



Grupa kapitałowa
Cloud Technologies

Skonsolidowane roczne
sprawozdanie finansowe
za rok 2023

Podsumowanie 2023 roku

	2023	2022	% zmiana r/r
Przychody	54,7 mln PLN	50,4 mln PLN	+8,6%
EBITDA skorygowana*	27,6 mln PLN	23,3 mln PLN	+18,4%
Zysk netto skorygowany**	11,1 mln PLN	14,0 mln PLN	-23,8%

* Przez **EBITDA skorygowana** Grupa rozumie wskaźnik EBITDA kalkulowany jako wynik z działalności operacyjnej powiększony o amortyzację i skorygowany o koszt programu motywacyjnego.

** Przez **zysk netto skorygowany** Grupa rozumie zysk netto, skorygowany o koszt programu motywacyjnego.

WYBRANE DANE FINANSOWE	4
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU	5
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	7
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	8
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	10
INFORMACJA DODATKOWA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	11
INFORMACJE OGÓLNE	11
OPIS PRZYJĘTYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI	13
ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH	19
NOTY I OBJAŚNIENIA DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	21
NOTA 1. PRZYCHODY Z UMÓW Z KLIENTAMI	21
NOTA 2. SEGMENTY OPERACYJNE	21
NOTA 3. KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	23
NOTA 4. AMORTYZACJA	23
NOTA 5. USŁUGI OBCE	24
NOTA 6. WYNAGRODZENIA I ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE	24
NOTA 7. KOSZT PROGRAMU MOTYWACYJNEGO	24
NOTA 8. POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE	24
NOTA 9. PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE	25
NOTA 10. PODATEK DOCHODOWY I ODROZCZONY PODATEK DOCHODOWY	25
NOTA 11. ZYSK PRZYPADAJĄCY NA JEDNĄ AKCJĘ	26
NOTA 12. OBJAŚNIENIA DO GŁÓWNYCH PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	27
NOTA 13. WARTOŚCI NIEMATERIALNE	27
NOTA 14. WARTOŚĆ FIRMY	28
NOTA 15. RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	29
NOTA 16. LEASING	30
NOTA 17. NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	31
NOTA 18. ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	31
NOTA 19. DŁUGOTERMINOWE NALEŻNOŚCI I AKTYWA FINANSOWE	32
NOTA 20. INWESTYCJE KRÓTKOTERMINOWE, W TYM ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY	32
NOTA 21. KAPITAŁ ZAKŁADOWY	32
NOTA 22. AKCJE WŁASNE	33
NOTA 23. SKUMULOWANE ZYSKI Z LAT UBIEGŁYCH ORAZ POZOSTAŁE KAPITAŁY	33
NOTA 24. ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE	34
NOTA 25. ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE I POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA	35
NOTA 26. DOTACJE ORAZ ZOBOWIĄZANIA DO WYKONANIA ŚWIADCZENIA	35
NOTA 27. INSTRUMENTY FINANSOWE	36
NOTA 28. POZOSTAŁE REZERWY	36
NOTA 29. CELE I ZASADY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM FINANSOWYM	36
NOTA 30. ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM	37
NOTA 31. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	38
NOTA 32. WYNAGRODZENIE WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ ORAZ RADY NADZORCZEJ	38
NOTA 33. OSOBY ZATRUDNIONE I WSPÓŁPRACUJĄCE	38
NOTA 34. TRANSAKCJE Z FIRMĄ AUDYTORSKĄ PRZEPROWADZAJĄCĄ BADANIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	38
NOTA 35. ZNACZĄCY AKCJONARIUSZE JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ	39
NOTA 36. ROSZCZENIA I SPRAWY SPORNE	39
NOTA 37. KOREKTY BŁĘDU	39
NOTA 38. ZNACZĄCE ZDARZENIA DOTYCZĄCE LAT UBIEGŁYCH	39
NOTA 39. ZMIANA PREZENTACJI	39
NOTA 40. ZDARZENIA PO DACIE BILANSOWEJ	39
NOTA 41. ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI	40

Wybrane dane finansowe

Wyszczególnienie	Q1–Q4 2023		Q1–Q4 2022	
	01.01.2023–31.12.2023		01.01.2022–31.12.2022	
	PLN	EUR	PLN	EUR
SPRAWOZDANIE Z WYNIKU				
Przychody netto ze sprzedaży	54 717 923	12 083 368	50 392 355	10 748 573
Zysk (strata) EBITDA*	25 260 018	5 578 174	22 053 705	4 704 004
Zysk (strata) EBIT	13 210 466	2 917 270	13 168 397	2 808 789
Zysk (strata) brutto	10 112 190	2 233 077	15 813 218	3 372 923
Zysk (strata) netto	8 778 694	1 938 601	12 765 553	2 722 863
Liczba akcji	5 000 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (PLN/euro)	1,76	0,39	2,55	0,54
SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ				
Aktywa trwałe	63 241 948	14 545 066	57 836 661	12 332 174
Aktywa obrotowe	29 877 147	6 871 469	64 391 345	13 729 791
Kapitał własny	76 691 439	17 638 325	91 210 106	19 448 198
Zobowiązania długoterminowe i rezerwy	7 479 341	1 720 180	15 636 038	3 333 981
Zobowiązania krótkoterminowe, RMB i pozostałe	8 948 315	2 058 030	8 682 836	1 851 390
Wartość księgowa na akcję (PLN/euro)	15,34	3,53	18,24	3,89
SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	17 827 295	3 936 805	25 120 599	5 358 166
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(22 931 670)	(5 064 005)	(7 305 534)	(1 558 254)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(26 524 311)	(5 857 368)	(3 775 603)	(805 327)
Kurs EUR/PLN				
- dla danych bilansowych		4,3480		4,6899
- dla danych wynikowych i przepływów pieniężnych		4,5284		4,6883

Do przeliczenia danych sprawozdania z sytuacji finansowej użyto kursu średniego NBP na dzień bilansowy.

Do przeliczenia pozycji sprawozdania z wyniku i sprawozdania z przepływów pieniężnych użyto kursu będącego średnią arytmetyczną kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień poszczególnych miesięcy danego okresu.

*Przez EBITDA Grupa rozumie wynik z działalności operacyjnej powiększony o amortyzację

Skonsolidowane sprawozdanie z wyniku

Działalność kontynuowana	Nota	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Przychody ze sprzedaży	1	54 717 923	50 392 355
Koszty działalności operacyjnej	3	43 673 735	39 426 584
Amortyzacja projektów z dotacją	4	3 653 918	4 111 243
Amortyzacja pozostałych aktywów	4	8 395 634	4 774 065
Zużycie materiałów i energii		359 868	616 713
Koszt programu motywacyjnego	7	2 340 000	1 254 000
Usługi obce	5	25 253 374	25 363 244
Podatki i opłaty		35 365	124 456
Koszty wynagrodzeń i świadczeń pracowniczych	6	2 838 634	2 576 777
Pozostałe koszty rodzajowe		796 942	606 086
Zysk (strata) na sprzedaży		11 044 188	10 965 771
Pozostałe przychody operacyjne - dotacje	8	2 126 392	2 382 832
Pozostałe przychody operacyjne - inne	8	264 894	245 233
Pozostałe koszty operacyjne	8	225 008	425 439
Zysk (strata) na działalności operacyjnej		13 210 466	13 168 397
Przychody finansowe	9	745 640	2 914 350
Koszty finansowe	9	3 843 916	269 529
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		10 112 190	15 813 218
Podatek dochodowy	10	1 333 496	3 047 665
Zysk (strata netto) z działalności kontynuowanej		8 778 694	12 765 553
Zysk (strata) netto łącznie, przypadający na:		8 778 694	12 765 553
- właścicieli jednostki dominującej		8 778 694	12 765 553
- udziałowców niekontrolujących		0	0

Zysk na akcję

Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej na jedną akcję

Podstawowy za okres obrotowy	11	1,76	2,55
Rozwodniony za okres obrotowy	11	1,76	2,55

Skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Zysk (strata) po opodatkowaniu	8 778 694	12 765 553
Pozostałe całkowite dochody:	(1 025 057)	(2 661 364)
Pozycje, które będą reklasyfikowane do zysku i straty:	(1 025 057)	(2 661 364)
Różnice kursowe z przeliczenia wyników spółek zagranicznych	(1 025 057)	(2 661 364)
Całkowite dochody ogółem, w tym przypadające na:	7 753 637	10 104 189
- właścicieli jednostki dominującej	7 753 637	10 104 189
- udziałowców niekontrolujących	0	0

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

Wartości w PLN	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Przepływy środków pieniężnych z dział. operacyjnej		
Zysk przed opodatkowaniem	10 112 190	15 813 218
Korekty razem, w tym:	9 325 111	11 204 642
Amortyzacja	12 049 552	8 885 308
Odsetki i różnice kursowe	(55 069)	243 176
Zmiana stanu rezerw	0	(77 266)
Zmiana stanu należności	1 390 184	10 078 637
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek	(3 126 724)	(259 311)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(1 520 753)	1 022 288
Zmiana stanu zobowiązań do wykonania świadczeń	(2 526 393)	(3 558 664)
Inne korekty	3 114 314	(5 129 526)
Gotówka z działalności operacyjnej	19 437 301	27 017 860
Zapłacony podatek	(1 708 000)	(1 897 261)
Przepływy pieniężne netto z dział. operacyjnej	17 729 301	25 120 599
Przepływy środków pieniężnych z dział. inwestycyjnej		
Zakup udziałów w spółce zależnej	0	(1 305 259)
Nabycie wartości niematerialnych	(17 290 152)	(16 000)
Nakłady na prace rozwojowe	(1 957 049)	(2 034 399)
Nabycie środków trwałych	(692 323)	(677 411)
Zbycie środków trwałych	0	69 367
Otrzymane spłaty pożyczek	858 982	943 100
Udzielone pożyczki	(2 393 150)	(4 284 932)
Pozostałe wypływy/wydatki inwestycyjne	(1 233 442)	0
Przepływy pieniężne netto z dział. inwestycyjnej	(22 707 134)	(7 305 534)
Przepływy środków pieniężnych z dział. finansowej		
Wydatki na nabycie akcji własnych	(20 031 337)	(1 450 633)
Spłaty kredytów i pożyczek	(264 689)	(515 749)
Płatności zobowiązań leasingowych i odsetek	(1 794 791)	(1 566 045)
Odsetki	0	(243 176)
Wypłata dywidendy	(4 581 105)	0
Inne	21 068	0
Przepływy pieniężne netto z dział. finansowej	(26 650 854)	(3 775 603)
Przepływy pieniężne netto przed uwzględnieniem różnic kursowych	(31 628 687)	14 039 462
Zmiana stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów z tytułu różnic	0	0
Zmiana stanu środków pieniężnych po uwzględnieniu różnic	(31 628 687)	14 039 462
Środki pieniężne na początek okresu	42 560 008	28 520 546
Środki pieniężne na koniec okresu	10 931 321	42 560 008

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	Nota	31.12.2023	31.12.2022
Aktywa trwałe		63 241 948	57 836 661
Wartości niematerialne	13	32 217 428	27 030 885
Wartość firmy	14	11 855 109	11 855 109
Rzeczowe aktywa trwałe	15	4 369 277	4 671 554
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	16	2 902 291	4 804 569
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	19	4 996 011	3 462 213
Należności długoterminowe	19	2 500 000	0
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	10	2 323 157	1 714 423
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	18	2 078 675	4 297 908
Aktywa obrotowe		29 877 147	64 391 345
Należności handlowe i pozostałe należności	17	13 361 441	18 512 863
Należności z tytułu podatku dochodowego		96 499	77 307
Środki pieniężne i ekwiwalenty	20	10 931 321	42 560 008
Inwestycje krótkoterminowe	20	3 179 506	750 945
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	18	2 308 380	2 490 222
Aktywa razem		93 119 095	122 228 006

PASYWA	Nota	31.12.2023	31.12.2022
Kapitał własny razem		76 691 439	91 210 106
Kapitał własny przypadający na właścicieli jedn. dominującej		76 691 439	91 210 106
Kapitał zakładowy	21	500 000	500 000
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej		16 423 055	16 423 055
Akcje własne	22	(31 635 940)	(11 604 603)
Kapitał z różnic kursowych		(125 680)	899 377
Skumulowane zyski (straty) lat ubiegłych oraz pozostałe kapitały	23	82 751 310	72 226 724
Zysk (strata) netto bieżącego okresu		8 778 694	12 765 553
Udziały niekontrolujące		0	0
Zobowiązania i rezerwy razem		16 427 656	31 017 900
Zobowiązania i rezerwy długoterminowe		7 479 341	15 636 038
Długoterminowe zobowiązania leasingowe	24	2 450 755	3 690 497
Pozostałe długoterminowe zobowiązania finansowe	24	0	707 882
Długoterminowe dotacje	26	2 487 397	5 354 381
Długoterminowe zobowiązania do świadczenia usług	26	2 541 189	5 883 278
Zobowiązania i rezerwy krótkoterminowe		8 948 315	15 381 862
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	25	1 407 527	6 022 903
Krótkoterminowe zobowiązania leasingowe	24	837 542	1 325 630
Krótkoterminowe kredyty i pożyczki	24	21 068	264 689
Pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe	24	656 276	0
Zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego	25	1 607 403	1 353 874
Krótkoterminowe dotacje	26	1 357 072	2 382 832
Krótkoterminowe zobowiązania do świadczenia usług i zaliczki	26	3 061 427	4 012 083
Pozostałe rezerwy	28	0	19 851
Pasywa razem		93 119 095	122 228 006

