzroście poziomu WACC do przedziału 25%-35% lub przy obniżeniu przyjętego mnożnika wartości rezydualnej do poziomu 2x-6x, dojdzie do zrównania się wartości użytkowej z wartością bilansową.

## Nota 16. Rzeczowe aktywa trwałe

Wyszczególnienie za rok 2023	Maszyny, urządzenia i inne	Środki transportu	Środki trwałe w budowie	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023</b>	<b>999 287</b>	<b>5 322 417</b>	<b>3 774</b>	<b>6 325 478</b>
<i>Zwiększenia</i>	29 032	824 805	0	853 837
<i>Zmniejszenia</i>	6 281	0	3 774	10 055
<i>Utrata kontroli nad jednostką zależną</i>	300 919	157 721	0	458 640
<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	(308)	(301 241)	0	(301 549)
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023</b>	<b>720 810</b>	<b>5 688 260</b>	<b>0</b>	<b>6 409 070</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2023</b>	<b>874 715</b>	<b>779 208</b>	<b>0</b>	<b>1 653 923</b>
<i>Amortyzacja za okres</i>	62 133	687 792	0	749 925
<i>Zbycie/likwidacja</i>	6 281	0	0	6 281
<i>Utrata kontroli nad jednostką zależną</i>	300 919	22 532	0	323 451
<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	(28)	(34 294)	0	(34 322)
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2023</b>	<b>629 619</b>	<b>1 410 175</b>	<b>0</b>	<b>2 039 794</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023</b>	<b>91 191</b>	<b>4 278 085</b>	<b>0</b>	<b>4 369 277</b>

Wyszczególnienie za rok 2024	Maszyny, urządzenia i inne	Środki transportu	Środki trwałe w budowie	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2024</b>	<b>720 810</b>	<b>5 688 260</b>	<b>0</b>	<b>6 409 070</b>
<i>Zwiększenia</i>	109 318	38 325	0	147 643
<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	155	(77 588)	0	(77 433)
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2024</b>	<b>830 283</b>	<b>5 648 997</b>	<b>0</b>	<b>6 479 280</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2024</b>	<b>629 619</b>	<b>1 410 175</b>	<b>0</b>	<b>2 039 794</b>
<i>Amortyzacja za okres</i>	125 164	626 826	0	751 990
<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	47	(15 268)	0	(15 221)
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2024</b>	<b>754 830</b>	<b>2 021 733</b>	<b>0</b>	<b>2 776 563</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2024</b>	<b>75 453</b>	<b>3 627 264</b>	<b>0</b>	<b>3 702 717</b>

## Nota 17. Leasing

Wyszczególnienie za rok 2023	Najem powierzchni	Infrastruktura techniczna	Środki transportu	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023</b>	<b>3 946 488</b>	<b>2 062 367</b>	<b>818 705</b>	<b>6 827 560</b>
<i>Zwiększenia</i>	55 000	0	0	55 000
<i>Zmniejszenia</i>	0	2 062 367	368 017	2 430 384
<i>Utrata kontroli nad jednostką zależną</i>	0	0	230 765	230 765
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023</b>	<b>4 001 488</b>	<b>0</b>	<b>219 923</b>	<b>4 221 411</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2023</b>	<b>453 275</b>	<b>1 145 644</b>	<b>424 072</b>	<b>2 022 991</b>
<i>Amortyzacja za okres</i>	781 626	916 723	101 209	1 799 558
<i>Zbycie/likwidacja</i>	0	2 062 367	210 296	2 272 663
<i>Utrata kontroli nad jednostką zależną</i>	0	0	230 765	230 765
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2023</b>	<b>1 234 901</b>	<b>0</b>	<b>84 220</b>	<b>1 319 121</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023</b>	<b>2 766 587</b>	<b>0</b>	<b>135 703</b>	<b>2 902 290</b>