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Akcje własne	Kapitał z różnic kursowych	Skumulowane zyski (straty) lat ubiegłych oraz pozostałe kapitały	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny razem
Stan na 1 stycznia 2023 roku	500 000	16 423 055	(11 604 603)	899 377	72 226 724	12 765 553	91 210 106
Przeniesienie na wynik niepodzielony	0	0	0	0	12 765 553	(12 765 553)	0
Nabycie akcji własnych	0	0	(20 031 337)	0	0	0	(20 031 337)
Koszt programu motywacyjnego	0	0	0	0	2 340 000	0	2 340 000
Wypłata dywidendy	0	0	0	0	(4 580 967)	0	(4 580 967)
Całkowite dochody razem	0	0	0	(1 025 057)	0	8 778 694	7 753 637
Inne całkowite dochody	0	0	0	(1 025 057)	0	0	(1 025 057)
Wynik finansowy bieżącego okresu	0	0	0	0	0	8 778 694	8 778 694
Zmiany w okresie razem	0	0	(20 031 337)	(1 025 057)	10 524 586	(3 986 859)	(14 518 667)
Stan na 31 grudnia 2023 roku	500 000	16 423 055	(31 635 940)	(125 680)	82 751 310	8 778 694	76 691 439

	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Akcje własne	Kapitał z różnic kursowych	Skumulowane zyski (straty) lat ubiegłych oraz pozostałe kapitały	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny razem
Stan na 1 stycznia 2022 roku	500 000	16 423 055	(17 104 446)	3 560 741	63 396 001	9 117 297	75 892 648
Płatność w formie akcji	0	0	6 950 417	0	0	0	6 950 417
Przeniesienie na wynik niepodzielony	0	0	0	0	9 117 297	(9 117 297)	0
Nabycie akcji własnych	0	0	(1 450 574)	0	0	0	(1 450 574)
Koszt programu motywacyjnego	0	0	0	0	1 254 000	0	1 254 000
Rozliczenie nabycia udziałów w spółce zależnej	0	0	0	0	(1 540 574)	0	(1 540 574)
Całkowite dochody razem	0	0	0	(2 661 364)	0	12 765 553	10 104 189
Inne całkowite dochody	0	0	0	(2 661 364)	0	0	(2 661 364)
Wynik finansowy bieżącego okresu	0	0	0	0	0	12 765 553	12 765 553
Zmiany w okresie razem	0	0	5 499 843	(2 661 364)	8 830 723	3 648 256	15 317 458
Stan na 31 grudnia 2022 roku	500 000	16 423 055	(11 604 603)	899 377	72 226 724	12 765 553	91 210 106

Informacja dodatkowa do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Niniejsze roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe, sporządzone za rok zakończony 31 grudnia 2023, zostało sporządzone w oparciu o zasadę memoriałową.

Spółka Cloud Technologies S.A. jest jednostką dominującą grupy kapitałowej Cloud Technologies i sporządza zarówno jednostkowe, jak i skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

Informacje ogólne

Dane jednostki dominującej

Nazwa:	Cloud Technologies S.A.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Siedziba:	Warszawa, Polska
Adres zarejestrowania biura jednostki:	ul. Żeromskiego 7, 05-075 Warszawa
Kraj rejestracji:	Polska
Organ prowadzący rejestr:	Sąd Rejestrowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS:	0000405842
NIP:	9522106251
REGON:	142886479

Cloud Technologies S.A. (dalej „Spółka dominująca, „Jednostka dominująca”), Jednostka Dominująca w Grupie Kapitałowej Cloud Technologies (Dalej „Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest notowana na głównym rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie. Spółka dominująca Cloud Technologies S.A. i pozostałe jednostki Grupy Kapitałowej zostały utworzone na czas nieoznaczony. Siedziba spółki dominującej jest jednocześnie podstawowym miejscem prowadzenia działalności gospodarczej.

Grupa prowadzi działalność na rynku marketingu internetowego, w szczególności koncentrując się na międzynarodowej sprzedaży cyfrowej danych do targetowania kampanii marketingowych.

Skład Grupy Kapitałowej

Grupa Kapitałowa Cloud Technologies

Spółka	Siedziba	Udział Cloud Technologies (%)
OnAudience Ltd.	Londyn	100%
OnProspects Ltd.	Londyn	100%
The Linea1 MKT S.L.	Kordoba	100%
Online Advertising Network Sp. z o.o.	Warszawa	100%

Spółki OnAudience Ltd oraz OnProspects Ltd z siedzibą w Londynie prowadzą międzynarodową działalność w zakresie pozyskiwania oraz monetyzacji danych. Pozostałe spółki, w tym The Linea 1 MKT S.L. oraz Online Advertising Network Sp. z o.o. prowadzą działalność z zakresu dystrybucji danych do zewnętrznych klientów Grupy.

Udział Grupy w kapitale oraz prawach głosu wynosił 100% przez cały okres sprawozdawczy dla wszystkich podmiotów zależnych.

Do 30 września 2023 roku w skład Grupy wchodziła również spółka Audience Network Sp. z o.o. („AN”). AN została sprzedana we wrześniu 2023 za 2.5 mln PLN, a kupującym byli dotychczasowi członkowie zarządu AN. Działalność AN odpowiadała za około 20% przychodów Grupy (prezentowana w ramach segmentu „Pozostała działalność”) i nie miała istotnego wpływu na poziom EBITDA Grupy. Efekt finansowy transakcji opisany został w ramach noty nr 9.

Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Niniejsze roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami wydanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości (Radę MSR) i ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, zwanymi dalej „Standardami”.

Sporządzając roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2023 Grupa stosuje takie same zasady rachunkowości jak przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2022, z wyjątkiem zmian do standardów, nowych standardów i interpretacji zatwierdzonych przez Unię Europejską dla okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu lub po 1 stycznia 2023 roku. W 2023 roku Grupa przyjęła wszystkie nowe i zatwierdzone standardy i interpretacje wydane przez Radę MSR i zatwierdzone do stosowania w UE, mające zastosowanie do prowadzonej przez nią działalności i obowiązujące w okresach sprawozdawczych od 1 stycznia 2023 roku.

Zmiany standardów lub interpretacji

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupa zastosowała po raz pierwszy nowe i zmienione standardy i interpretacje, które weszły w życie dla sprawozdań finansowych za lata obrotowe rozpoczęte 1 stycznia 2023 roku lub później:

- (a) MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” oraz zmiany do MSSF 17;
- (b) Zmiany do MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” – pierwsze zastosowanie MSSF 17 i MSSF 9 – Informacje porównawcze;
- (c) Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – oraz Wytyczne Rady MSSF w zakresie ujawnień dotyczących polityk rachunkowości w praktyce – kwestia istotności w odniesieniu do polityk rachunkowości;
- (d) Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” – definicja wartości szacunkowych
- (e) Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” – obowiązek ujmowania odroczonego podatku dochodowego w związku z aktywami i zobowiązaniami powstałymi w ramach pojedynczej transakcji
- (f) Zmiany do MSR 12 „Podatek dochodowy” – globalny minimalny podatek dochodowy

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupa nie zdecydowała o wcześniejszym zastosowaniu następujących opublikowanych standardów, interpretacji lub poprawek do istniejących standardów przed ich datą wejścia w życie:

- (a) Zmiany do MSSF 16 „Leasing” – zobowiązania leasingowe w transakcjach sprzedaży i leasingu zwrotnego;
- (b) Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” - klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupa nie stosowała następujących opublikowanych standardów, interpretacji lub poprawek do istniejących standardów przed ich datą wejścia w życie oraz niezatwierdzonych przez UE:

- (a) Zmiany do MSR 7 Sprawozdanie z przepływów pieniężnych oraz MSSF 7 Instrumenty Finansowe: Ujawnienia: Umowy finansowe dostawców
- (b) Zmiany do MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych: Brak wymienialności
- (c) MSSF 14 „Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe” Działalność objęta regulacją cen, salda pozycji odroczonech (opublikowano dnia 30 stycznia 2014 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2016 roku lub później;

Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” i do MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych” w zakresie sprzedaży lub przeniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostkami stowarzyszonymi lub wspólnymi przedsięwzięciami.

Założenie kontynuacji działalności gospodarczej i porównywalność sprawozdań finansowych

Roczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Zarząd Spółki dominującej nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuowania działalności w okresie 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia dotychczasowej działalności.

Opis przyjętych zasad (polityki) rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym Grupy. Niniejsze skonsolidowane roczne sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), o ile nie wskazano inaczej.

Zasady konsolidacji

Jednostki zależne podlegają pełnej konsolidacji od dnia przejęcia nad nimi kontroli przez Grupę. Przystaje się je konsolidować z dniem ustania kontroli. Przejęcie jednostek zależnych przez Grupę rozlicza się metodą nabycia. Jednostki stowarzyszone wycena się metodą praw własności.

Kursy walutowe stosowane do przeliczania danych spółek zagranicznych

Do przeliczeń kursów walutowych danych spółek działających zagranicą dla celów konsolidacji Grupa stosuje następujące zasady:

- aktywa i zobowiązania przelicza po kursie średnim NBP z końca okresu sprawozdawczego;
- dla przeliczenia przychodów i kosztów Grupa stosuje uproszczenie polegające na przeliczeniu transakcji średnim kursem kwartalnym.

Prezentacja sprawozdań z uwzględnieniem segmentów działalności

Segment operacyjny jest częścią Grupy zaangażowaną w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody oraz ponosić koszty, w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami Grupy.

Wyniki operacyjne każdego segmentu operacyjnego są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w Grupie.

Wyniki operacyjne każdego segmentu, które są raportowane do organu odpowiedzialnego za podejmowanie decyzji operacyjnych w Grupie, obejmują pozycje, które mogą zostać bezpośrednio przypisane do danego segmentu (przychody, koszty operacyjne, należności handlowe). Grupa analizuje wyniki segmentu do poziomu EBITDA (rozumianego jako zysk na sprzedaży, powiększony o amortyzację).

Instrumenty finansowe inne niż instrumenty pochodne

Pożyczki, należności i depozyty ujmowane są w dacie powstania. Wszystkie pozostałe aktywa finansowe (w tym aktywa wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy) są ujmowane w dniu dokonania transakcji, który jest dniem, gdy Grupa staje się stroną wzajemnego zobowiązania dotyczącego danego instrumentu finansowego.

Grupa klasyfikuje instrumenty finansowe, inne niż pochodne aktywa finansowe do następujących kategorii: aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, aktywa/zobowiązania wyceniane według zamortyzowanego kosztu.

Pożyczki i należności

Pożyczki i należności są aktywami finansowymi o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, które nie są notowane na aktywnym rynku. Takie aktywa są początkowo ujmowane według wartości godziwej powiększonej o bezpośrednio dające się przyporządkować koszty transakcyjne. Wycena pożyczek i należności w terminie późniejszym odbywa się według zamortyzowanego kosztu z uwzględnieniem szacowanych oczekiwanych strat kredytowych.

Model strat oczekiwanych ma zastosowanie do aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite, z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe.

Grupa przeanalizowała należności handlowe pod kątem utraty wartości, opierając się na analizie historycznej różnicy pomiędzy umownymi oraz faktycznymi terminami płatności, a także udziałem należności nieodzyskanych.

W przypadku należności handlowych Grupa stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia.

Na podstawie danych historycznych na temat udziału nieodzyskiwalnych należności oszacowano dla każdego przedziału czasowego poziom oczekiwanych strat kredytowych.

Po analizie danych historycznych przyjęto następujące zasady tworzenia odpisu na oczekiwane straty kredytowe w zależności od okresu przeterminowania:

- 1-365 dni – wskaźniki procentowe oszacowane w oparciu o dane historyczne,
- powyżej 365 dni – 100%.

W okresie 2019-2023 objętym historycznymi informacjami finansowymi udział sumy nowych odpisów indywidualnych oraz należności spisanych odniesionych bezpośrednio w koszty danego okresu wynosił w zależności od roku od 0,2% do 1,1% sumy należności handlowych, zaś udział tej samej wartości w przychodach Grupy wyniósł w każdym z lat poniżej 1%. Grupa stosuje podejście polegające na założeniu, że przekroczenie progu 365 dni przeterminowania jest indykatorem wystąpienia istotnego ryzyka nieściągalności.

Subiektywna ocena wiarygodności kontrahentów oparta jest na wielu czynnikach i przesłankach, obejmujących m.in.:

- historię współpracy kontrahenta z Grupą, jej długość i dotychczasowy profil spłaty należności,
- specyfikę kontrahenta: wielkość firmy, skala obrotów, renoma rynkowa, rozpoznawalność na rynku, ryzyko reputacyjne dla kontrahenta w przypadku upublicznienia informacji o braku uregulowania należności,
- wyniki finansowe kontrahenta (jeżeli są dostępne),
- czy kontrahent jest podmiotem międzynarodowym czy też jego działalność jest skoncentrowana na rynku polskim,
- dostępne informacje o kontrahencie i jego działalności z publicznych źródeł (głównie internetowych), ze szczególnym naciskiem na portale i serwisy poświęcone branży marketingu internetowego.

Większość głównych kontrahentów Grupy to podmioty z siedzibą w USA o nieporównywalnie większej skali działalności w stosunku do poziomu obrotów Grupy. Ponadto są to podmioty, z którymi Grupa współpracuje od co najmniej kilkunastu miesięcy i co do których nie zostały rozpoznane przesłanki wystąpienia wzrostu ryzyka strat kredytowych w żadnym momencie dotychczasowej współpracy.

Odpis statystyczny na straty kredytowe wyliczany jest oddzielnie dla każdej spółki z Grupy oraz w podziale na segmenty działalności tj. odbiorców danych i pozostałą działalność. Wyliczenie takie oraz rewizja założeń co do poziomu % oczekiwanych strat dla danej grupy kontrahentów jest wykonywane co kwartał. Ponadto w przypadku wystąpienia przesłanek opisanych poniżej dokonywany jest odpis indywidualny, przy zastosowaniu wyższych wskaźników oczekiwanych strat kredytowych.

W razie zidentyfikowania przesłanek wskazujących na wystąpienie wzrostu ryzyka kredytowego, stosowane są wyższe stawki oczekiwanych strat kredytowych. Mogą one wówczas przekroczyć poziom szacowany dla danego poziomu przeterminowania. Ma to miejsce m.in. w sytuacji:

- otrzymania informacji o nagłym i niespodziewanym pogorszeniu się sytuacji finansowej kontrahenta, lub o wiarygodnych problemach z wypłacalnością kontrahenta,
- uzyskania bezpośrednio od kontrahenta informacji o zagrożeniu lub niemożności uregulowania należności,
- wszczęcia wobec kontrahenta postępowania upadłościowego, komorniczego, restrukturyzacyjnego lub złożenia przez niego wniosku o upadłość,
- uzyskania informacji o nieskutecznym procesie zewnętrznej windykacji,
- nagłego i istotnego pogorszenia warunków prowadzenia działalności przez kontrahenta (np. w wyniku pandemii, konfliktu zbrojnego, decyzji administracji skarbowej itp.).

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie oraz depozyty bankowe na żądanie o okresie zapadalności do trzech miesięcy.

Transakcje przeprowadzane w walutach obcych są ujmowane według kursu wymiany z dnia poprzedzającego przeprowadzenie transakcji. Pieniężne aktywa i pasywa wyrażone w walutach obcych przeliczane są według kursów wymiany walut obowiązujących na dzień bilansowy.

Zyski i straty powstałe w wyniku zmian kursów walut po dacie transakcji są wykazywane jako przychody lub koszty finansowe w sprawozdaniu z wyniku. Różnice kursowe ujmowane są w kwocie netto. Dla celów sprawozdania z przepływów pieniężnych środki pieniężne i ich ekwiwalenty zdefiniowane są w identyczny sposób, jak dla celów ujmowania w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

Zobowiązania handlowe i pozostałe

Zobowiązania handlowe i pozostałe są wyceniane wg zamortyzowanego kosztu lub wartości nominalnej, jeżeli wycena wg zamortyzowanego kosztu nie odbiega w sposób istotny od wartości nominalnej.

Inne zobowiązania finansowe

Wyemitowane instrumenty dłużne oraz zobowiązania podporządkowane są ujmowane przez Grupę na dzień ich powstania. Wszystkie pozostałe zobowiązania finansowe, w tym zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy oraz wyceniane według zamortyzowanego kosztu, są ujmowane na dzień zawarcia transakcji, który jest dniem, w którym Grupa staje się stroną umowy zobowiązującej do wydania instrumentu finansowego.

Do innych zobowiązań finansowych zalicza się kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne oraz kredyty w rachunku bieżącym. Wszystkie zobowiązania finansowe Grupy wycenia się metodą zamortyzowanego kosztu.

Akcje zwykłe

Akcje zwykłe ujmuje się w kapitale własnym. Koszty bezpośrednio związane z emisją akcji zwykłych pomniejszają wartość kapitału. Akcje własne wyceniono wg ceny nabycia. Wartość ta nie podlega dalszej aktualizacji.

Zakup akcji własnych

W przypadku zakupu akcji własnych, kwota zapłaty z tego tytułu wraz z kosztami bezpośrednimi przeprowadzenia transakcji, wykazywana jest jako pomniejszenie kapitału własnego. Zakupione akcje własne wykazywane są jako odrębna pozycja kapitału własnego. W momencie sprzedaży lub powtórnej emisji, otrzymane kwoty ujmuje się jako zwiększenie kapitału własnego, a powstałą nadwyżkę lub niedobór z tytułu tej transakcji odnosi się na kapitał zapasowy.

Rzeczowe aktywa trwałe

Składniki rzeczowych aktywów trwałych ujmuje się w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Cena nabycia obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem składnika majątku.

Zysk lub stratę ze zbycia składnika rzeczowych aktywów określa się na podstawie porównania przychodów ze zbycia z wartością bilansową zbytych aktywów i ujmuje się je w kwocie netto w zysku lub stracie bieżącego okresu w pozycji pozostałe przychody lub pozostałe koszty.

Wysokość odpisów amortyzacyjnych ustala się w oparciu o cenę nabycia danego składnika aktywów.

Koszt amortyzacji ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Grupę okresu użytkowania każdego elementu składnika rzeczowych aktywów trwałych.

W sprawozdaniu finansowym za okres sprawozdawczy i okresy porównawcze, Grupa zakłada niższe okresy użytkowania dla poszczególnych kategorii rzeczowych aktywów trwałych:

- urządzenia techniczne i maszyny 2-5 lat,
- środki transportu 5 lat.

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych rzeczowych aktywów trwałych jest weryfikowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego i w uzasadnionych przypadkach korygowana.

Szacunki dotyczące określonych pozycji rzeczowych aktywów trwałych zostały zweryfikowane w 2023 roku.

Grupa stosując zasadę istotności, środki trwałe o wartości początkowej do 10 000 PLN odnosi jednorazowo w wynik okresu, w którym został poniesiony wydatek.

Połączenia przedsięwzięć i wartość firmy

Transakcje połączenia przedsięwzięć, objęte zakresem MSSF 3, rozliczane są metodą nabycia. Na dzień objęcia kontroli dokonywana jest wycena aktywów i zobowiązań do wartości godziwej, identyfikowane są aktywa i zobowiązania uprzednio nie ujmowane w sprawozdaniu finansowym przejmowanej jednostki. Zapłata za kontrolę obejmuje wartość godziwą ceny na dzień nabycia, w tym również wartość godziwą odroczonej płatności przyrzeczonych i warunkowych. Wartość firmy wyceniana jest na dzień przejęcia jako kwota nadwyżki sumy zapłaty oraz wartości udziałów niekontrolujących nad wartością godziwą zidentyfikowanych na dzień nabycia aktywów netto przejmowanej jednostki. W przypadku, gdy tak oszacowana wartość jest ujemna, Grupa ujmuje zysk na okazyjnym nabyciu w wyniku okresu.

Wartość firmy, która powstaje w związku z przejęciem jednostek zależnych jest ujmowana jako składnik wartości niematerialnych. Po początkowym ujęciu wartość firmy ustalona zgodnie z metodą przejęcia jest pomniejszana o skumulowane odpisy aktualizujące wynikające z przeprowadzonych zgodnie z MSR 36 testów utraty wartości sporządzanych co najmniej przy okazji rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy. Test na utratę wartości firmy polega na porównaniu wartości bilansowej ośrodka, do którego ta wartość firmy została przypisana, z jego wartością odzyskiwalną.

Pozostałe wartości niematerialne

Wartość niematerialne obejmują nakłady na własną technologię do zarządzania danymi o zachowaniach użytkowników w Internecie (ang. Data Management Platform, DMP) oraz technologię wsparcia automatycznego zakupu powierzchni reklamowej. Okres użyteczności nowo przyjmowanych funkcjonalności został oszacowany na 4 lata. Wartość początkowa oprogramowania wytworzonego we własnym zakresie została wyznaczona w oparciu o koszt wytworzenia.

Okresy użyteczności nabytego programowania komputerowego oraz licencji na oprogramowanie DSP (Demand Side Platform) zostały oszacowane na okres od 5 do 7 lat. Wartość początkowa obu kategorii aktywów została wyznaczona w oparciu o koszt nabycia.

Okresy użytkowania poszczególnych wartości niematerialnych poddawane są corocznej weryfikacji, a w razie konieczności korygowane od początku następnego roku obrotowego.

Badania i rozwój

Wydatki poniesione na etapie prac badawczych z zamiarem pozyskania nowej wiedzy naukowej lub technicznej ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu w momencie ich poniesienia.

Koszty prac rozwojowych, po spełnieniu odpowiednich kryteriów uprawdopodobniających odzyskanie tych kosztów, ujmowane są jako wartości niematerialne w oparciu o ich cenę nabycia lub koszt wytworzenia pomniejszoną o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości.

Zgodnie z MSR 36 Grupa co najmniej raz w roku przeprowadza test na utratę wartości sprawdzające, czy nastąpiła utrata wartości składników wartości niematerialnych, który nie są jeszcze dostępny do użytkowania, poprzez porównanie ich wartości bilansowej z wartością odzyskiwalną.

Grupa zgodnie z przyjętą polityką dokonuje indywidualnej analizy wszystkich projektów rozpoznanych w ramach prac rozwojowych zakończonych oraz wartości niematerialnych pozostałych pod kątem możliwości ich wykorzystania w prowadzonej działalności oraz przedawnienia się praw do posiadanych aktywów. Na bazie przeprowadzonej analizy i z zastosowaniem oszacowań i osądów profesjonalnych uwzględniających dotychczasowo realizowane projekty dokonywane są odpisy z tytułu utraty wartości aktywów do poziomu kwoty, jaką Grupa spodziewa się osiągnąć w przyszłości z użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów.

Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ujmowany jest w sprawozdaniu z wyniku w pozycji pozostałe koszty operacyjne.

Amortyzacja wartości niematerialnych

Odpisy amortyzacyjne oblicza się w oparciu o cenę nabycia danego składnika aktywów.

Koszt amortyzacji ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu z zastosowaniem metody liniowej w odniesieniu do oszacowanego przez Grupę okresu użytkowania danego składnika wartości niematerialnych, innego niż wartość firmy, od momentu stwierdzenia jego przydatności do użytkowania.

Poprawność stosowanych okresów użytkowania, metod amortyzacji oraz wartości rezydualnych wartości niematerialnych jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i w uzasadnionych przypadkach korygowana.

Grupa stosując zasadę istotności, wartości niematerialne o wartości początkowej do 10 000 PLN odnosi jednorazowo w rachunek zysków i strat w okresie, w którym został poniesiony wydatek.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania i zobowiązania leasingowe

W ramach swojej działalności Grupa ma podpisane umowy najmu, dzierżawy, użytkowania i leasingu, które zgodnie z MSSF 16 spełniły warunki zakwalifikowania ich jako leasing. Zgodnie z MSSF 16 w przypadku umów leasingu Grupa ujmuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej zobowiązanie odzwierciedlające przyszłe płatności leasingowe „zobowiązania z tytułu leasingu” i składnik aktywów z tytułu „prawa do użytkowania aktywa”. W sprawozdaniu z wyniku Grupa wykazuje koszty odsetkowe od zobowiązania z tytułu leasingu i amortyzację składnika aktywów z tytułu „prawa do użytkowania”.

W dacie rozpoczęcia Grupa wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania według kosztu.

Koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje:

- kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu,

- wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe,
- wszelkie początkowe koszty bezpośrednio poniesione przez Grupę,
- szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez Grupę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów, przeprowadzeniem renowacji miejsca, w którym się znajdował, lub przeprowadzeniem renowacji bazowego składnika aktywów do stanu wymaganego przez warunki leasingu, chyba że te koszty są ponoszone w celu wytworzenia zapasów.

Po dacie rozpoczęcia Grupa wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania według kosztu pomniejszonego o łączne odpisy amortyzacyjne (umorzenie) i łączne straty z tytułu utraty wartości oraz skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązania z tytułu leasingu.

Amortyzacja aktywów z tytułu prawa do użytkowania naliczana jest metodą liniową. Jeżeli z końcem okresu leasingu nastąpi przeniesienie prawa własności do bazowego składnika aktywów na leasingobiorcę lub jeżeli koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania uwzględnia to, że leasingobiorca skorzysta z opcji kupna, amortyzacja składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania naliczana jest począwszy od daty rozpoczęcia aż do końca okresu użytkowania bazowego składnika aktywów. W przeciwnym razie amortyzacja składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania naliczana jest od daty rozpoczęcia leasingu aż do końca okresu użytkowania tego składnika lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza.

Opierając się o dane historyczne, zapisy w umowach i ocenę zarządu co do przyszłości wykorzystania wskazanych umów Grupa określiła szacowany okres trwania leasingu dla poszczególnych typów umów jak poniżej:

- umowy najmu samochodów – okres przydatności ekonomicznej 3-5 lat (wyznaczany indywidualnie per umowa),
- umowy najmu infrastruktury technicznej – okres przydatności ekonomicznej 2-2,5 roku,
- umowa najmu powierzchni biurowej – okres trwania zgodnie z zapisami umowy.

Grupa dokonuje szczegółowej analizy okresu trwania swoich umów, w szczególności pod kątem opcji przedłużenia jakie przysługują jej w wybranych kontraktach. Przyjęty okres wynika z racjonalności biznesowej, jaka może być zastosowana do przyjętej analizy.

Odpisy z tytułu utraty wartości aktywów

Na koniec każdego okresu sprawozdawczego Grupa ocenia, czy istnieją przesłanki świadczące o utracie wartości składników aktywów finansowych innych niż wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy. Uznaje się, że składnik aktywów finansowych utracił wartość, gdy po jego początkowym ujęciu pojawiły się przesłanki wystąpienia zdarzenia mogącego mieć negatywny, wiarygodnie oszacowany wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Grupa ocenia przesłanki świadczące o utracie wartości pożyczek udzielonych, należności lub inwestycji utrzymywanych do terminu wymagalności zarówno na poziomie pojedynczego składnika aktywów jak i w odniesieniu do grup aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością księgową, a wartością bieżącą oszacowanych przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu efektywnej stopy procentowej.

Płatności w formie akcji

Jednostka dominująca wdrożyła program motywacyjny dla władz Grupy oraz kluczowych współpracowników. W ramach tego programu Jednostka dominująca emituje swoje akcje po cenie nominalnej celem objęcia ich przez te osoby. Wartość godziwa akcji jest ujęta jako koszty z tytułu wynagrodzeń w korespondencji ze zwiększeniem kapitału własnego.

Rezerwy

Rezerwy ujmuje się, gdy na Grupie ciąży wynikający z przeszłych zdarzeń obecny prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek, którego wartość można wiarygodnie oszacować i prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku wiązać się będzie z wpływem korzyści ekonomicznych.

Przychody i koszty działalności operacyjnej

Grupa ujmuje przychody zgodnie z MSSF 15 Przychody z umów z klientami. Standard ten ustanawia tzw. Model Pięciu Kroków rozpoznawania przychodów wynikających z umów z klientami. Zgodnie z MSSF 15 przychody ujmuje się w kwocie wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem jednostki – przysługuje jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Grupa ujmuje przychody w momencie spełnienia (lub w trakcie spełniania) zobowiązania do wykonania świadczenia poprzez przekazanie przyrzczonego dobra lub usługi (tj. składnika aktywów) klientowi. Przekazanie składnika aktywów następuje w momencie, gdy klient uzyskuje kontrolę nad tym składnikiem aktywów.