Wyszczególnienie za rok 2024	Najem powierzchni	Infrastruktura techniczna	Środki transportu	Razem
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2024</b>	<b>4 001 488</b>	<b>0</b>	<b>219 923</b>	<b>4 221 411</b>
Zwiększenia	0	4 337 541	0	4 337 541
Zmniejszenia	0	0	0	0
<b>Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2024</b>	<b>4 001 488</b>	<b>4 337 541</b>	<b>219 923</b>	<b>8 558 952</b>
<b>Umorzenie na dzień 01.01.2024</b>	<b>1 234 901</b>	<b>0</b>	<b>84 219</b>	<b>1 319 120</b>
Zwiększenia	782 543	1 445 847	56 147	2 284 537
Zmniejszenia	0	0	0	0
<b>Umorzenie na dzień 31.12.2024</b>	<b>2 017 444</b>	<b>1 445 847</b>	<b>140 366</b>	<b>3 603 657</b>
<b>Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2024</b>	<b>1 984 044</b>	<b>2 891 694</b>	<b>79 557</b>	<b>4 955 295</b>

W listopadzie 2021 roku Grupa podpisała nową umowę najmu nieruchomości biurowej, na okres 5 lat. W momencie rozpoczęcia biegu nowej umowy najmu (czerwiec 2022) Grupa rozpoznała nowe aktywo z tytułu prawa do użytkowania powierzchni biurowej, wraz z odpowiednim zobowiązaniem leasingowym, o wartości 4,0 mln PLN.

Pozycja „infrastruktura techniczna” obejmuje koszty zewnętrznego dostawcy serwerów. Wartość aktywa wyliczona została przy założeniu utrzymania obecnej infrastruktury technicznej do końca 2023 roku. W pierwszym kwartale 2024 roku rozpoznane zostało nowe aktywo oraz zobowiązanie leasingowe dotyczące infrastruktury technicznej o wartości 4,3 mln PLN z przewidywanej okresie amortyzacji wynoszącym 3 lata.

## Nota 18. Należności krótkoterminowe

Specyfikacja należności wg stanu na	31.12.2024	31.12.2023
<b>I. Należności od jednostek powiązanych wyłączonych z konsolidacji</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>II. Należności od pozostałych jednostek, z czego:</b>	<b>12 818 009</b>	<b>13 361 441</b>
handlowe	10 146 123	11 223 573
z tytułu pozostałych podatków, ubezpieczeń społecznych:	2 186 485	2 072 517
kaucje i zaliczki	418 703	0
inne	66 698	65 351
<b>III. Należności krótkoterminowe łącznie</b>	<b>12 818 009</b>	<b>13 361 441</b>

Wiekowanie należności handlowych oraz odpisu aktualizującego należności	Razem	W terminie	Przeterminowane, lecz ściągalne				
			Do 60 dni	61 – 120 dni	121 – 180 dni	181 – 360 dni	>360 dni
<b>31.12.2024</b>	<b>10 146 123</b>	<b>6 149 819</b>	<b>2 953 040</b>	<b>906 827</b>	<b>124 443</b>	<b>11 994</b>	<b>0</b>
Należności brutto	10 404 277	6 208 627	2 969 888	914 183	133 884	15 865	161 830
Odpis aktualizujący należności	(258 154)	(58 808)	(16 848)	(7 356)	(9 441)	(3 871)	(161 830)
<b>31.12.2023</b>	<b>11 223 573</b>	<b>8 975 361</b>	<b>1 300 702</b>	<b>418 213</b>	<b>304 847</b>	<b>224 450</b>	<b>0</b>
Należności brutto	11 435 390	9 014 144	1 307 373	433 297	308 548	238 274	133 754
Odpis aktualizujący należności	(211 817)	(38 783)	(6 671)	(15 084)	(3 701)	(13 824)	(133 754)

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane.

Tabela ruchu odpisu na należności	31.12.2024	31.12.2023
<b>Stan odpisów aktualizujących wartość należności na początek okresu</b>	<b>211 817</b>	<b>415 471</b>
Zawiązanie odpisów aktualizujących	46 337	0
Rozwiązanie odpisów aktualizujących		203 654
<b>Stan odpisów aktualizujących wartość należności na koniec okresu</b>	<b>258 154</b>	<b>211 817</b>

## Nota 19. Rozliczenia międzyokresowe

Tytuły rozliczeń międzyokresowych kosztów	31.12.2024	31.12.2023
ubezpieczenia majątkowe	47 091	39 698
ubezpieczenia samochodów	23 861	38 480
umowy zakupu danych - krótkoterminowe	1 569 411	2 086 945
czynsze	106 789	0
pozostałe rozliczenia międzyokresowe	346 095	143 257
<b>Krótkoterminowe czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów</b>	<b>2 093 247</b>	<b>2 308 380</b>
umowy zakupu danych - długoterminowe	571 253	2 078 675
pozostałe długoterminowe	792	0
<b>Długoterminowe czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów</b>	<b>572 045</b>	<b>2 078 675</b>

## Nota 20. Długoterminowe należności i aktywa finansowe

Długoterminowe aktywa finansowe oraz należności	31.12.2024	31.12.2023
<b>Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe</b>	<b>2 301 739</b>	<b>4 996 011</b>
Udzielone pożyczki długoterminowe	1 082 999	3 612 063
Inne inwestycje długoterminowe	1 218 740	1 383 948
<b>Należności długoterminowe</b>	<b>1 902 806</b>	<b>2 500 000</b>
Cena AN	1 500 000	2 500 000
Kaucje wpłacone	402 806	0
<b>Razem</b>	<b>4 204 545</b>	<b>7 496 011</b>

Należność z tytułu zapłaty ceny za sprzedane udziały w spółce Audience Network Sp. z o.o. ma nastąpić ratalnie do 31 grudnia 2026 roku. Inne pozycje obejmują m.in. kaucję za umowę najmu biura Spółki dominującej.

## Nota 21. Inwestycje krótkoterminowe, w tym środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Specyfikacja środków pieniężnych Grupy oraz ich ekwiwalentów została zaprezentowana w tabeli poniżej:

Inwestycje krótkoterminowe, w tym środki pieniężne	31.12.2024	31.12.2023
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych	15 411 867	10 931 321
Udzielone pożyczki krótkoterminowe	6 377 325	3 179 506
<b>Razem</b>	<b>21 789 192</b>	<b>14 110 827</b>

Przeważająca większość wolnych środków pieniężnych jest utrzymywana w walucie USD oraz w mniejszym stopniu w EUR oraz PLN. Struktura walutowa środków pieniężnych jest odzwierciedleniem wpłat od kontrahentów Grupy, wśród których przeważają kontrahenci zagraniczni.

## Nota 22. Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy	31.12.2024	31.12.2023
Liczba akcji	5 000 000	5 000 000
Wartość nominalna akcji	0,10	0,10
<b>Kapitał zakładowy zarejestrowany</b>	<b>500 000</b>	<b>500 000</b>
Kapitał zakładowy w trakcie rejestracji	0	0
<b>Kapitał zakładowy razem</b>	<b>500 000</b>	<b>500 000</b>



Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejo- wania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji Data uchwały
Seria A	brak	akcje przyznane w proporcji 1/1000 dotychczasowym udziałowcom	3 000 000	0,10	300 000	Przekształcenie Cloud Technologies Sp. z o.o. w Cloud Technologies SA	2011-12-22 2011-12-07
Seria B	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	300 000	0,10	30 000	wkład pieniężny	2012-03-08 2012-02-15
Seria C	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	700 000	0,10	70 000	wkład pieniężny	2014-11-20 2014-06-16
Seria D	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	200 000	0,10	20 000	wkład pieniężny	2015-06-15 2014-12-19
Seria E	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, w ramach kapitału docelowego, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	150 000	0,10	15 000	wkład pieniężny	2016-03-21 2015-12-21
Seria F	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, w ramach kapitału docelowego, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	250 000	0,10	25 000	wkład pieniężny	2016-03-21 2015-12-21
Seria G	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, w ramach kapitału docelowego, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	400 000	0,10	40 000	wkład pieniężny	2021-03-05 2020-07-12

Spółka dominująca posiada akcje własne opisane w nocie nr 23.