Przychody ze sprzedaży obejmują otrzymane lub należne kwoty ze sprzedaży usług. Przychody ze sprzedaży wykazywane są w wartościach netto, tj. po pomniejszeniu o należny VAT.

Przychody z tytułu świadczenia usług (głównie internetowe kampanie reklamowe rozliczane w modelu efektywnościowym, jak również sprzedaż anonimowych danych o zachowaniach użytkowników Internetu) są ujmowane w momencie wykonania usług.

Przychody z tytułu licencji udzielanych na określony czas, rozpoznawane są sukcesywnie przez okres trwania umowy.

Do kosztów powstałych w toku podstawowej działalności zalicza się koszty działalności operacyjnej w ujęciu rodzajowym.

Koszty zakupu danych, w ramach których dostawca zobowiązuje się do świadczenia usług na rzecz Grupy przez cały czas trwania umowy, rozliczane są liniowo przez okres jej obowiązywania.

Pozostałe przychody, koszty, zyski i straty

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to koszty i przychody niezwiązane bezpośrednio z działalnością podstawową.

Przychody finansowe i koszty finansowe to przede wszystkim różnice kursowe oraz w mniejszym stopniu odsetki. Grupa prezentuje różnice kursowe per saldo, to znaczy wykazuje nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi jako przychód finansowy lub nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi jako koszt finansowy.

Dotacje

Dotacje ujmuje się w momencie, w którym istnieje uzasadnione przekonanie, że Grupa spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Dotacje przyznane jako forma rekompensaty kosztów ujmuje się jako przychód na przestrzeni jednego lub większej liczby okresów. W momencie przyznania dotacji rozpoznawana jest ona w pasywach. Następnie dotacja ta jest stopniowo rozliczana jako pozostały przychód operacyjny w okresie równym okresowi amortyzacji środka trwałego na wytworzenie, którego dotacja została przyznana.

Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i część odroczoną. Bieżący i odroczony podatek dochodowy ujmowany jest w zysku lub stracie bieżącego okresu, z wyjątkiem sytuacji, kiedy dotyczy połączenia jednostek oraz pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym lub jako inne całkowite dochody.

Podatek odroczony ujmuje się w związku z różnicami przejściowymi pomiędzy wartością bilansową aktywów i zobowiązań i ich wartością ustalaną dla celów podatkowych.

Podatek odroczony jest wyceniany z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą stosowane wtedy, gdy przejściowe różnice odwrócą się, przy tym za podstawę przyjmowane są przepisy podatkowe obowiązujące prawnie lub faktycznie do dnia sprawozdawczego.

Składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego, służący przeniesieniu nierozliczonej straty podatkowej i niewykorzystanej ulgi podatkowej oraz ujemnych różnic przejściowych, ujmuje się w zakresie, w którym jest prawdopodobne, że będzie dostępny przyszły dochód do opodatkowania, który pozwoli na ich rozliczenie.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego podlegają ocenie na każdy dzień sprawozdawczy i obniża się je w zakresie, w jakim nie jest prawdopodobne zrealizowanie związanych z nimi korzyści w podatku dochodowym.

Aktywo i rezerwa z tytułu podatku odroczonego są kompensowane i prezentowane per saldo w odniesieniu do tych podmiotów z Grupy, w przypadku których podatek dochodowy nałożony jest przez tę samą władzę podatkową i gdy istnieje tytuł prawny do kompensaty należności i zobowiązań.

Zysk na jedną akcję

Grupa prezentuje podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję dla akcji zwykłych. Podstawowy zysk na jedną akcję jest wyliczany przez podzielenie zysku lub straty przypadającej posiadaczom akcji zwykłych przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych w roku, skorygowaną o posiadane przez Spółkę dominującą akcje własne. Rozwodniony zysk na jedną akcję jest wyliczany przez podzielenie skorygowanego zysku lub straty przypadającej dla posiadaczy akcji zwykłych przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych skorygowaną o posiadane akcje własne oraz o efekty rozładniające potencjalnych akcji, które obejmują obligacje zamienne na akcje, a także opcje na akcje przyznane pracownikom.

Zobowiązanie do wykonania usług

Grupa oferuje swoim kontrahentom możliwość nabycia wieloletnich umów licencyjnych na technologię, będącą własnością Spółki dominującej. Licencje są opłacone jednorazowo, z góry. Klient uzyskuje pełny dostęp do technologii z chwilą podpisania umowy licencyjnej. Przychód ze sprzedaży licencji rozpoznawany jest liniowo, przez cały okres obowiązywania licencji. Pozostały do rozpoznania przychód prezentowany jest w pasywach jako zobowiązanie do wykonania usługi.

Identyfikacja jednostek powiązanych

Podmioty powiązane z Grupą obejmują kluczowy personel kierowniczy oraz pozostałe podmioty powiązane, do których Grupa zalicza podmioty kontrolowane przez zarząd oraz akcjonariuszy wywierających znaczny wpływ na Spółkę dominującą, a także członków ich najbliższej rodziny oraz podmioty przez nich kontrolowane.

Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Pozycje zawarte w sprawozdaniu finansowym wycenia się w walucie podstawowego środowiska gospodarczego, w którym Grupa prowadzi działalność („waluta funkcjonalna”). Sprawozdanie finansowe prezentowane jest w złotych polskich (PLN), który jest walutą funkcjonalną i walutą prezentacji Grupy.

Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

Sporządzenie sprawozdania finansowego wymaga dokonania przez Zarząd jednostki dominującej szacunków i założeń, które znajdują odzwierciedlenie w sprawozdaniu oraz w dodatkowych informacjach i objaśnieniach do tego sprawozdania.

Szacunki i osądy księgowe wynikają z dotychczasowych doświadczeń oraz innych czynników, w tym przewidywań odnośnie do przyszłych zdarzeń, które w danej sytuacji wydają się zasadne.

Szacunki i związane z nimi założenia podlegają weryfikacji. Zmiana szacunków księgowych jest ujęta w okresie, w którym dokonano zmiany szacunku lub w okresach bieżącym i przyszłych, jeżeli dokonana zmiana szacunku dotyczy zarówno okresu bieżącego, jak i okresów przyszłych.

Profesjonalny osąd

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

Klasyfikacja umów leasingowych

Ujęcie umów leasingu oparte jest na subiektywnej ocenie Zarządu uwzględniającej ogólnie przyjęte praktyki oraz interpretacje wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości. Ponadto Zarząd dokonuje osądu w zakresie oszacowania okresu leasingu, struktury stałych i zmiennych płatności w umowie oraz stosowanej stopy dyskonta.

Analiza szacowanych oczekiwanych strat kredytowych

Grupa oszacowała i ujęła w księgach odpis na szacowane straty kredytowe w oparciu o osąd dotyczący wystąpienia ryzyka takich strat. Osąd ten został oparty o strukturę wiekową należności, dane historyczne w zakresie nieściągalności przeterminowanych należności oraz indywidualną analizę sytuacji poszczególnych kontrahentów.

Kalkulacja aktywa na podatek odroczony

Grupa oszacowała potencjalną wielkość aktywa na podatek odroczony, uwzględniającą przewidywania odnośnie możliwości wykorzystania przez Grupę potencjalnych strat podatkowych, jak również ewentualność skorzystania przez Grupę z przysługujących ulg podatkowych. W przypadku zaistnienia okoliczności uniemożliwiających wykorzystanie utworzonego aktywa, wysokość tego aktywa zostanie skorygowana.

Koszty prac rozwojowych

Koszty wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie są określane i kapitalizowane zgodnie z polityką rachunkowości Grupy.

Grupa zaczyna aktywować nakłady na prace rozwojowe w momencie, kiedy możliwe jest do udowodnienia, iż wskazane prace będą stanowiły prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne oraz pod warunkiem, że Grupa posiada wystarczające środki potrzebne do ukończenia, użytkowania i pozyskiwania korzyści ze składnika wartości niematerialnych. Spełnienie obu kryteriów, tj. możliwości osiągnięcia przyszłych korzyści ekonomicznych jak i warunku posiadania wystarczających środków opiera się na szacunku Zarządu wynikającym z analizy rynku oraz sytuacji finansowej Grupy.

Okres ekonomicznej użyteczności aktywowanych wartości niematerialnych

Zarząd określa szacowane okresy użytkowania, a poprzez to stawki amortyzacji dla aktywowanych w pozycji wartości niematerialnych kwot poniesionych kosztów prac rozwojowych. Szacunek ten opiera się na oczekiwanym okresie ekonomicznej użyteczności tych aktywów. W przypadku zaistnienia okoliczności powodujących zmianę spodziewanego okresu użytkowania (np. zmiany technologiczne, wycofanie z użytkowania itp.) mogą się zmienić stawki amortyzacji.

Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

Odpisy aktualizujące wartość należności

Grupa ocenia, czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności lub grupy należności. Jeżeli dla danego składnika aktywów wartość możliwa do odzyskania jest niższa od jego wartości bilansowej Grupa dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości przewidywanych przepływów pieniężnych.

Jednocześnie zgodnie z zapisami MSSF 9 Grupa dokonuje podziału kontrahentów na główne grupy, następnie cyklicznie dla poszczególnych grup kontrahentów dokonuje analizy zagrożenia niespłacalności danych należności. W przypadku uznania za prawdopodobne, iż należności od danych kontrahentów mogą nie zostać spłacone w całości, dokonuje się oszacowania „oczekiwanych strat”, tj. poziomu prawdopodobnych przyszłych odpisów na należności, które odnosi się w wynik Grupy w momencie oszacowania. Poziom obliczonych „oczekiwanych strat” jest cyklicznie poddawany sprawdzeniu i aktualizacji.

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Grupa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Utrata wartości aktywów

Grupa przeprowadziła testy na utratę wartości składnika wartości niematerialnych – wartości firmy. Wymagało to oszacowania wartości użytkowej ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego ta wartość firmy została przypisana. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek wypracowujący środki pieniężne i wymaga przyjęcia szeregu założeń odnośnie potencjalnych długoterminowych wyników finansowych danego ośrodka. Rzeczywiste wyniki finansowe ośrodka mogą znacząco odbiegać od założeń przyjętych na potrzeby testu utraty wartości aktywów. Grupa przeprowadziła również testy na utratę wartości rzeczowych aktywów trwałych. Przeprowadzone testy nie wykazały potrzeby dokonywania odpisów aktualizujących.

Noty i objaśnienia do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Nota 1. Przychody z umów z klientami

Grupy odbiorców	01.01.2023 - 31.12.2023	01.01.2022 - 31.12.2022
Działalność kontynuowana:		
Sprzedaż usług, z czego:		
*Segment sprzedaż danych	54 717 923	50 392 355
Segment pozostała działalność	44 553 331	38 472 212
Sprzedaż towarów i materiałów	10 164 592	11 920 143
	0	0
Przychody z działalności kontynuowanej	54 717 923	50 392 355
Przychody z działalności zaniechanej	0	0
Przychody ze sprzedaży łącznie	54 717 923	50 392 355

Wzrost przychodów ogółem o 9% wynika z prowadzonej transformacji modelu biznesowego Grupy polegającej na koncentracji na rozwoju wysokomarżowego segmentu sprzedaż danych (wzrost przychodów o 16%), której towarzyszy ograniczenie zakresu pozostałej działalności (spadek sprzedaży o 15%).

W roku 2023 udział sprzedaży do dwóch odbiorców przekroczył 10% wartości sprzedaży Grupy. Przychody ze sprzedaży na rzecz Kontrahenta 1 wyniosły 8,6 mln PLN (16% przychodów ogółem), a na rzecz Kontrahenta 2 wyniosły 5,6 mln PLN (10% przychodów ogółem).

W roku 2022 udział sprzedaży do jednego odbiorcy przekroczyła 10% wartości sprzedaży Grupy. Przychody ze sprzedaży na rzecz tego kontrahenta wyniosły 5,5 mln PLN (11% przychodów ogółem).

Geograficzna struktura sprzedaży Grupy

	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Segment sprzedaż danych, w tym:	44 553 331	38 472 212
Kraj	5 019 984	4 663 054
Eksport	39 533 347	33 809 158
Segment pozostała działalność, w tym:	10 164 592	11 920 143
Kraj	4 913 378	11 568 454
Eksport	5 251 214	351 689
Razem	54 717 923	50 392 355

Nota 2. Segmenty operacyjne

Grupa identyfikuje dwa podstawowe segmenty działalności:

- Sprzedaż danych,
- Pozostała działalność.

Każdy segment jest analizowany do poziomu zysku EBITDA (na potrzeby danych segmentów zysk EBITDA nie obejmuje alokacji pozostałej działalności operacyjnej).

Dla każdego z segmentów wyodrębniono następujące, zarządcze grupy kosztów operacyjnych:

- koszty zakupu powierzchni reklamowych i danych;
- pozostałe koszty tj. koszty infrastruktury technicznej, osobowe, administracyjne, biurowe, opłat i prowizji bankowych, doradców, obecności na giełdzie, księgowości, powierzchni biurowej, promocji, marketingu, sprzętu oraz wyjazdów.

Grupa nie dokonuje alokacji zobowiązań lub podatku dochodowego na segmenty działalności.

Szczegółowy opis poszczególnych segmentów działalności

I. Sprzedaż danych

W ramach segmentu Grupa sprzedaje dane o zachowaniach użytkowników Internetu oraz dostęp do technologii Grupy.

Sprzedaż danych jest kierowana głównie do zagranicznych dystrybutorów, tj. podmiotów zajmujących się nabywaniem lub odsprzedażą wysokiej jakości danych o zachowaniach użytkowników Internetu. Usługi sprzedaży danych należą do najbardziej dynamicznie rozwijających się usług Grupy i stanowią strategiczny i perspektywiczny obszar dalszego rozwoju dla Grupy. W ramach usługi Grupa udostępnia swoim zagranicznym kontrahentom odpowiednio posegmentowane (np. wg zainteresowań, intencji zakupowych) profile użytkowników Internetu. Odbiorcami końcowymi danych Grupy (tj. klientami dystrybutorów) są przeważnie podmioty pochodzące z branży marketingu internetowego i wykorzystujące dane do lepszego profilowania kampanii marketingowych.

W ramach segmentu pokazywane są również przychody ze sprzedaży dostępu do technologii wytworzonej przez Grupę, dokonywanej albo w formule SaaS albo w formule nabycia przez kontrahenta licencji (zazwyczaj na okres do 5 lat, płatne z góry za cały okres, z ograniczoną możliwością wypowiedzenia umowy licencyjnej).

II. Pozostała działalność

W ramach segmentu *Pozostała działalność* prezentowane są zbiorczo wyniki obsługi wszystkich klientów Grupy innych niż odbiorcy danych, tj. odbiorców usług reklamowych, brokerów powierzchni reklamowej oraz pozostałych.

W ramach segmentu pokazywane są również wszystkie inne koszty Grupy, nieprzypisane bezpośrednio do segmentu *Sprzedaż danych*, czyli głównie koszty ogólnego zarządu centrali.

Wyniki segmentów w okresie

Przychody 01.01.2023-31.12.2023	Sprzedaż danych	Pozostała działalność	Wyłączenia	Łącznie
Przychody łącznie z czego:	73 093 155	12 536 681	(30 911 911)	54 717 925
(a) sprzedaż do klientów zewnętrznych	44 553 331	10 164 594	0	54 717 925
(b) sprzedaż wewnętrzna	28 539 824	2 372 087	(30 911 911)	0

Przychody 01.01.2022-31.12.2022	Sprzedaż danych	Pozostała działalność	Wyłączenia	Łącznie
Przychody łącznie z czego:	63 095 982	15 601 647	(28 305 274)	50 392 355
(a) sprzedaż do klientów zewnętrznych	38 472 212	11 920 143	0	50 392 355
(b) sprzedaż wewnętrzna	24 623 770	3 681 504	(28 305 274)	0

EBITDA segmentu 01.01.2023-31.12.2023	Sprzedaż danych	Pozostała działalność	Wyłączenia	Łącznie
Przychody łącznie	73 093 155	12 536 681	(30 911 911)	54 717 925
Koszty łącznie z czego:	43 351 308	19 117 219	(30 844 342)	31 624 185
(a) media i zakup danych	14 105 445	8 760 421	(10 003 191)	12 862 675
(b) pozostałe	29 245 863	10 356 798	(20 841 151)	18 761 510
EBITDA segmentu	29 741 847	(6 580 538)	(67 569)	23 093 740

EBITDA segmentu 01.01.2022-31.12.2022	Sprzedaż danych	Pozostała działalność	Wyłączenia	Łącznie
Przychody łącznie	63 095 982	15 601 647	(28 305 274)	50 392 355
Koszty łącznie z czego:	38 030 301	20 786 584	(28 275 609)	30 541 276
(a) media i zakup danych	10 522 002	9 234 714	(6 089 987)	13 666 729
(b) pozostałe	27 508 299	11 551 870	(22 185 622)	16 874 547
EBITDA segmentu	25 065 681	(5 184 937)	(29 665)	19 851 079

Uzgodnienie wyników segmentów do wyniku przed opodatkowaniem

Wyszczególnienie	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
EBITDA segmentów ogółem	23 093 740	19 851 079
Amortyzacja	12 049 552	8 885 308
Pozostałe przychody operacyjne	2 391 286	2 628 065
Pozostałe koszty operacyjne	225 008	425 439
Wynik na działalności operacyjnej	13 210 466	13 168 397
Przychody finansowe	745 640	2 914 350
Koszty finansowe	3 843 916	269 529
Wynik przed opodatkowaniem	10 112 190	15 813 218

Nota 3. Koszty działalności operacyjnej

Udział procentowy poszczególnych kategorii kosztów	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022	zmiana %
Amortyzacja	12 049 552	8 885 308	35,6%
<i>jako % sprzedaży</i>	22,0%	17,6%	
Zużycie materiałów i energii	359 868	616 713	(41,6%)
<i>jako % sprzedaży</i>	0,7%	1,2%	
Program motywacyjny	2 340 000	1 254 000	86,6%
<i>jako % sprzedaży</i>	4,3%	2,5%	
Usługi obce	25 253 374	25 363 244	(0,4%)
<i>jako % sprzedaży</i>	46,2%	50,3%	
Podatki i opłaty	35 365	124 456	(71,6%)
<i>jako % sprzedaży</i>	0,1%	0,2%	
Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze	2 838 634	2 576 777	10,2%
<i>jako % sprzedaży</i>	5,2%	5,1%	
Pozostałe koszty rodzajowe	796 942	606 086	31,5%
<i>jako % sprzedaży</i>	1,5%	1,2%	
Razem koszty działalności operacyjnej	43 673 735	39 426 584	10,8%
<i>jako % sprzedaży</i>	79,8%	78,2%	
Razem OPEX bez amortyzacji oraz kosztów Programu Motywacyjnego	29 284 183	29 287 276	0,0%
<i>jako % sprzedaży</i>	53,5%	58,1%	

Najważniejszą pozycją kosztów operacyjnych Grupy pozostają usługi obce szczegółowo opisane w nodzie nr 5. Koszty amortyzacji zostały szczegółowo opisane w nodzie nr 4.

Nota 4. Amortyzacja

Amortyzacja Grupy za 2023 roku została zaprezentowana w tabeli poniżej:

Amortyzacja	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Amortyzacja wartości niematerialnych objętych dotacją	3 653 918	4 111 243
Amortyzacja pozostałych wartości niematerialnych	7 181 202	3 319 444
Amortyzacja rzeczowych aktywów trwałych	749 926	591 644
Amortyzacja prawa do użytkowania	1 799 558	1 640 854
Kapitalizacja amortyzacji	(1 335 053)	(777 877)
Koszt amortyzacji łącznie	12 049 552	8 885 308

Nota 5. Usługi obce

Usługi obce	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Zakup mediów i danych	12 862 675	13 666 730
Pozostałe usługi obce	12 390 699	11 696 514
Koszt usług obcych łącznie	25 253 374	25 363 244

Koszt zakupu mediów - uwzględnia przede wszystkim zakup powierzchni reklamowej lub oddzielnie samych danych. W większości przypadków w ramach zakupu powierzchni reklamowej Grupa pozyskuje jednocześnie w ramach tego samego kosztu dane, związane bezpośrednio z wyświetloną reklamą, za którą Grupa zapłaciła.

Pozostałe usługi obce - uwzględniają koszty osób świadczących usługi na rzecz spółek Grupy w oparciu o kontrakty typu B2B, koszty narzędzi, w szczególności usług utrzymania, wsparcia i rozwoju, a także najmu i obsługi serwerów, jak również koszty powierzchni biurowej, mediów, zewnętrznego biura księgowego oraz doradców i ekspertów.

Nota 6. Wynagrodzenia i świadczenia pracownicze

Wynagrodzenia i świadczenia społeczne	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Wynagrodzenia	2 632 510	2 371 317
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	206 124	205 460
Koszt wynagrodzeń i świadczeń pracowniczych łącznie	2 838 634	2 576 777

Nota 7. Koszt programu motywacyjnego

Zgodnie ze strategią na lata 2021-2023 Grupa realizowała program motywacyjny dla kadry kierowniczej, uchwalony przez WZA w styczniu 2022 roku. W celu realizacji programu Grupa rozpoczęła na początku 2022 roku skup akcji własnych. Łącznie Grupa skupiła 250 000 akcji. Wydanie akcji nastąpi po zatwierdzeniu skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2023, pod warunkiem osiągnięcia KPI w wysokości 55 mln skumulowanej EBITDA za lata 2021-2023 (nie uwzględniającej kosztów realizacji programu). Beneficjenci programu będą mogli nabyć akcje po cenie 25 PLN sztuka, z możliwym dyskontem w maksymalnej wartości 20% w przypadku przekroczenia wartości wskaźnika KPI o 20%. W przypadku osiągnięcia wskaźnika KPI na poziomie poniżej 80% akcje nie zostaną przyznane. Skumulowana EBITDA za lata 2021-2023 wyniosła ponad 66 mln PLN (ponad 120% KPI). W przypadku objęcia przez Beneficjentów wszystkich 250 000 akcji po cenie 20 PLN, Grupa pozyska 5,0 mln PLN. Celem programu jest zwiększenie zaangażowania kadry kierowniczej w budowę wartości dla akcjonariuszy oraz długoterminowe związanie jej z Grupą Kapitałową. Zgodnie z zapisami MSSF 2 Grupa dokonała wyceny kosztu realizacji programu, która została sporządzona przez niezależny, profesjonalny podmiot specjalizujący się w tego typu wycenach. Łączny koszt realizacji programu przez Grupę został oszacowany na 3,6 mln PLN, z czego 1,3 mln PLN zostało rozpoznane w 2022 roku, zaś pozostałe 2,3 mln PLN zostało rozpoznane w 2023 roku. Zgodnie z informacją w nocie nr 40 począwszy od pierwszego kwartału 2024 roku do czwartego kwartału 2024 roku Grupa rozpocznie rozpoznawanie kosztu nowego programu motywacyjnego.

Koszt programu motywacyjnego	Q2 2022	Q3 2022	Q4 2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023
Liczba miesięcy	0,43	3,00	3,00	3,00	3,00	3,00	3,00
Koszt programu	84 000	585 000	585 000	585 000	585 000	585 000	585 000

Nota 8. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Dotacje	2 126 392	2 382 832
Zmiana stanu odpisów aktualizujących i inne	264 894	245 233
Razem	2 391 286	2 628 065

Informacja na temat rozliczanych w czasie dotacji otrzymanych przez Grupę została zamieszczona w nocie 26.

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Zmiana stanu odpisów aktualizujących i spisanie należności	120 479	178 199
Darowizny przekazane i inne	104 529	247 240
Razem	225 008	425 439

Nota 9. Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Odsetki	745 640	382 172
Dodatnie różnice kursowe	0	2 532 178
Razem	745 640	2 914 350

Koszty finansowe	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Odsetki	315 828	231 461
Ujemne różnice kursowe	3 040 143	0
Inne	487 945	38 068
Razem	3 843 916	269 529

Zdecydowana większość przychodów realizowana jest w walutach obcych, w tym przede wszystkim w USD, natomiast koszty ponoszone są głównie w PLN (oraz w mniejszym stopniu w USD).

W 2023 roku Grupa łącznie odnotowała ponad 3 mln PLN nadwyżki ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi (w roku 2022 dodatnie różnice kursowe przewyższyły ujemne różnice o ponad 2,5 mln PLN), z uwagi na istotne umocnienie się waluty PLN w stosunku do walut zagranicznych.

Z końcem trzeciego kwartału 2023 roku Grupa dokonała sprzedaży udziałów w spółce Audience Network Sp. z o.o. Wynik na transakcji (-0,2 mln PLN), obliczony jako różnica pomiędzy wartością aktywów netto sprzedanego podmiotu oraz należną ceną Grupa zaprezentowała w ramach kosztów finansowych w pozycji „inne”.

Nota 10. Podatek dochodowy i odroczony podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego za lata zakończone 31 grudnia 2023 i 2022 roku przedstawiają się następująco:

Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z wyniku	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Bieżący podatek dochodowy	2 114 159	2 526 057
Dotyczący roku obrotowego	2 347 754	2 260 633
Korekty dotyczące lat ubiegłych	(233 595)	265 424
Odroczony podatek dochodowy	(780 663)	521 608
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	(780 663)	521 608
Obciążenie podatkowe wykazane w sprawozdaniu z wyniku	1 333 496	3 047 665

Bieżący podatek dochodowy	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Zysk przed opodatkowaniem	10 112 190	15 813 218
Zmiana wynikająca z ujemnych wyników podatkowych spółek zależnych	0	(1 856 157)
Inne korekty	188 507	19 318
Przychody przejściowo wyłączone z opodatkowania	(1 677 974)	(2 298 361)
Przychody wyłączone z opodatkowania	(3 862 403)	(2 440 963)
Koszty przejściowo niezaliczane do kosztów podatkowych	3 690 667	3 702 497

Koszty lat ubiegłych zmniejszające podstawę opodatkowania	(1 977)	(2 163 306)
Koszty niebędące kosztami uzyskania przychodów	5 233 401	3 119 345
Dochód do opodatkowania	13 682 411	13 895 591
Odliczenia od dochodu - darowizna, strata	1 357 072	5 000 000
Doliczenia do dochodu	0	0
Podstawa opodatkowania	12 325 339	8 895 591
Podatek dochodowy przy zastosowaniu stawki 19%	2 341 814	1 690 162
Efektywna stawka podatku	23%	14%

Ujemne różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia aktywa z tytułu podatku odroczonego	01.01.2023	zwiększenia	zmniejszenia	31.12.2023
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	19 851	0	0	19 851
Pozostałe rezerwy	1 273 618	66 800	690 354	650 064
Odsetki	3 251 979	1 166 696	0	4 418 675
Ujemne różnice kursowe	8 544	1 033 449	8 802	1 033 191
Straty od odliczenia od przyszłych dochodów	15 574	10 654	0	26 228
Wynagrodzenia i ubezpieczenia społeczne	5 857	0	5 857	0
Przychody przyszłych okresów	9 042 372	70 474	3 501 841	5 611 005
Odpisy aktualizujące należności	215 243	97 603	29 217	283 629
Różnica w wartości bilansowej i podatkowej aktywów trwałych	(1 746 061)	439 673	0	(1 306 388)
Strata podatkowa	2 309 446	4 818 521	0	7 127 967
Inne	0	14 003	0	14 003
Suma ujemnych różnic przejściowych	14 396 423	7 717 873	4 236 071	17 878 225
stawka podatkowa	9%/19%/25%			9%/19%/25%
Aktywa z tytułu odroczonego podatku	2 534 933			3 791 738

Dodatnie różnice przejściowe będące podstawą do tworzenia rezerwy z tytułu podatku odroczonego	01.01.2023	zwiększenia	Zmniejszenia	31.12.2023
Dodatnie różnice kursowe	1 537 722	202 592	1 432 749	307 565
Odsetki	3 200 229	1 619 274	5 452	4 814 051
Różnica w wartości bilansowej i podatkowej aktywów trwałych	1 072 316	0	504 529	567 787
Inne	0	0	29 995	(29 995)
Suma dodatnich różnic przejściowych	5 810 267	1 821 866	1 972 725	5 659 408
stawka podatkowa	9%/19%/25%			9%/19%/25%
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego na koniec okresu:	820 510			1 468 581

Wyszczególnienie	31.12.2023	31.12.2022
Aktywo z tytułu podatku odroczonego	3 791 738	2 534 933
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego – działalność kontynuowana	1 468 581	820 510
Aktywa/Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego	2 323 157	1 714 423

Nota 11. Zysk przypadający na jedną akcję

Wyszczególnienie za rok 2023	Brak umorzenia akcji własnych	Całkowite umorzenie akcji własnych
Zysk netto okresu	8 778 694	8 778 694
Średnia ważona ilość akcji w okresie	5 000 000	4 456 105
Rozwodniony zysk na akcję	1,76	1,97

Wyszczególnienie za rok 2022	Brak umorzenia akcji własnych	Całkowite umorzenie akcji własnych
Zysk netto okresu	12 765 553	12 765 553
Średnia ważona ilość akcji w okresie	5 000 000	4 786 144
Rozwodniony zysk na akcję	2,55	2,67

Metodyka wyliczenia zysku na akcję oraz rozwodnionego zysku na akcję została opisana w polityce rachunkowości w sekcji „Zysk na akcję”.