## Nota 23. Akcje własne

Akcje własne - ilość	31.12.2024	31.12.2023
<b>Stan na początek okresu</b>	543 895	213 856
zakupione w ciągu okresu	0	330 069
zmniejszenie lub umorzenie	38 536	30
<b>Stan na koniec okresu</b>	<b>505 359</b>	<b>543 895</b>

W trakcie 2023 roku Spółka dominująca dokonała dwóch skupów akcji własnych. W marcu 2023 roku zakupiono 205 tys. akcji za blisko 10 mln PLN, celem przeznaczenia ich na program motywacyjny za okres 2021-2023. W grudniu 2023 roku zakupiono 125 tys. akcji za około 10 mln PLN celem realizacji programu motywacyjnego na lata 2023-2025.

W pierwszym kwartale 2024 roku dokonano ostatecznego rozliczenia transakcji zakupu TL1, w ramach którego Spółka dominująca wykorzystała około 39 tys. akcji własnych.

Każda akcja własna ma jednostkową wartość nominalną na poziomie 0,1 PLN.

## Nota 24. Skumulowane zyski z lat ubiegłych oraz pozostałe kapitały

Specyfikacja skumulowanego zysku lat ubiegłych 2023	Kapitały zapasowe i pozostałe kapitały	Kapitał z wyceny programu motywacyjnego	Kapitał rezerwowy	Kapitał własny razem
<b>Stan na 01.01.2023</b>	<b>17 555 677</b>	<b>27 269 000</b>	<b>27 402 047</b>	<b>72 226 724</b>
Program motywacyjny	0	2 340 000	0	2 340 000
Przeniesienie na wynik niepodzielony	12 765 553	0	0	12 765 553
Utworzenie kapitału rezerwowego	(15 000 000)	0	15 000 000	0
Rozwiązanie niewykorzystanego kapitału rezerwowego	3 568 093	0	(3 568 093)	0
Wypłata dywidendy	(4 580 967)	0	0	(4 580 967)
<b>Suma zmian w okresie</b>	<b>(3 247 321)</b>	<b>2 340 000</b>	<b>11 431 907</b>	<b>10 524 586</b>
<b>Stan na 31.12.2023</b>	<b>14 308 356</b>	<b>29 609 000</b>	<b>38 833 954</b>	<b>82 751 310</b>

Specyfikacja skumulowanego zysku lat ubiegłych 2024	Kapitały zapasowe i pozostałe kapitały	Kapitał z wyceny programu motywacyjnego	Kapitał rezerwowy	Kapitał własny razem
<b>Stan na 01.01.2024</b>	<b>14 308 356</b>	<b>29 609 000</b>	<b>38 833 954</b>	<b>82 751 310</b>
Przeniesienie na wynik niepodzielony - pozostałe	3 160 393	0	0	3 160 393
Rozliczenie nabycia udziałów w spółce zależnej	1 630 851	0	(3 669 253)	(2 038 402)
Koszt programu motywacyjnego	0	1 802 000	0	1 802 000
Utworzenie kapitału rezerwowego	(7 500 000)	0	7 500 000	0
Zmiany w okresie razem	(2 708 756)	1 802 000	3 830 747	2 923 991
<b>Stan na 31.12.2024</b>	<b>11 599 600</b>	<b>31 411 000</b>	<b>42 664 701</b>	<b>85 675 301</b>

## Nota 25. Zobowiązania finansowe

Kategorie zobowiązań finansowych	31.12.2024	31.12.2023
Zobowiązania leasingowe krótkoterminowe	2 344 235	837 542
Zobowiązania leasingowe długoterminowe	3 026 633	2 450 755
Zobowiązanie z tytułu zakupu udziałów w TL1	0	656 276
Inne zobowiązania finansowe	21 393	21 068
<b>Razem zobowiązania finansowe</b>	<b>5 392 261</b>	<b>3 965 641</b>
- długoterminowe	3 026 633	2 450 755
- krótkoterminowe	2 365 628	1 514 886

Zapadalność zobowiązań leasingowych	31.12.2024	31.12.2023
Zobowiązanie płatne w okresie do 1 roku	2 344 235	837 542
Zobowiązanie płatne w okresie od 1 do 3 lat	3 026 633	2 450 755
Zobowiązanie płatne w okresie od 3 do 5 lat	0	0
Przyszły koszt odsetkowy	0	0
<b>Wartość bieżąca przyszłych opłat leasingowych</b>	<b>5 370 868</b>	<b>3 288 297</b>

Tabela ruchu zobowiązania leasingowego	31.12.2024	31.12.2023
<b>Saldo na początek okresu</b>	<b>3 288 297</b>	<b>5 016 127</b>
Nowe umowy leasingowe	4 337 541	0
Modyfikacje/zakończenia umów	0	(200 662)
Spląty	(2 665 631)	(1 594 264)
Różnice kursowe	17 890	(223 556)
Naliczenie odsetek za okres	392 771	290 652
<b>Saldo na koniec okresu</b>	<b>5 370 868</b>	<b>3 288 297</b>
- długoterminowe	3 026 633	2 450 755
- krótkoterminowe	2 344 235	837 542

Na dzień 31 grudnia 2024 roku łączne zobowiązania finansowe Grupy, praktycznie w całości składające się z zobowiązań leasingowych, wyniosły 5,4 mln PLN. Grupa nie posiada zadłużenia z tytułu kredytów i pożyczek.

## Nota 26. Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania

Specyfikacja zobowiązań handlowych i pozostałych zobowiązań	31.12.2024	31.12.2023
<b>I. Wobec stron powiązanych</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>II. Wobec pozostałych jednostek</b>	<b>2 716 829</b>	<b>3 014 930</b>
handlowe i pozostałe zobowiązania	2 075 396	1 280 372
z tytułu podatku dochodowego	646	1 607 403
z tytułu pozostałych podatków i inne	640 787	127 155
<b>III. Zobowiązania krótkoterminowe łącznie</b>	<b>2 716 829</b>	<b>3 014 930</b>

Wiekowanie zobowiązań handlowych	Razem	W terminie	Przeterminowane, lecz ściągalne				
			Do 60 dni	61 – 120 dni	121 – 180 dni	181 – 360 dni	>360 dni
<b>31.12.2024</b>	<b>2 075 396</b>	<b>1 566 364</b>	<b>487 074</b>	<b>21 168</b>	<b>790</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Wobec jednostek powiązanych	0	0	0	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	2 075 396	1 566 364	487 074	21 168	790	0	0
<b>31.12.2023</b>	<b>1 280 372</b>	<b>1 134 765</b>	<b>138 972</b>	<b>0</b>	<b>6 432</b>	<b>203</b>	<b>0</b>
Wobec jednostek powiązanych	0	0	0	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	1 280 372	1 134 765	138 972	0	6 432	203	0

## Nota 27. Dotacje oraz zobowiązania do wykonania świadczenia

Wyszczególnienie	31.12.2024	31.12.2023
<b>Dotacje, w tym:</b>	<b>1 281 489</b>	<b>3 844 469</b>
długoterminowe	0	2 487 397
krótkoterminowe	1 281 489	1 357 072
<b>Zobowiązanie do wykonania świadczenia, w tym:</b>	<b>2 425 407</b>	<b>5 602 616</b>
długoterminowe	996 667	2 541 189
krótkoterminowe	1 428 740	3 061 427
<b>Przychody przyszłych okresów razem</b>	<b>3 706 896</b>	<b>9 447 085</b>

Prezentowane przychody przyszłych okresów w zakresie dotacji dotyczą kwoty przyznanej Spółce dominującej na stworzenie oprogramowania (ukończonego w listopadzie 2019 roku), która będzie rozliczana w pozostałych przychodach operacyjnych do czerwca 2025 roku.