Nota 12. Objasnienia do głównych przepływów pieniężnych

W trakcie 2023 roku odnotowano poniższe najistotniejsze zdarzenia mające wpływ na przepływy pieniężne wygenerowane przez Grupę:

- -20,0 mln PLN: nabycie akcji własnych;
- -19,5 mln PLN: nabycie aktywów niematerialnych, w tym kodów źródłowych do licencji DSP;
- +17,8 mln PLN: przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej;
- -6,5 mln PLN: udzielenie pożyczek;
- -4,6 mln PLN: wypłata dywidendy
- -2,0 mln PLN: nakłady na prace rozwojowe;
- -1,8 mln PLN: spłata zobowiązań z tytułu umów leasingu;
- -0,8 mln PLN: nabycie aktywów trwałych;

Ostatecznie Grupa zmniejszyła poziom środków pieniężnych w 2023 roku o 31,6 mln PLN. Poziom środków pieniężnych na koniec 2023 roku wyniósł 10,9 mln PLN.

Nota 13. Wartości niematerialne

Tabele wartości niematerialnych i prawnych

Wyszczególnienie za rok 2023	Nabyte oprogramowanie komputerowe	Pozostałe wartości niematerialne	Ukończone prace rozwojowe	Wartości niematerialne w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023	26 150 996	22 699 980	3 462 439	1 895 485	54 208 900
<i>Zwiększenia</i>	<i>42 000</i>	<i>17 248 152</i>	<i>4 299 252</i>	<i>3 292 102</i>	<i>24 881 506</i>
<i>Zmniejszenia</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>4 299 252</i>	<i>4 299 252</i>
<i>Utrata kontroli nad jednostką zależną</i>	<i>9 146 496</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>9 146 496</i>
<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	<i>0</i>	<i>(2 088 174)</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>(2 088 174)</i>
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023	17 046 500	37 859 958	7 761 691	888 335	63 556 484
Umorzenie na dzień 01.01.2023	12 350 712	13 384 804	1 442 499	0	27 178 015
<i>Amortyzacja za okres</i>	<i>3 833 336</i>	<i>5 867 471</i>	<i>1 134 313</i>	<i>0</i>	<i>10 835 120</i>
<i>Utrata kontroli nad jednostką zależną</i>	<i>5 943 573</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>5 943 573</i>
<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	<i>0</i>	<i>(730 506)</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>(730 506)</i>
Umorzenie na dzień 31.12.2023	10 240 474	18 521 769	2 576 812	0	31 339 056
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023	6 806 026	19 338 188	5 184 879	888 335	32 217 428

Wyszczególnienie za rok 2022	Nabyte oprogramowanie komputerowe	Pozostałe wartości niematerialne	Ukończone prace rozwojowe	Wartości niematerialne w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022	26 134 996	23 344 474	2 152 205	1 201 321	52 832 996
Zwiększenia	16 000	0	1 310 234	2 034 398	3 360 632
Zmniejszenia	0	0	0	1 340 234	1 340 234
Różnice kursowe z przeliczenia	0	(644 494)	0	0	(644 494)
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2022	26 150 996	22 699 980	3 462 439	1 895 485	54 208 900
Umorzenie na dzień 01.01.2022	8 076 886	11 332 090	658 779	0	20 067 755
Amortyzacja za okres	4 273 826	2 373 141	783 720	0	7 430 687
Różnice kursowe z przeliczenia	0	(320 427)	0	0	(320 427)
Umorzenie na dzień 31.12.2022	12 350 712	13 384 804	1 442 499	0	27 178 015
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2022	13 800 284	9 315 176	2 019 940	1 895 485	27 030 885

Do najistotniejszych składowych wartości niematerialnych Grupy należy platforma DMP (podstawa technologicznej działalności Grupy, umożliwiająca generowanie danych do monetyzacji),

Inne kluczowe składowe wartości niematerialnych to platforma DSP - narzędzie umożliwiające zautomatyzowany zakup powierzchni reklamowej (Grupa oprócz posiadanej dotąd licencji, zakupiła także w lutym 2023 roku kody źródłowe) oraz pozostałe oprogramowanie, zakupione przy wykorzystaniu dotacji unijnych, wspierające podstawową działalność.

Analiza pod kątem utraty wartości prac rozwojowych

Test na utratę wartości prac rozwojowych polega na porównaniu wartości bilansowej posiadanego stacku technologicznego z jego wartością odzyskiwalną. Wartość bilansową ośrodka ustalana jest jako suma wartości bilansowej posiadanych wartości niematerialnych oraz wartości niematerialnych w budowie.

W ramach przeprowadzonych testów zdecydowano się na obliczenie wartości odzyskiwalnej ośrodków poprzez obliczenie ich wartości użytkowej tj. wartości bieżącej szacunkowych przyszłych przepływów pieniężnych, których uzyskania oczekuje się z tytułu dalszego użytkowania ośrodka wypracowującego środki pieniężne – segmentu Sprzedaż danych.

W celu obliczenia wartości użytkowej sporządzono model finansowy, w ramach którego oszacowano potencjalne wyniki finansowe segmentu w perspektywie najbliższych lat. Tak opracowane prognozy posłużyły do stworzenia wyceny DCF.

Wartość użytkowa ośrodka została obliczona na bazie następujących założeń:

- Prognozy wyników finansowych ośrodka w okresie 2024-2027 oraz szacunków Zarządu odnośnie do dalszej dynamiki wzrostu przychodów ośrodka (szacowanych na 10-25% w zależności od okresu);
- Historycznej dynamiki wzrostu rynku AdTech, zgodnie z danymi i raportami IAB Polska;
- Wyliczenia stopy dyskontowej dla modelu DCF równej stopie średnioważonego kosztu kapitału (WACC), obliczonego na bazie kosztu kapitału własnego (wyznaczonego zgodnie z modelem CAPM dla każdego okresu prognozy) w średniej wysokości 12%.

Sporządzona wycena została przyrównana z wartością bilansową ośrodka generującego przepływy pieniężne.

W efekcie przeprowadzonej analizy Zarząd Spółki dominującej nie zidentyfikował utraty wartości.

Nota 14. Wartość firmy

Wartość firmy	31.12.2023	31.12.2022
OAN	2 526 018	2 526 018
TL1	9 329 091	9 329 091
Razem	11 855 109	11 855 109

Począwszy od końca trzeciego kwartału 2022 roku Grupa prezentuje ponadto wartość firmy rozpoznaną w wyniku objęcia kontroli nad spółką The Linea MKT S.L. Przeprowadzona transakcja miała na celu rozbudowę międzynarodowej sieci

dystrybucji danych. TL1 to hiszpańska firma technologiczna z branży marketingu internetowego, działająca na rynkach hiszpańskojęzycznych i współpracująca z globalnymi odbiorcami danych.

W dniu 26 lipca 2022 roku została podpisana umowa, w efekcie której Spółka dominująca stała się właścicielem 100% udziałów w The Linea MKT S.L. (dalej: TL1). Za 100% udziałów w TL1 Spółka dominująca zapłaciła łącznie 1.870.000 EUR, przy czym 120.000 EUR zostało już zapłacone w 2021 roku jako płatność częściowa za 24% udziałów TL1 (w formie gotówki oraz akcji własnych), 1.312.500 EUR zostało opłacone w trzecim kwartale 2022 roku, zaś 437.500 EUR opłacono w styczniu 2024 roku

Odroczona część płatności została zaprezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 31 grudnia 2023 w pozycjach: pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe (odroczonego część gotówkowa) oraz kapitał rezerwowany (odroczonego płatność w akcjach).

Wartość firmy OAN wynika z przeprowadzonej w 2017 roku transakcji nabycia ZCP OAN.

Analiza pod kątem utraty wartości firmy

Test na utratę wartości firmy polega na porównaniu wartości bilansowej ośrodka, do którego ta wartość firmy została przypisana, z jego wartością odzyskiwalną. Wartość bilansową ośrodka ustalana jest jako suma wartości bilansowej aktywów wchodzących w skład ośrodka oraz wartości firmy.

W ramach przeprowadzonych testów zdecydowano się na obliczenie wartości odzyskiwalnej ośrodków poprzez obliczenie ich wartości użytkowej tj. wartości bieżącej szacunkowych przyszłych przepływów pieniężnych, których uzyskania oczekuje się z tytułu dalszego użytkowania ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

W celu obliczenia wartości użytkowej sporządzono dwa niezależne modele finansowe, osobno dla spółki zależnej Online Advertising Network Sp. z o.o. oraz dla The Linea1 MKT SL, w ramach, których oszacowano potencjalne wyniki finansowe spółek w perspektywie najbliższych lat. Tak opracowane prognozy posłużyły do stworzenia wyceny DCF dla każdej z nich.

Wartość użytkowa ośrodków została obliczona na bazie następujących założeń:

- prognozy wyników finansowych ośrodka w okresie 2024-2028;
- rezydualnej wartości firmy wyliczonej na bazie mnożnika wolnych przepływów pieniężnych z ostatniego roku szczegółowej prognozy;
- historycznej dynamiki wzrostu rynku AdTech, zgodnie z danymi i raportami IAB Polska;
- wyliczenia stopy dyskontowej dla modelu DCF równej stopie średnioważonego kosztu kapitału (WACC), obliczonego na bazie kosztu kapitału własnego (wyznaczonego zgodnie z modelem CAPM dla każdego okresu prognozy) w średniej wysokości 12%.

Sporządzone wyceny zostały przyrównane z wartością bilansową skonsolidowanych aktywów netto spółek z uwzględnieniem przypisanej do nich wartości firmy.

W efekcie przeprowadzonej analizy Zarząd Spółki dominującej nie zidentyfikował utraty wartości firmy.

Obliczoną wartość użytkową poddano również analizie wrażliwości, w ramach której sprawdzono niezależnie wpływ zmian kluczowych założeń wyceny DCF na obliczoną wartość użytkową, celem wyliczenia krańcowych wartości parametrów wejściowych przy których wartość użytkowa zbliżona jest do wartości bilansowej. W szczególności zweryfikowano, iż utrata wartości nie wystąpi nawet w przypadku wzrostu poziomu WACC do poziomu 30%, czy dwukrotnego obniżenia przyjętego mnożnika wartości rezydualnej.