Ponadto w przychodach przyszłych okresów prezentowana jest łączna wartość transakcji sprzedaży licencji na dostęp do technologii Grupy pomniejszona o już rozpoznane przychody z tych licencji. Licencja przyznawana jest na okres do 5 lat, przez który Grupa rozpoznaje przychód ze sprzedaży tej licencji. W pozycji tej pokazywane są również przychody ze sprzedaży danych, w przypadku którym kontrakt z kontrahentem opiewa na okres równy 12 miesiącom lub dłużej, jak również otrzymane od kontrahentów zaliczki. W trakcie 2025 roku dojdzie do stopniowego zakończenia rozpoznawania przychodów z wybranych licencji.

## Nota 28. Instrumenty finansowe

Klasy instrumentów finansowych	Nota	31.12.2024	31.12.2023	Kategoria instrumentów finansowych
Udzielone pożyczki	20, 21	7 460 324	6 791 569	Aktywa finansowe wyceniane w amortyzowanym koszcie
Należności długoterminowe	20	1 902 806	2 500 000	Aktywa finansowe wyceniane w amortyzowanym koszcie
Należności z tytułu dostaw i usług	18	10 146 123	11 223 573	Aktywa finansowe wyceniane w amortyzowanym koszcie
Środki pieniężne i ekwiwalenty	21	15 411 867	10 931 321	
<b>Razem aktywa</b>		<b>33 018 314</b>	<b>28 946 463</b>	
Zobowiązania z tytułu leasingu	25	5 370 868	3 288 297	Zobowiązania finansowe wyłączone z zakresu MSSF 9
Kredyty i pożyczki	25	0	21 068	Zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
Zobowiązanie do płatności z tytułu nabycia udziałów	25	0	656 276	Zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	26	2 075 396	1 280 372	Zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
<b>Razem zobowiązania</b>		<b>7 446 264</b>	<b>5 246 013</b>	

## Nota 29. Pozostałe rezerwy

	31.12.2024	31.12.2023
Rezerwa na koszty badania i sporządzenia rocznego sprawozdania	96 400	0
<b>Pozostałe rezerwy</b>	<b>96 400</b>	<b>0</b>

## Nota 30. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych obejmują ryzyko walutowe, ryzyko kredytowe, ryzyko stopy procentowej oraz ryzyko związane z płynnością. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka – zasady te zostały w skrócie omówione poniżej. Grupa monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych.

### Stopień narażenia na ryzyko rynkowe

Dla przeliczenia poniższych pozycji na PLN zastosowane następujące kursy walutowe:

- dla danych na 31.12.2024: EUR/PLN – 4,2730, USD/PLN – 4,1012, GBP/PLN – 5,1488, NOK/PLN – 0,3624, SEK/PLN – 0,3731, DKK/PLN – 0,5730
- dla danych na 31.12.2023: EUR/PLN – 4,3480, USD/PLN – 3,9350, GBP/PLN – 4,9997

Aktywa i zobowiązania finansowe 31.12.2023	Waluty		
	EUR	USD	GBP
Środki pieniężne	1 048 237	6 576 888	994 836
Pożyczki i należności	851 367	7 435 793	10 103 431
Zobowiązania z tytułu leasingu	3 125 473	0	0
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	157 726	141 807	544 420

Aktywa i zobowiązania finansowe 31.12.2024	Waluty					
	EUR	USD	GBP	NOK	SEK	DKK
Środki pieniężne	1 270 648	10 899 520	536 615	153 620	0	0
Pożyczki i należności	6 630 351	10 125 815	250 978	76 602	0	146 965
Zobowiązania leasing	2 276 710	0	0	0	0	0
Zobowiązania handlowe i pozostałe	656 930	852 741	162 340	240 327	5 897	0

## Ryzyko walutowe

Z racji międzynarodowego charakteru działalności Grupy, Grupa jest narażona na ryzyko walutowe, zgodnie z informacjami zamieszczonymi w notce nr 9. Wg stanu na 31 grudnia 2024 roku Grupa nie stosuje instrumentów zabezpieczających przed ryzykiem walutowym.

## Ryzyko stopy procentowej

Narażenie na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim środków zgromadzonych na rachunkach bankowych, pożyczek udzielonych oraz długoterminowych zobowiązań finansowych (leasing).

## Ryzyko związane z płynnością

Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy poprzez bieżący monitoring przepływów pieniężnych, w tym trwały przegląd wysokości kapitału obrotowego, zobowiązań i należności Grupa.

Z racji posiadania znaczących nadwyżek środków pieniężnych, przy jednoczesnym niewielkim poziomie zadłużenia odsetkowego, Grupa ma wg stanu na 31 grudnia 2024 roku nadpłynność.

## Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że kontrahent nie dokona terminowej zapłaty za należność Grupy lub w inny sposób nie wywiąże się ze zobowiązań wobec Grupy.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku w Grupie występowały przeterminowane należności. Grupa dokonuje analizy zasadności wyliczenia oczekiwanych strat zgodnie z MSSF 9, aby zaprezentować w księgach urealniony poziom należności handlowych. Należności przeterminowane, lecz spłacone do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie są kwalifikowane do dokonania odpisu aktualizującego lub wyliczenia oczekiwanych strat

## Nota 31. Zarządzanie kapitałem

Zadłużenie netto	31.12.2024	31.12.2023
Inne zobowiązania finansowe	18 477	21 068
Zobowiązania handlowe i pozostałe	2 716 183	1 407 527
Zobowiązania leasingowe	5 370 868	3 288 297
Minus środki pieniężne i ekwiwalenty	15 411 867	10 931 321
<b>Zadłużenie netto</b>	<b>(7 306 339)</b>	<b>(6 214 429)</b>

  

Wskaźnik dźwigni	31.12.2024	31.12.2023
Kapitał razem	86 260 488	76 691 439
Kapitał i zadłużenie netto	93 566 827	82 905 868
<b>Wskaźnik dźwigni</b>	<b>(8,5%)</b>	<b>(8,1%)</b>

## Nota 32. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Salda bilansowe dotyczące podmiotów powiązanych	31.12.2024	31.12.2023
Należności handlowe i inne	0	0
Zobowiązania handlowe i inne	0	0
	<b>0</b>	<b>0</b>

  

Obroty z podmiotami powiązanymi za okres	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
Sprzedaż do podmiotów powiązanych	0	0
Zakupy od podmiotów powiązanych	508 431	513 373

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązanymi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych

### Nota 33. Wynagrodzenie wyższej kadry kierowniczej oraz Rady Nadzorczej

Wynagrodzenia Członków Zarządu Spółki dominującej	01.01.2023-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
z tytułu sprawowanej funkcji	120 000	120 000
z pozostałych tytułów	1 847 712	1 680 055
<b>RAZEM Zarząd Spółki dominującej</b>	<b>1 967 712</b>	<b>1 800 055</b>
<b>Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej Spółki dominującej</b>		
z tytułu sprawowanej funkcji	90 000	90 000
z pozostałych tytułów	0	0
<b>RAZEM Rada Nadzorcza Spółki dominującej</b>	<b>90 000</b>	<b>90 000</b>
<b>RAZEM Zarząd i Rada Nadzorcza Spółki dominującej</b>	<b>2 057 712</b>	<b>1 890 055</b>

Poza pozycjami wskazanymi powyżej członkom organów Grupy nie zostało wypłacone inne wynagrodzenie, za wyjątkiem Prezesa Zarządu Spółki dominującej któremu w roku 2024 spółki z Grupy wypłaciły łącznie 9 tys. PLN oraz w roku 2023 12 tys. PLN z tytułu pozostałych usług.