Nota 15. Rzeczowe aktywa trwałe

Wyszczególnienie za rok 2023	Maszyny, urządzenia i inne	Środki transportu	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023	999 287	5 322 417	3 774	6 325 478
Zwiększenia	29 032	824 805	0	853 837
Zmniejszenia	6 281	0	3 774	10 055
Utrata kontroli nad jednostką zależną	300 919	157 721	0	458 640
Różnice kursowe z przeliczenia	(308)	(301 241)	0	(301 549)
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023	720 810	5 688 260	0	6 409 071

Umorzenie na dzień 01.01.2023	874 715	779 208	0	1 653 923
<i>Amortyzacja za okres</i>	62 133	687 792	0	749 925
<i>Zbycie/likwidacja</i>	6 281	0	0	6 281
<i>Utrata kontroli nad jednostką zależną</i>	300 919	22 532	0	323 451
<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	(28)	(34 294)	0	(34 322)
Umorzenie na dzień 31.12.2023	629 619	1 410 175	0	2 039 794
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023	91 191	4 278 085	0	4 369 277

Wyszczególnienie za rok 2022	Maszyny, urządzenia i inne	Środki transportu	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022	646 680	1 185 328	17 073	1 849 081
<i>Zwiększenia</i>	358 507	4 373 712	3 774	4 735 993
<i>Zmniejszenia</i>	5 900	192 696	17 073	215 669
<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	0	(43 927)	0	(43 927)
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2022	999 287	5 322 417	3 774	6 325 478
Umorzenie na dzień 01.01.2022	638 274	624 343	0	1 262 617
<i>Amortyzacja za okres</i>	242 359	349 285	0	591 644
<i>Zmniejszenia</i>	5 900	192 696	0	198 596
<i>Różnice kursowe z przeliczenia</i>	(18)	1 724	0	1 742
Umorzenie na dzień 31.12.2022	874 715	779 208	0	1 653 923
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2022	124 571	4 543 209	3 774	4 671 554

Nota 16. Leasing

Wyszczególnienie za rok 2023	Najem powierzchni	Infrastruktura techniczna	Środki transportu	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023	3 946 488	2 062 367	818 705	6 827 560
<i>Zwiększenia</i>	55 000	0	0	55 000
<i>Zmniejszenia</i>	0	2 062 367	368 017	2 430 384
<i>Utrata kontroli nad jednostką zależną</i>	0	0	230 765	230 765
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023	4 001 488	0	219 923	4 221 411
Umorzenie na dzień 01.01.2023	453 275	1 145 644	424 072	2 022 991
<i>Amortyzacja za okres</i>	781 626	916 723	101 209	1 799 558
<i>Zbycie/likwidacja</i>	0	2 062 367	210 296	2 272 663
<i>Utrata kontroli nad jednostką zależną</i>	0	0	230 765	230 765
Umorzenie na dzień 31.12.2023	1 234 901	0	84 220	1 319 121
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023	2 766 587	0	135 703	2 902 290

Wyszczególnienie za rok 2022	Najem powierzchni	Infrastruktura techniczna	Środki transportu	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2022	0	2 910 412	791 477	3 701 889
<i>Zwiększenia</i>	3 946 488	0	219 924	4 166 412
<i>Zmniejszenia</i>	0	848 045	192 696	1 040 741
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2022	3 946 488	2 062 367	818 705	6 827 560
Umorzenie na dzień 01.01.2022	0	670 111	447 471	1 117 582
<i>Zwiększenia</i>	453 275	1 018 282	169 297	1 640 854
<i>Zmniejszenia</i>	0	542 749	192 696	735 445
Umorzenie na dzień 31.12.2022	453 275	1 145 644	424 072	2 022 991
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2022	3 493 213	916 723	394 633	4 804 569

W listopadzie 2021 roku Grupa podpisała nową umowę najmu nieruchomości biurowej, na okres 5 lat. W momencie rozpoczęcia biegu nowej umowy najmu (czerwiec 2022) Grupa rozpoznała nowe aktywo z tytułu prawa do użytkowania powierzchni biurowej, wraz z odpowiednim zobowiązaniem leasingowym, o wartości 3,9 mln PLN.

Pozycja „infrastruktura techniczna” obejmuje koszty zewnętrznego dostawcy serwerów. Wartość aktywa wyliczona została przy założeniu utrzymania obecnej infrastruktury technicznej do końca 2023 roku. W pierwszym kwartale 2024 roku rozpoznane zostanie nowe aktywo oraz zobowiązanie leasingowe dotyczące infrastruktury technicznej.

Nota 17. Należności krótkoterminowe

Specyfikacja należności wg stanu na	31.12.2023	31.12.2022
I. Należności od jednostek powiązanych wyłączonych z konsolidacji, z czego:	0	9 844
II. Należności od pozostałych jednostek, z czego:	13 457 940	18 580 326
handlowe	11 223 573	16 299 056
z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	96 499	77 307
z tytułu pozostałych podatków, ubezpieczeń społecznych:	2 072 517	1 743 609
kaucja z tytułu umowy najmu	0	383 925
inne	65 351	76 429
III. Należności krótkoterminowe łącznie	13 457 940	18 590 170

Wiekowanie należności handlowych oraz odpisu aktualizującego należności	Razem	W terminie	Przeterminowane, lecz ściągalne				
			Do 60 dni	61 – 120 dni	121 –180 dni	181 – 360 dni	>360 dni
31.12.2023	11 223 573	8 975 361	1 300 702	418 213	304 847	224 450	0
Należności brutto	11 435 390	9 014 144	1 307 373	433 297	308 548	238 274	133 754
Odpis aktualizujący należności	(211 817)	(38 783)	(6 671)	(15 084)	(3 701)	(13 824)	(133 754)
31.12.2022	16 299 056	10 630 734	3 398 830	1 346 492	308 236	614 764	0
Należności brutto	16 714 527	10 733 428	3 458 618	1 373 318	320 556	653 178	175 429
Odpis aktualizujący należności	(415 471)	(102 694)	(59 788)	(26 826)	(12 320)	(38 414)	(175 429)

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane.

Tabela ruchu odpisu na należności	31.12.2023	31.12.2022
Stan odpisów aktualizujących wartość należności na początek okresu	415 471	114 162
Zawiązanie odpisów aktualizujących	0	301 309
Rozwiązanie odpisów aktualizujących	203 654	0
I Stan odpisów aktualizujących wartość należności na koniec okresu	211 817	415 471

Nota 18. Rozliczenia międzyokresowe

Tytuły rozliczeń międzyokresowych kosztów	31.12.2023	31.12.2022
ubezpieczenia majątkowe	39 698	75 410
ubezpieczenia samochodów	38 480	43 963
umowy zakupu danych - krótkoterminowe	2 086 945	2 285 435
pozostałe rozliczenia międzyokresowe	143 257	85 414
Krótkoterminowe czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów	2 308 380	2 490 222
umowy zakupu danych - długoterminowe	2 078 675	4 297 908
Długoterminowe czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów	2 078 675	4 297 908

Nota 19. Długoterminowe należności i aktywa finansowe

Inwestycje długoterminowe i udziały w jednostkach stowarzyszonych	31.12.2023	31.12.2022
udzielone pożyczki długoterminowe	3 612 063	3 425 312
należność za sprzedane udziały w Audience Network Sp. z o.o.	2 500 000	0
inne inwestycje długoterminowe	1 383 948	36 901
Razem	7 496 011	3 462 213

Pozostałe pozycje obejmują przede wszystkim należność z tytułu zapłaty ceny za sprzedane udziały w spółce Audience Network Sp. z o.o., która ma nastąpić ratalnie do 31 grudnia 2026 roku.

Nota 20. Inwestycje krótkoterminowe, w tym środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Specyfikacja środków pieniężnych Grupy oraz ich ekwiwalentów została zaprezentowana w tabeli poniżej:

Inwestycje krótkoterminowe, w tym środki pieniężne	31.12.2023	31.12.2022
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych	10 931 321	42 560 008
Udzielone pożyczki krótkoterminowe	3 179 506	750 945
Razem	14 110 827	43 310 953

Przeważająca większość wolnych środków pieniężnych jest utrzymywana w walucie USD oraz w mniejszym stopniu w EUR oraz PLN. Struktura walutowa środków pieniężnych jest odzwierciedleniem wpłat od kontrahentów Grupy, wśród których przeważają kontrahenci zagraniczni.

Nota 21. Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy	31.12.2023	31.12.2022
Liczba akcji	5 000 000	5 000 000
Wartość nominalna akcji	0,10	0,10
Kapitał zakładowy zarejestrowany	500 000	500 000
Kapitał zakładowy w trakcie rejestracji	0	0
Kapitał zakładowy razem	500 000	500 000

Seria/emisja rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejo- wania akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość jednostkowa	Wartość serii / emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji Data uchwały
Seria A	brak	akcje przyznane w proporcji 1/1000 dotychczasowym udziałowcom	3 000 000	0,10	300 000	Przekształcenie Cloud Technologies Sp. z o.o. w Cloud Technologies SA	2011-12-22 2011-12-07
Seria B	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	300 000	0,10	30 000	wkład pieniężny	2012-03-08 2012-02-15
Seria C	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	700 000	0,10	70 000	wkład pieniężny	2014-11-20 2014-06-16
Seria D	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	200 000	0,10	20 000	wkład pieniężny	2015-06-15 2014-12-19

Seria E	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, w ramach kapitału docelowego, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	150 000	0,10	15 000	wkład pieniężny	2016-03-21 2015-12-21
Seria F	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, w ramach kapitału docelowego, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	250 000	0,10	25 000	wkład pieniężny	2016-03-21 2015-12-21
Seria G	brak	emisja w drodze subskrypcji prywatnej, w ramach kapitału docelowego, pozbawienie dotychczasowych akcjonariuszy prawa poboru	400 000	0,10	40 000	wkład pieniężny	2021-03-05 2020-07-12

Spółka dominująca posiada akcje własne opisane w nocie nr 22.

Nota 22. Akcje własne

Akcje własne	31.12.2023	31.12.2022
Stan na początek okresu	213 856	284 504
zakupione w ciągu okresu	330 069	44 961
zmniejszenie lub umorzenie	30	115 609
Stan na koniec okresu	543 895	213 856

W trakcie 2023 roku Spółka dominująca dokonała dwóch skupów akcji własnych. W marcu 2023 roku zakupiono 205 tys. akcji za blisko 10 mln PLN, celem przeznaczenia ich na program motywacyjny za okres 2021-2023. W grudniu 2023 roku zakupiono 125 tys. akcji za około 10 mln PLN celem realizacji programu motywacyjnego na lata 2023-2025.

Nota 23. Skumulowane zyski z lat ubiegłych oraz pozostałe kapitały

Specyfikacja skumulowanego zysku lat ubiegłych 2023	Kapitały zapasowe i pozostałe kapitały	Kapitał z wyceny programu motywacyjnego	Kapitał rezerwowy	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2023	17 555 677	27 269 000	27 402 047	72 226 724
Program motywacyjny	0	2 340 000	0	2 340 000
Przeniesienie na wynik niepodzielony	12 765 553	0	0	12 765 553
Utworzenie kapitału rezerwowego	(15 000 000)	0	15 000 000	0
Rozwiązanie niewykorzystanego kapitału rezerwowego	3 568 093	0	(3 568 093)	0
Wypłata dywidendy	(4 580 967)	0	0	(4 580 967)
Suma zmian w okresie	(3 247 321)	2 340 000	11 431 907	10 524 586
Stan na 31.12.2023	14 308 356	29 609 000	38 833 954	82 751 310

Specyfikacja skumulowanego zysku lat ubiegłych 2022	Kapitały zapasowe i pozostałe kapitały	Kapitał z wyceny programu motywacyjnego	Kapitał rezerwowy	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2022	19 381 001	26 015 000	18 000 000	63 396 001
Podział zysku za rok 2021	9 117 297	0	0	9 117 297
Utworzenie kapitału rezerwowego	(15 000 000)	0	15 000 000	0
Koszt programu motywacyjnego bieżącego roku	0	1 254 000	0	1 254 000
Rozpoznanie zobowiązania do płatności w formie akcji	0	0	1 352 460	1 352 460
Rozliczenie płatności dokonanej w formie akcji własnych	4 057 379	0	(6 950 413)	(2 893 034)
Suma zmian w okresie	(1 825 324)	1 254 000	9 402 047	8 830 723
Stan na 31.12.2022	17 555 677	27 269 000	27 402 047	72 226 724

Nota 24. Zobowiązania finansowe

Kategorie zobowiązań finansowych	31.12.2023	31.12.2022
Zobowiązania leasingowe krótkoterminowe	837 542	1 325 630
Zobowiązania leasingowe długoterminowe	2 450 755	3 690 497
Krótkoterminowe kredyty i pożyczki – pożyczki PFR	0	264 689
Zobowiązanie z tytułu zakupu udziałów w TL1	656 276	707 882
Inne zobowiązania finansowe	21 068	
Razem zobowiązania finansowe	3 965 641	5 988 698
- długoterminowe	2 450 755	4 398 379
- krótkoterminowe	1 514 886	1 590 319

Zapadalność zobowiązań leasingowych	31.12.2023	31.12.2022
Zobowiązanie płatne w okresie do 1 roku	837 542	1 611 104
Zobowiązanie płatne w okresie od 1 do 3 lat	2 450 755	2 449 306
Zobowiązanie płatne w okresie od 3 do 5 lat	0	1 711 429
Przyszły koszt odsetkowy	0	(755 712)
Wartość bieżąca przyszłych opłat leasingowych	3 288 297	5 016 127

Tabela ruchu zobowiązania leasingowego	31.12.2023	31.12.2022
Saldo na początek okresu	5 016 127	2 625 424
Nowe umowy leasingowe	0	4 043 864
Modyfikacje/zakończenia umów	(200 662)	(313 454)
Splaty	(1 594 264)	1 798 061
Różnice kursowe	(223 556)	0
Naliczenie odsetek za okres	290 652	458 354
Saldo na koniec okresu	3 288 297	5 016 127
- długoterminowe	2 450 755	3 690 497
- krótkoterminowe	837 542	1 325 630

Zapadalność zobowiązań pożyczkowych	31.12.2023	31.12.2022
Zobowiązanie płatne w okresie do 1 roku	21 068	264 689
Wartość bieżąca przyszłych spłat pożyczkowych	21 068	264 689

Tabela ruchu zobowiązania pożyczkowego	31.12.2023	31.12.2022
Saldo na początek okresu	264 689	706 064
Zaciągnięcie	21 068	0
Umorzenie	0	0
Naliczenie odsetek za okres	0	73 589
Splata kapitału	(264 689)	(514 964)
Saldo na koniec okresu	21 068	264 689
- długoterminowe	0	0
- krótkoterminowe	21 068	264 689

Na dzień 31 grudnia 2023 roku łączne zobowiązania finansowe Grupy wyniosły 4 mln PLN, z czego zobowiązania leasingowe osiągnęły poziom 3,3 mln PLN. Grupa nie posiada istotnego zadłużenia z tytułu kredytów i pożyczek.