### Nota 34. Osoby zatrudnione i współpracujące

	31.12.2024	31.12.2023
Liczba pracowników i współpracowników	51	48

### Nota 35. Transakcje z firmą audytorską przeprowadzającą badanie sprawozdania finansowego

Wynagrodzenie wypłacone lub należne za rok obrotowy	01.01.2024-31.12.2024	01.01.2023-31.12.2023
- za badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	36 000	27 000
- za badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	36 000	27 000
- za przegląd półrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	13 500	13 500
- za przegląd półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	13 500	13 500
- za pozostałe usługi	5 000	5 000
<b>RAZEM</b>	<b>104 000</b>	<b>86 000</b>

Badanie roku 2024 oraz 2023 zostało przeprowadzone przez Ecovis Poland Sp. z o.o.

### Nota 36. Znaczący akcjonariusze jednostki dominującej

Akcjonariat wg stanu na 31.12.2024	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
Prajsnar Piotr	1 444 000	28,88%	1 437 000	28,88%
Perpetum 10 FIZ AN	1 414 666	28,29%	1 414 666	28,29%
Oktawian Oźminkowski	258 837	5,18%	258 837	5,18%
Cloud Technologies S.A.	505 359	10,11%	505 359	10,11%
pozostali do 5%	1 377 138	27,54%	1 384 138	27,54%
<b>Razem</b>	<b>5 000 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>5 000 000</b>	<b>100,00%</b>

### Nota 37. Roszczenia i sprawy sporne

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie zidentyfikowano wystąpienia roszczeń lub spraw spornych w stosunku do Grupy.

### **Nota 38. Korekty błędów**

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie dokonano korekt błędów.

### **Nota 39. Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych**

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie zidentyfikowano wystąpienia znaczących zdarzeń dotyczących lat ubiegłych w stosunku do Grupy.

### **Nota 40. Zmiana prezentacji**

W okresie sprawozdawczym Grupa nie dokonała istotnych zmian prezentacji danych porównawczych.

### **Nota 41. Zdarzenia po dacie bilansowej**

Do najważniejszych zdarzeń zaistniałych między 31 grudnia 2024 roku a datą publikacji niniejszego sprawozdania zaliczyć należy:

- **Nowa generacja platformy DMP:** w okresie od października 2023 roku do końca marca 2025 roku Spółka dominująca prowadziła prace zmierzające do wytworzenia i aktualizacji obecnie używanej generacji platformy DMP, który to proces uległ zakończeniu w marcu 2025 roku. Dzięki zakończonym pracom rozwojowym technologia używana przez Grupę do procesu gromadzenia, analizy i monetyzacji danych została uzupełniona o narzędzie Audience Intelligence. Narzędzie to, oparte na modelach językowych AI (LLMs) pozwala marketerom i agencjom przygotować precyzyjne grupy odbiorców do targetowania w reklamach online, umożliwiając zwiększenie efektywności pracy agencji i domów mediowych. W wyniku ukończenia prac rozwojowych na koniec marca 2025 roku zostanie rozpoznane osobne aktywo, które następnie poddane zostanie amortyzacji na okres równy przewidywanej użyteczności aktywa wynoszący 4 lata. Jednocześnie począwszy od kwietnia 2025 roku Grupa rozpocznie dalsze prace badawczo-rozwojowe zmierzające do ulepszenia stosowanej przez Grupę technologii.

## **Nota 42. Zatwierdzenie do publikacji**

Niniejsze Skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone za rok zakończony 31 grudnia 2024 roku (wraz z danymi porównawczymi) zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki dominującej w dniu 9 kwietnia 2025 roku.

### **Zarząd:**

Piotr Prajsnar, Prezes Zarządu

Piotr Soleniec, Członek Zarządu

### **Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg rachunkowych:**

Aleksander Widawski





[www.ct.pl](http://www.ct.pl) | [biuro@ct.pl](mailto:biuro@ct.pl)