Nota 25. Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania

Specyfikacja zobowiązań handlowych i pozostałych zobowiązań	31.12.2023	31.12.2022
I. Wobec stron powiązanych, z czego:	0	1 176 591
handlowe	0	1 174 084
inne	0	2 507
II. Wobec pozostałych jednostek	3 014 930	6 200 186
Handlowe i pozostałe zobowiązania	1 280 372	4 415 633
z tytułu podatku dochodowego	1 607 403	1 353 874
z tytułu pozostałych podatków i inne	127 155	430 679
III. Zobowiązania krótkoterminowe łącznie	3 014 930	7 376 777

Wiekowanie zobowiązań handlowych	Razem	W terminie	Przeterminowane, lecz ściągalne				
			Do 60 dni	61 – 120 dni	121 – 180 dni	181 – 360 dni	>360 dni
31.12.2023	1 280 372	1 134 765	138 972	0	6 432	203	0
Wobec jednostek powiązanych	0	0	0	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	1 280 372	1 134 765	138 972	0	6 432	203	0
31.12.2022	5 589 717	4 965 526	446 673	14 145	151 503	11 870	0
Wobec jednostek powiązanych	1 174 084	1 174 084	0	0	0	0	0
Wobec jednostek pozostałych	4 415 633	3 791 442	446 673	14 145	151 503	11 870	0

Nota 26. Dotacje oraz zobowiązania do wykonania świadczenia

Wyszczególnienie	31.12.2023	31.12.2022
Dotacje, w tym:	3 844 469	7 737 213
długoterminowe	2 487 397	5 354 381
krótkoterminowe	1 357 072	2 382 832
Zobowiązanie do wykonania świadczenia, w tym:	5 602 616	9 895 361
długoterminowe	2 541 189	5 883 278
krótkoterminowe	3 061 427	4 012 083
Przychody przyszłych okresów razem	9 447 085	17 632 574

Prezentowane przychody przyszłych okresów w zakresie dotacji dotyczą kwoty przyznanej Spółce dominującej na stworzenie oprogramowania (ukończonego w listopadzie 2019 roku), która będzie rozliczana w pozostałych przychodach operacyjnych przez okres 7 lat. W trakcie roku 2020 również spółka Audience Network Sp. z o.o. rozpoznała dotację, która miała planowo być rozliczana przez okres 5 lat. Z uwagi na sprzedaż spółki AN w trakcie trzeciego kwartału 2023 roku, wartość dotacji pozostałych do rozpoznania uległa zmniejszeniu, stąd istotnie niższy poziom salda w porównaniu do ubiegłego roku.

Ponadto w przychodach przyszłych okresów prezentowana jest łączna wartość transakcji sprzedaży licencji na dostęp do technologii Grupy pomniejszona o już rozpoznane przychody z tych licencji. Licencja przyznawana jest na okres do 5 lat, przez który Grupa rozpoznaje przychód ze sprzedaży tej licencji. W pozycji tej pokazywane są również przychody ze sprzedaży danych, w przypadku którym kontrakt z kontrahentem opiewa na okres równy 12 miesiącom lub dłużej, jak również otrzymane od kontrahentów zaliczki.

Nota 27. Instrumenty finansowe

Klasy instrumentów finansowych	Nota	31.12.2023	31.12.2022	Kategoria instrumentów finansowych
Udzielone pożyczki	19, 20	6 791 569	4 176 257	Aktywa finansowe wyceniane w amortyzowanym koszcie
Należności z tytułu dostaw i usług	17	11 223 573	16 299 056	Aktywa finansowe wyceniane w amortyzowanym koszcie
Środki pieniężne i ekwiwalenty	20	10 931 321	42 560 008	Aktywa finansowe wyceniane w amortyzowanym koszcie
Razem aktywa		28 946 463	63 035 321	
Zobowiązania z tytułu leasingu	24	3 288 297	5 016 127	Zobowiązania finansowe wyłączone z zakresu MSSF 9
Kredyty i pożyczki	24	21 068	264 689	Zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
Zobowiązanie do płatności z tytułu nabycia udziałów	24	656 276	707 882	Zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	25	1 280 372	5 589 717	Zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
Razem zobowiązania		5 246 013	11 578 415	

Nota 28. Pozostałe rezerwy

	31.12.2023	31.12.2022
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	0	19 851
Pozostałe rezerwy	0	19 851

Nota 29. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych obejmują ryzyko walutowe, ryzyko kredytowe, ryzyko stopy procentowej oraz ryzyko związane z płynnością. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka – zasady te zostały w skrócie omówione poniżej. Grupa monitoruje również ryzyko cen rynkowych dotyczące wszystkich posiadanych przez nią instrumentów finansowych.

Stopień narażenia na ryzyko rynkowe

Dla przeliczenia poniższych pozycji na PLN zastosowane następujące kursy walutowe:

- dla danych na 31.12.2023: EUR/PLN – 4,3480, USD/PLN – 3,9350, GBP/PLN – 4,9997
- dla danych na 31.12.2022: EUR/PLN – 4,6899, USD/PLN – 4,4018, GBP/PLN – 5,2957

Aktywa i zobowiązania finansowe 31.12.2023	Waluty		
	EUR	USD	GBP
Środki pieniężne	1 048 237	6 576 888	994 836
Pożyczki i należności	851 367	7 435 793	10 103 431
Zobowiązania z tytułu leasingu	3 125 473	0	0
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	157 726	141 807	544 420

Aktywa i zobowiązania finansowe 31.12.2022	Waluty		
	EUR	USD	GBP
Środki pieniężne	9 537 269	22 384 032	540 611
Pożyczki i należności	4 338 880	7 813 674	2 118
Zobowiązania handlowe i pozostałe zobowiązania	816 409	214 629	1 748

Ryzyko walutowe

Z racji międzynarodowego charakteru działalności Grupy, Grupa jest narażona na ryzyko walutowe, zgodnie z informacjami zamieszczonymi w notce nr 9. Wg stanu na 31 grudnia 2023 roku Grupa nie stosuje instrumentów zabezpieczających przed ryzykiem walutowym.

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim środków zgromadzonych na rachunkach bankowych, pożyczek udzielonych oraz długoterminowych zobowiązań finansowych (leasing).

Ryzyko związane z płynnością

Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy poprzez bieżący monitoring przepływów pieniężnych, w tym trwały przegląd wysokości kapitału obrotowego, zobowiązań i należności Grupa.

Z racji posiadania znaczących nadwyżek środków pieniężnych, przy jednoczesnym niewielkim poziomie zadłużenia odsetkowego, Grupa ma wg stanu na 31 grudnia 2023 roku nadpłynność.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że kontrahent nie dokona terminowej zapłaty za należność Grupy lub w inny sposób nie wywiąże się ze zobowiązań wobec Grupy.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku w Grupie występowały przeterminowane należności. Grupa dokonuje analizy zasadności wyliczenia oczekiwanych strat zgodnie z MSSF 9, aby zaprezentować w księgach urealniony poziom należności handlowych. Należności przeterminowane, lecz spłacone do dnia publikacji niniejszego sprawozdania nie są kwalifikowane do dokonania odpisu aktualizującego lub wyliczenia oczekiwanych strat

Nota 30. Zarządzanie kapitałem

Zadłużenie netto	31.12.2023	31.12.2022
Kredyty i pożyczki	21 068	264 689
Zobowiązania handlowe i pozostałe	1 407 527	6 022 903
Zobowiązania leasingowe	3 288 297	5 016 127
Minus środki pieniężne i ekwiwalenty	10 931 321	42 560 008
Zadłużenie netto	(6 214 429)	(31 256 289)

Wskaźnik dźwigni	31.12.2023	31.12.2022
Kapitał razem	76 691 439	91 210 106
Kapitał i zadłużenie netto	82 905 868	122 466 395
Wskaźnik dźwigni	(8,1%)	(34,3%)

Głównym celem zarządzania kapitałem jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną i zwiększały wartość dla jej akcjonariuszy.

Grupa monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wlicza się kredyty i pożyczki, zobowiązania leasingowe, zobowiązania handlowe i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Nota 31. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Salda bilansowe dotyczące podmiotów powiązanych	31.12.2023	31.12.2022
Należności handlowe i inne	0	3 245
Zobowiązania handlowe i inne	0	9 844
	0	

Obroty z podmiotami powiązаныmi za okres	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
Sprzedaż do podmiotów powiązanych	0	56 031
Zakupy od podmiotów powiązanych	513 373	521 458

Transakcje pomiędzy podmiotami powiązаныmi odbyły się na warunkach równorzędnych z tymi, które obowiązują w transakcjach zawartych na warunkach rynkowych

Nota 32. Wynagrodzenie wyższej kadry kierowniczej oraz Rady Nadzorczej

Wynagrodzenia Członków Zarządu Spółki dominującej	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
z tytułu sprawowanej funkcji	120 000	120 000
z pozostałych tytułów	1 680 055	1 899 558
RAZEM Zarząd Spółki dominującej	1 800 055	2 019 558

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej Spółki dominującej	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
z tytułu sprawowanej funkcji	90 000	68 007
z pozostałych tytułów	0	0
RAZEM Rada Nadzorcza Spółki dominującej	90 000	68 007
RAZEM Zarząd i Rada Nadzorcza Spółki dominującej	1 890 055	2 087 565

W kwietniu 2022 roku Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie przyjęcia regulaminu Programu Motywacyjnego, a także uchwałę w sprawie alokacji Akcji w Programie Motywacyjnym dla Członków Zarządu. Członkom Zarządu zaoferowanych może być do 150.000 akcji, w tym Prezes Zarządu Piotr Prajsnar uprawniony jest do objęcia 125.000 akcji, Członek Zarządu Piotr Soleniec uprawniony jest do objęcia 25.000 akcji. Prezes Zarządu Piotr Prajsnar oraz Członek Zarządu Piotr Soleniec zawarli ze Spółką umowę uczestnictwa w Programie Motywacyjnym w czerwcu 2022 roku.

Poza pozycjami wskazanymi powyżej członkom organów Grupy nie zostało wypłacone inne wynagrodzenie, za wyjątkiem Prezesa Zarządu Spółki dominującej któremu w roku 2023 spółki z Grupy wypłaciły łącznie 12 tys. PLN oraz w roku 2022 13 tys. PLN z tytułu pozostałych usług.

Nota 33. Osoby zatrudnione i współpracujące

	31.12.2023	31.12.2022
Liczba pracowników i współpracowników	48	58

Nota 34. Transakcje z firmą audytorską przeprowadzającą badanie sprawozdania finansowego

Wynagrodzenie wypłacone lub należne za rok obrotowy	01.01.2023-31.12.2023	01.01.2022-31.12.2022
- za badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	27 000	23 000
- za badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	27 000	35 000
- za przegląd półrocznego jednostkowego sprawozdania finansowego	13 500	0
- za przegląd półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	13 500	0
- za pozostałe usługi	5 000	7 800
RAZEM	86 000	65 800

Badanie roku 2023 oraz 2022 zostało przeprowadzone przez Ecovis Poland Audit, Tax & Accounting Sp. z o.o.

Nota 35. Znaczący akcjonariusze jednostki dominującej

Akcjonariat wg stanu na 31.12.2023	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
Prajsnar Piotr	1 437 000	28,74%	1 437 000	28,74%
Perpetum 10 FIZ AN	1 414 666	28,29%	1 414 666	28,29%
Cloud Technologies S.A.	258 837	5,18%	258 837	5,18%
Oktawian Ożminkowski	543 895	10,88%	543 895	10,88%
pozostali do 5%	1 345 602	26,91%	1 345 602	26,91%
Razem	5 000 000	100,00%	5 000 000	100,00%

Nota 36. Roszczenia i sprawy sporne

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie zidentyfikowano wystąpienia roszczeń lub spraw spornych w stosunku do Grupy.

Nota 37. Korekty błędów

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie dokonano korekt błędów.

Nota 38. Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nie zidentyfikowano wystąpienia znaczących zdarzeń dotyczących lat ubiegłych w stosunku do Grupy.

Nota 39. Zmiana prezentacji

W okresie sprawozdawczym Grupa nie dokonała istotnych zmian prezentacji danych porównawczych.

Nota 40. Zdarzenia po dacie bilansowej

Do najważniejszych zdarzeń zaistniałych między 31 grudnia 2023 roku a datą publikacji niniejszego sprawozdania zaliczyć należy:

- **Rozpoczęcie realizacji nowego programu motywacyjnego:** w listopadzie 2023 roku Rada Nadzorcza Emitenta przyjęła regulamin programu motywacyjnego (uchwalony wcześniej przez WZA Spółki dominującej. W konsekwencji realizacji programu motywacyjnego Grupa rozpozna w okresie 2024-2025 koszty operacyjne w wysokości 3,6 mln PLN przyjęte w oparciu o wycenę przygotowaną przez profesjonalny podmiot zewnętrzny na dzień podpisania przez beneficjentów programu umów uczestnictwa, tj. na dzień 10 stycznia 2024. Wartość ta zakłada przeprowadzenie przez Grupę skupu wszystkich 250 000 akcji. Koszt programu zostanie rozłożony liniowo na okres od podpisania przez beneficjentów programu umów uczestnictwa do końca 2025 roku i wyniesie 1,8 mln PLN w roku 2024 (w tym 416 tys. PLN w Q1 2024) oraz 1,8 mln PLN w roku 2025.
- **Pozostała płatność za udziały w TL1:** w styczniu 2024 Spółka dominująca dokonała ostatniej płatności za nabyte 100% udziałów w hiszpańskiej spółce TL1, przejętej w lipcu 2022 roku. Płatność za udziały w spółce nastąpiła częściowo w formie środków pieniężnych, częściowo w formie akcji własnych Spółki dominującej. Łączna wartość dokonanej płatności stanowiła równowartość 438 tys. EUR
- **Inwestycja w ramach programu Data Seed:** w marcu 2024 Spółka dominująca dokonała inwestycji kapitałowej o wartości 158 tys. PLN w ramach której objęto 4,7% udziałów w polskiej spółce IT powstałej w 2023 roku, pracującej nad rozwiązaniami technologicznymi umożliwiającymi wykorzystanie danych Grupy do wsparcia predykcji cen instrumentów finansowych. Spółka dominująca ma możliwość potencjalnego zwiększenia kapitałowego zaangażowania do poziomu 49% i udziela finansowanie na dalszy rozwój technologii (około 0,4 mln PLN wg stanu na koniec marca 2024), które może zostać skonwertowane na udziały.

Nota 41. Zatwierdzenie do publikacji

Niniejsze Skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku (wraz z danymi porównawczymi) zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Spółki dominującej w dniu 15 kwietnia 2024 roku.

Zarząd:

Piotr Prajsnar, Prezes Zarządu

Piotr Soleniec, Członek Zarządu

**Osoba odpowiedzialna za prowadzenie ksiąg
rachunkowych:**

Aleksander Widawski



<http://www.ct.pl/> |
biuro@ct.pl